

وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
جامعة محمد بوضياف بالمسيلة
كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير
قسم العلوم التجارية.

مطبوعة محاضرات في:

الاقتصاد الجزئي .01

من إعداد:

د. مصطفى قريد.

موجهة لطلبة:

السنة الأولى جذع مشترك.

السنة الجامعية

2017/2016

المقرر الوزاري لمقياس الاقتصاد الجزئي 01.

-مفهوم الاقتصاد والمشكلة الاقتصادية.

١-نظريّة سلوك المستهلك.

أ-نظريّة المنفعة القياسيّة-العدديّة-.

-الفرضيات التي تقوم عليها النظرية.

-أنواع المنفعة- الكلية والحدية-.

بـ-نظريـة المـنـفـعـة التـرـتـيـبةـ-منـهـجـ منـحـنـيـاتـ السـوـاءـ.

—منحنى السواط والمعدل الحدي للاحلال.

—**قيد الميزانية وتوازن المستهلك.**

اثر الاحلال واثر الدخل

-تغیر محیط المستهلك-

جـ-مفهوم دالة الطلب.

—التمثيل الرياضي، لدالة الظل.

—دالة الطلب الفردي، ودالة الطلب السوقية:

-مِونَاتُ الْطَّلَبِ-

نظريّة سلوكيّ المنتج.

أ-تعريف وأنواع دوال الانتاج:

بــ دالة الانتاج في الفترة القصيرة.

جـ- دالة الانتاج في الفتة الطوبلة.

زنجبيل التكاليف ، والابعادات

أَنْتَ نِعْمَ الْمَوْلَى

卷之三

وَمِنْهُمْ مَنْ يَرْجُوا أَنَّ اللَّهَ يُغْرِيَهُمْ وَلَا يُغْرِيَهُمْ وَلَا هُمْ يُغْرِيَنَّ

جے یہ ہی سڑی تھیں۔

1-مفهوم علم الاقتصاد: هناك أكثر من تعريف واحد لعلم الاقتصاد وتخالف فيما بينها من حيث الكلمات والشكل ولكنها تتشابه من حيث الجوهر والمضمون، فالبعض يعرف الاقتصاد بأنه أحد العلوم الاجتماعية الذي يهتم أساساً بالطريقة التي يختار المجتمع بها أن يوظف موارده الإنتاجية النادرة لتحقيق أهدافه الاقتصادية المتعددة، آخرون يعرفون الاقتصاد بأنه أحد العلوم الاجتماعية الذي يدرس سلوك الفرد والجماعة في توظيف الموارد في الاستخدامات المتعددة لإنتاج السلع والخدمات وتوزيعها للاستهلاك في الحاضر والمستقبل بين أفراد المجتمع، في حين يذهب البعض الآخر إلى تعريفه بأنه علم اجتماعي يبحث الاستخدامات المتعددة للموارد المحدودة لإنتاج السلع وتوزيعها للاستهلاك بين أفراد المجتمع وبين الحاضر والمستقبل.

وهنا لا بد من الإشارة إلى أن التعريف ترکز على عنصرين هما:

1-أن الاقتصاد هو أحد العلوم الاجتماعية، أي أنه طابع اجتماعي لأنّه ينصب على دراسة سلوك الفرد سواء كان مستهلكاً أو منتجاً وفي إطار علاقاته بباقي أفراد المجتمع.

2-أن الحاجة إلى علم الاقتصاد ترجع إلى حتمية مواجهة الإنسان في أي مكان وفي أي زمان لما يسمى المشكلة الاقتصادية.

جملة التعريف السابقة تقودنا لتعريف علم الاقتصاد بأنه علم من العلوم الاجتماعية يتتناول بالدراسة التصرف البشري وبالتالي ترشيده، ليس كل السلوكيات البشرية ذلك أن علم الاقتصاد سيتدخل مع علوم كعلم النفس وعلم الاجتماع، وإنما عند إقدام البشر على استخدام الموارد المتاحة والمحددة من أجل إشباع الحاجات التي توصف بأنها لامتناهية، بحيث توضع تلك الموارد في أفضل استخداماتها، وبالتالي تحسين مردوديتها كما ونوعاً، وعليه ضمان ارتفاعات حقيقية في مستوى المعيشة، وعليه لعلم الاقتصاد هدف وسيط يتمثل في ترشيد استعمال عوامل الإنتاج من أجل تحقيق هدف نهائي يتمثل في تحسين مستوى معيشة المجتمع.

2-نظريّة الاقتصاد الجزيئي: تعتبر الفرع الثاني لعلم الاقتصاد النيوكلاسيكي، حيث تهتم نظرية الاقتصاد الجزيئي بدراسة وتحليل ومن ثم تحديد السلوك الاقتصادي لأعوان فردية منها: المستهلك من جهة والمؤسسة أو المقاول من جهة ثانية، ويفترض في إطار هذا التحليل أن المستهلك يهدف إلى تعظيم إشباعه من خلال عقلنة قراراته، بينما تبحث المؤسسة عن الربح الأقصى عبر تصرف عقلاني هي الأخرى وملائم، وتؤدي عملية التعظيم من طرف المستهلكين ومن طرف المنتجين إلى تحديد علاقات التبادل التي تربط طالبي السلع-المستهلكين-وعارضيها-المؤسسات-، وتتجسد هذه العلاقات فيما يسمى بنظام الأسعار، لذلك يطلق على نظرية الاقتصاد

الجزئي في الكثير من المراجع والكتب نظرية الأسعار، ذلك أنها تهدف في النهاية إلى تحديد أسعار السلع عبر فرضية رشادة كل من المنتج والمستهلك.

تختلف النظرية الاقتصادية الجزئية عن نظيرتها الكلية في كون هذه الأخيرة تهتم بتحليل السلوك الاقتصادي البعض المجاميع على مستوى الاقتصاد القومي ككل، هذه المجاميع تمثل في حقيقتها سلوك جميع الوحدات الجزئية الفردية المشكلة لها، ومن أمثلة هذه المجاميع: الدخل القومي، المستوى العام للأسعار، الاستهلاك الكلي، الأدخار الكلي....الخ، وكذلك العلاقات التي يمكن أن تقام بين هذه المجاميع.

3-افتراضات الأساسية: ذكرنا سابقاً أن علم الاقتصاد هو علم له طابع اجتماعي، لأنه ينصب على دراسة سلوك الفرد سواءً كان مستهلكاً أو منتجاً وفي إطار علاقاته بباقي أفراد المجتمع، وبما أنه من الصعب التنبؤ بالمتغيرات التي تحكم في سلوك الأفراد، وكذلك من الصعب السيطرة على كل الظروف التي تؤثر في هذا السلوك، فإننا نلجأ إلى الاعتماد على بعض الافتراضات الأساسية عند عملية التحليل نوجزها في ما يلي:

1-افتراض بقاء العوامل الأخرى على حالها: تعتمد العلوم الاجتماعية بشكل عام على ما يسمى بفرض بقاء الأشياء الأخرى على حالها لعزل العوامل الرئيسية ذات الصلة بالعلاقات قيد البحث عن غيرها من العوامل الثانوية المطلوب استبعادها ولو مؤقتاً من التجربة أو البحث لحين بناء النموذج أو القانون أو النظرية.-

فعلى سبيل المثال ينص قانون الطلب على وجود علاقة عكسية بين السعر والكمية المطلوبة، وبالتالي فإننا نلاحظ أن القانون في نصه قد حصر العلاقة على هذين المتغيرين وهما السعر والكمية، واستبعد أي اثر لأية عوامل أخرى، علماً أن الواقع غير ذلك، فهناك عامل دخل المستهلك، وعامل الذوق، وعدد السكان، وأسعار السلع الأخرى البديلة والمكملة.....الخ، كلها عوامل لها تأثير قوي و مباشر، ولكن لأغراض التبسيط وتسهيل المهمة في بناء النموذج أو القانون أو النظرية كان لا بد من تثبيت العوامل الثانوية، واقتصر البحث على العوامل الأساسية فقط.

ب-افتراض العقلانية: تعتمد العلوم الاجتماعية لأغراض التجارب وقياس نتائجها على المنطق والاستنتاج، وهو ما يسمى عادة بفرض الرشد الاقتصادي، وبعبارة أخرى، فإنه يتشرط لبناء أي نموذج اقتصادي أو قانون أو نظرية وقبول الناس واقتناعهم به، أن يتصف هؤلاء الناس بصفة العقلانية، ويعني ذلك أن يتتوفر لديهم الحد الأدنى من المنطق الإنساني السليم الرشيد، وينطوي ذلك الشرط فيما يتضمنه على أن يدرك الإنسان كل البدائل والخيارات المتاحة له، وان يستطيع ترتيب هذه البدائل والخيارات تصاعدياً أو تنازلياً وفق سلم أفضلياته، وان

يختار حين يختار أفضل هذه البدائل فالأقل... وهكذا، لا بد أن نشير هنا إلى أن تصرفات الإنسان قد تكون عقلانية أو غير عقلانية أو عشوائية، فالإنسان العقلاني هو ذلك الذي يحدد هدفه أولا ثم يتصرف من الأساليب والوسائل ما يوصله إلى تحقيق هدفه، أما الإنسان غير العقلاني فهو الذي يحدد هدفه أولا ثم يتصرف بطريقة غير ملائمة لن يستطيع تحقيق هدفه من خلالها، أما الإنسان العشوائي فهو ذلك الذي يتصرف على هواه بدون تحديد أهداف له يسعى إلى تحقيقها.

ج-افتراض تعظيم الشيء: يرتبط هذا الفرض بافتراض العقلانية، فالمستهلك يسعى إلى تعظيم منفعته والمنتج يسعى إلى تعظيم مبيعاته-أرباحه-والمؤسسة تسعى إلى تعظيم أرباحها والدولة لتعظيم الرفاه...الخ، فالقرار الاقتصادي يفترض انه اتخذ لغرض تحقيق احد هذه الأهداف، وهكذا نرى أن الاقتصاد يميل إلى افتراض تعظيم الشيء فالفرد أو المجتمع يتصرف بعقلانية، بمعنى انه يسعى إلى تحقيق هدفه بأقصى درجة ممكنة .

4-الاقتصاد الإيجابي والمعياري: من أهم التساؤلات التي تطرح عند مناقشة نطاق علم الاقتصاد ما يتعلق بأبعاد الدور الذي يجب أن يقوم به الاقتصادي في بحثه للظاهرة الاقتصادية، هل يقتصر دور الباحث على مجرد وصف الظاهرة وتحليلها وتفسيرها فحسب، أم يمتد دوره بحيث يكون له حق النصح والإرشاد فيما يجب إتباعه من سياسات إزاء الظاهرة محل الدراسة؟

عبارة أخرى، إلى أي مدى يستطيع الباحث الاقتصادي أن يخرج من نطاق تقرير العبارات إلى نطاق تقديرها وإصدار الأحكام بشأنها؟ للإجابة على هذا التساؤل يجدر التوسيع إلى ضرورة التمييز بين اصطلاحين اقتصاديين وهما:

أ-الاقتصاد الإيجابي: حيث يهتم بدراسة وتحليل ما هو قائم في الاقتصاد أو سيكون في المستقبل، ويكون هذا التحليل خاليا من الآراء الشخصية ولا ينحاز لوجهة نظر أو رأي دون آخر، وإنما يعتمد على الحقائق والمعطيات الثابتة، وان أي اختلافات في الرأي يمكن أن تحل بسهولة بالعودة إلى الحقائق والثوابت، ومن الأمثلة على الاقتصاد الإيجابي ما اتفق عليه الاقتصاديون في أن ارتفاع الأسعار مع بقاء العوامل الأخرى ثابتة سوف يؤدي إلى انخفاض الكمية المطلوبة، وكذلك فإن زيادة الضرائب الجمركية وسياسة الحماية ستؤدي إلى قلة المستوردة مما ينعكس على ارتفاع الأسعار للمستهلك.

ب-الاقتصاد المعياري: حيث يهتم الاقتصاد المعياري بدراسة ما يجب أن يكون عليه الاقتصاد، ويعتبر الاقتصاد المعياري نوعا من التحليل الشخصي، ويتأثر بالقيم الخاصة للأفراد وينطوي على قدر كبير من الآراء

والمواقف الشخصية، وبالتالي فإن تسوية أي خلافات حول القضايا التي يثيرها لا يمكن أن تحل بالرجوع إلى الحقائق، لعدم وجود اتفاق عليها، ومن الأمثلة على الاقتصاد المعياري ما يختلف عليه الاقتصاديين من المسائل المتعلقة بالبطالة وسبباتها أو التضخم وأسبابه أو العلاقة بينهما، وكذلك معظم سياسات الاقتصاد الخاصة بالرفاه وتوزيع الدخل والاستثمارات الدولية في المجالات المختلفة، وكذلك الأولويات والسياسات التي يجب إتباعها.

يتضح مما سبق أن الصلة وثيقة بين الاقتصاد الإيجابي والمعياري، وإن الفصل بينهما يكون على حساب رشادة القرار الاقتصادي، لذا نرى ضرورة الجمع بينهما عندتناول الظاهرة الاقتصادية، بحيث يقوم الباحث الاقتصادي بعد تحليل الظاهرة بإصدار مجموعة من التوصيات بشأن السياسات الواجبة للإتباع.

5-التوازن: يلاحظ في الحياة الاقتصادية الحديثة تشابك الكثير من القرارات التي تتزدها الوحدات الاقتصادية، والخاصة بحياة الموارد واستخدامها، فهي تعتمد على بعضها البعض، وعندما تتوافق القرارات التي تتزدها مختلف الوحدات الاقتصادية مع بعضها يصل الاقتصاد إلى حالة ما يعرف بالتوازن، مع العلم أن الاقتصاديين فرقوا بين:

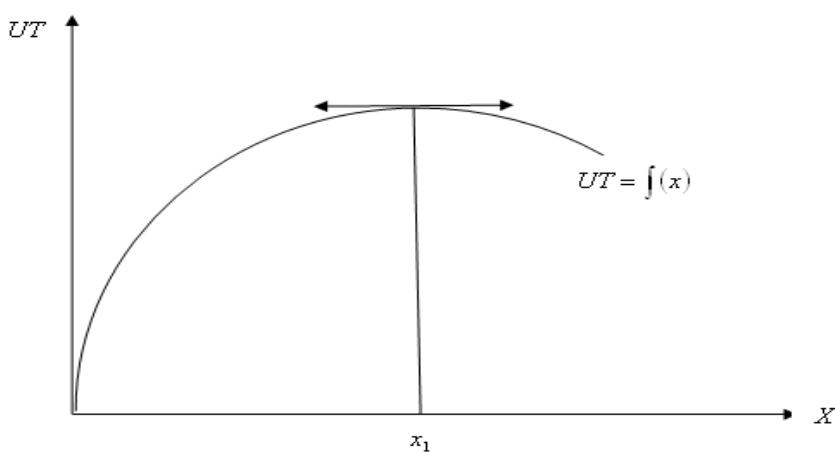
- أ-التوازن الجزئي: والذي يعني توازن متعامل اقتصادي واحد بغض النظر عن باقي المتعاملين.
- ب-التوازن العام: ويقصد به توازن كل المتعاملين الاقتصاديين.

الفصل الأول: نظرية سلوك المستهلك.

تهتم نظرية طلب المستهلك بمنحنى طلب الفرد لسلعة ما، وكيفية اشتقاقه والسبب وراء شكله وموقعه، وفي سبيل تحقيق ذلك قدمت الكثير من المداخل أهمها: مدخل المنفعة المقاسة-العددية - والمدخل الأحدث ممثلا في أسلوب منحنيات السواء.

المبحث الأول-مدخل المنفعة العددية: يشير مفهوم المنفعة إلى مقدار اللذة أو الإشباع أو المتعة التي تحصل للمستهلك عند استخدامه أو استهلاكه لوحدات من سلعة أو خدمة ما، لذلك فالشخص الجائع أو العطشان أو غيرهما سيشعر بنوع من التذمر وعند أكله أو شربه فإنه يشعر بنوع من الراحة النفسية هي ما ندعوه بالمنفعة، كما أن المنفعة تختلف عن النفع الذي يحصل من استهلاك أو استخدام السلعة، ودليل ذلك هو أن استهلاك التبغ أو الخمر على الرغم من أنهما سلعتان مضرتان صحييا إلا أن استهلاكهما سيشعر المستهلك بالراحة النفسية التي نسميها المنفعة.

1-المنفعة الكلية: يمكن تعريف المنفعة الكلية على أنها مجموع المنافع التي يحصل عليها الفرد من مجموعة السلع والخدمات المستهلكة خلال فترة زمنية معينة، والمنفعة الكلية تتزايد بزيادة الوحدات المستهلكة من أي سلعة ولكن بمعدل متناقص حتى يبلغ المستهلك أعظم إشباع -إشباع الكامل-، أي عندما لا يتربّط على استهلاكه لوحدات جديدة من السلع أي زيادة في المنفعة الكلية، مثلا بافتراض أن مستهلك ما يعتمد على سلعة واحدة ولتكن x في تحقيق إشباعه، حيث تكون دالة إشباعه هي $UT = \int (x)$ ، فالمنحنى الممثل لهذه الدالة يكون كما في الشكل المولى .

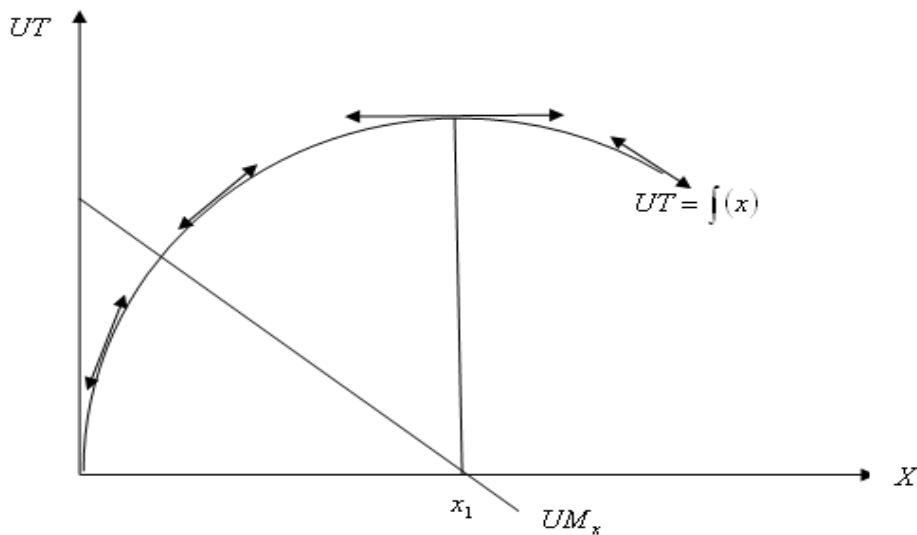


من الشكل السابق نلاحظ أن المنفعة الكلية تستمر في التزايد لكن بمعدل متناقص وهذا بزيادة عدد الوحدات المستهلكة من السلعة x وهذا حتى المستوى x_1 من الاستهلاك أين يكون الإشباع اعظمي، وبعد المستوى السابق تتناقص المنفعة الكلية مما يدل على أن استهلاك السلعة أصبح ضار بدل نافع.

2- المنفعة الحدية: تشير المنفعة الحدية إلى المنفعة التي يحصل عليها المستهلك من استهلاك وحدة إضافية من سلعة معينة خلال فترة زمنية معينة، وأنها تشير إلى مقدار المنفعة الناشئ عن التغير في الكمية المستهلكة من السلعة بوحدة واحدة في فترة زمنية معينة، لذلك فهي تعطى رياضياً بالعبارة:

$$UM_x = \frac{\Delta UT}{\Delta X}$$

من العبارة الرياضية السابقة نستنتج أن المنفعة الحدية هي المشتق الأول للدالة المنفعة الكلية في حالة ما أعطي تابع المنفعة بطريقة متصلة، وهو ما يعني أنه يمكن اشتقاقه من الناحية الهندسية على اعتبار أنه يمثل ميل المماس لمنحنى المنفعة الكلية، بحيث من الشكل المعاكس نلاحظ أن المماسات تصبح أكثر حدة وهذا حتى المستوى x_1 ليدل ذلك على تناقص ميلها وبالتالي فالمنفعة الحدية متناقصة، ثم يصبح المماس أفقى للدالة على انعدام المنفعة الحدية، لتصير بعد المستوى السابق سالبة الميل-المماسات- للدالة على سلبية المنفعة الحدية:



من الشكل السابق نلاحظ أن المنفعة الحدية متباينة وهذا حتى المستوى x_1 من الاستهلاك وبعدها تصبح سالبة، وهذا مفسر من حيث كون المستهلك يفضل الوحدة الأولى على الثانية والثانية على الثالثة وهكذا، بمعنى أن المستهلك الذي يستهلك الوحدة الأولى ستقى رغبته في الثانية، ولما يستهلك الوحدة الأولى والثانية فرغبه في الوحدة الثالثة ستقى وهكذا، وهذا ما ندعوه بقانون **المنفعة الحدية المتباينة**، أما عن سلبيتها بعد المستوى السابق فهو الآخر مفسر بكون الاستهلاك سيكون مفيداً ومن ثم يصبح ضاراً، وهذا ما ندعوه بظهور مشاكل التصريف أو التخزين.

3-اشتقاق التوازن: إن الهدف الذي يسعى إليه المستهلك العقلاني هو تعظيم المنفعة الكلية التي يمكن أن يحصل عليها عند إنفاق دخله النقدي على السلع والخدمات المتوفرة، فنوع المستهلك وفضولاته تتضح من منحنيات المنفعة التي يحصل عليها من استهلاكه للسلع والخدمات المختلفة بحيث يتحقق أكبر قدر ممكن من الإشباع بدخله المحدود، ويتحقق المستهلك هدفه هذا، أو يقال أنه في حالة توازن عندما ينفق دخله بطريقة تتساوى معها المنفعة التي تعود عليه من آخر دينار منفق على السلع المختلفة، ولا بد هنا من الإشارة إلى أهم فروض نظرية سلوك المستهلك، والتي منها:

-أن يكون لدى المستهلك قدرًا محدودًا من الدخل النقدي.

-يواجه المستهلك مجموعة كاملة من الأسعار المقررة في السوق للسلع التي يستطيع شرائها بدخله المحدود.

-أن تكون جميع وحدات السلع والخدمات متجانسة.

-أن يسلك المستهلك سلوكاً عقلانياً في إنفاقه لدخله.

ويتحقق التوازن للمستهلك في هذه الحالة عند توفر الشرطين التاليين:

-المنفعة الحدية للدينار الأخير المنفق على السلعة x يجب أن يساوي المنفعة الحدية للدينار الأخير المنفق على السلعة y ، وهذا ما يمكن التعبير عنه رياضياً بالشكل:

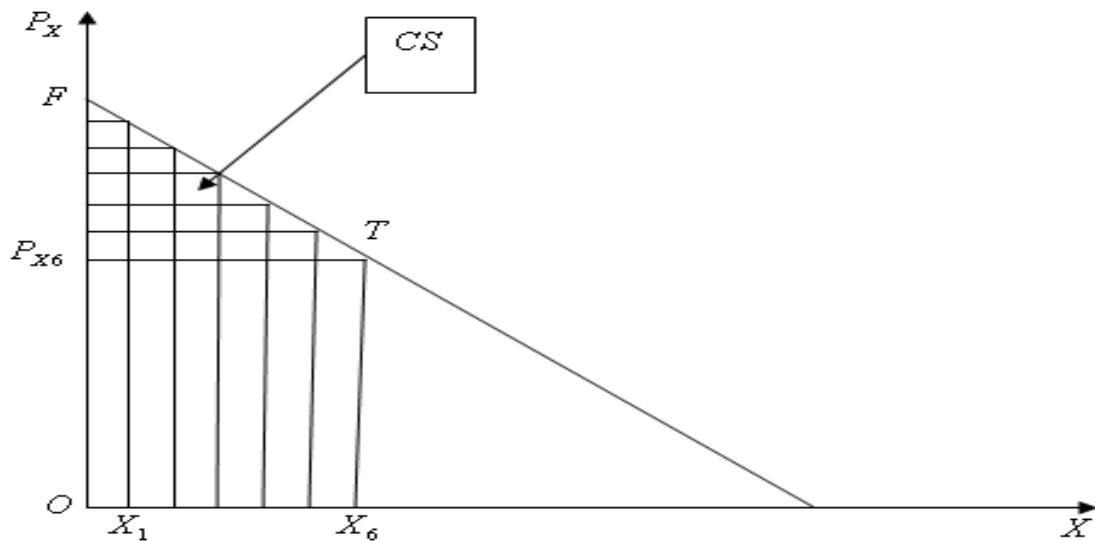
$$\frac{UM_x}{P_x} = \frac{UM_y}{P_y} = \dots = \frac{UM_n}{P_n} = UM_m$$

-أن يكون مجموع المبالغ المنفقة على السلع والخدمات مساوً لدخل النقدي، أي:

$$Q_x \cdot P_x + Q_y \cdot P_y + \dots + Q_n \cdot P_n = R$$

حيث أن Q_x, Q_y, Q_n تمثل كميات السلع x, y, n على التوالي، في حين P_x, P_y, P_n تمثل أسعار السلع السابقة، أما R فيمثل دخل المستهلك.

4-فائض المستهلك: هو الفرق بين أقصى ما يمكن أن يدفعه المستهلك من وحدات نقدية حتى لا يحرم من السلعة وبين القيمة المدفوعة فعلاً ثمناً لهذه السلعة، مع العلم أن فائض المستهلك يتأثر بالأسعار، فزيادتها تؤدي إلى تقليله والعكس صحيح، ويتم اشتقاقه بيانياً كما في الشكل المولى.



$$CS = OFTX_6 - P_{X6}TX_6O = TFP_{X6}$$

أما رياضياً وعلى فرض أن $P_X = a + b.X$ فيتم اشتقاقه كالتالي :

1-حساب عدد الوحدات التي يستعد المستهلك لإنفاقها على السلعة X :

$$CS_1 = \int_0^{X_6} (a + bX) dx = \left[aX + \frac{1}{2}bX^2 \right]_0^{X_6} = aX_6 + \frac{1}{2}bX_6^2$$

2-حساب عدد الوحدات النقدية التي يدفعها فعلاً على السلعة X :

$$CS_2 = X_6 \cdot P_6 = X_6 (a + bX_6) = aX_6 + bX_6^2$$

3-حساب الفائض :

$$CS = CS_1 - CS_2 = \left(aX_6 + \frac{1}{2}bX_6^2 \right) - \left(aX_6 + bX_6^2 \right) = -\frac{1}{2}bX_6^2$$

العوامل المؤثرة في فائض المستهلك: يتأثر فائض المستهلك بعاملين هما: سعر التوازن وسعر الطلب، وفيما يلي توضيح لكل منهما :

-التغير في سعر التوازن: يتأثر فائض المستهلك بالأسعار السائدة في السوق، فزيادة هذه الأخيرة تؤدي إلى تقليله في حين انخفاضها تؤدي إلى زيادته، وبالتالي توجد علاقة عكسية بين الاثنين.

-التغير في تقدير المستهلك للسلعة: إذا تغير تقدير المستهلك للسلعة فإن فائض المستهلك سيتغير تبعاً لذلك، فانخفاض المبلغ الذي يكون المستهلك مستعداً لدفعه -سعر الطلب- بسبب انخفاض منفعة السلعة بالنسبة له سيؤدي إلى انخفاض الفائض المتوقع من شرائها، مع بقاء العوامل الأخرى ثابتة، والعكس صحيح.

مثال: دالة الطلب على السلعة X معطاة بالعبارة التالية:

$$P_X = 50 - 10X$$

-احسب الفائض الذي يتحقق هذا المستهلك عند السعر $P_X = 10$ ؟
الحل:

1-حساب الكمية الموافقة للسعر $P_X = 10$.

$$P_X = 10 \Rightarrow 10 = 50 - 10X \Rightarrow X = 4$$

2-حساب الفائض CS .

$$CS = -\frac{1}{2}(-10)(4)^2 = 80$$

ما سبق يتضح أنه للوصول إلى توازن المستهلك اعتمد الفكر الكلاسيكي على فكرة قابلية المنفعة لليقاس الكمي، والتي سميت بالمنفعة العددية، وقد أطلق على أصحاب هذا المنهج اسم المدرسة الحدية، لكن سرعان ما سقط هذا الفكر بسبب نقد لاذع تعرض له، انحصر أساساً في:

- تفترض النظرية إمكانية قياس المنفعة المشتقة من استهلاك سلعة معينة بوحدات قياس تسمى وحدة منفعة، ولكن في الواقع الحال فإن الشعور بالإشباع أو الرضى أو الألم وغيرها من الأمور التي يغلب عليها طابع الشعور بالإحساس لا يمكن التعبير عنها أو قياسها كمياً بمقاييس متافق عليه كما تقاد المسافة أو الوزن، فهي تقييم شخصي لمدى شعور المستهلك، وهذا التقييم يختلف من شخص لآخر.

- إن عدم قابلية بعض السلع للتجزئة أو التقسيم يجعل عملية مقارنة المنفعة الحدية للوحدات المتناثلة المستهلكة من سلعة ما عملية غير ممكنة، فبعض السلع يتم شراؤها كوحدة واحدة وتأتي منفعتها من كونها كذلك، فالسيارة والمنزل وغيرها من السلع المعمرة التي يشتريها المستهلك لا يمكن تجزئتها، وبالتالي لا يمكن

تقدير المنفعة الحدية للدينار الواحد منها، مما يعني أن المنفعة الحدية المبنية على استهلاك وحدات صغيرة متتالية من السلعة لا تتنطبق على هذه السلع ذات الاستعمال طويل المدى أو المعمرة.

-إن الأفراد لا يتصرفون كآلية الحاسبة الدقيقة، فهم لا يهتمون بالتغييرات الطفيفة التي تحدث في مشترياتهم، بل يميلون في العادة إلى وضع قائمة بالطلبيات ولا يغيرون طريقة استهلاكهم إلا إذا تغيرت الظروف بشكل واضح، ومن ثم لا يتصور أن يعيد المشترون توزيع دخولهم بين السلع بمجرد حدوث تغيرات طفيفة في سعر سلعة معينة.

-يتجاهل تحليل المنفعة تأثير العادة وحب التقليد ومسايرة الموضة في سلوك المستهلك بالرغم من أهمية هذه العوامل.

المبحث الثاني-منهج منحنيات السواء: في ضوء الانتقادات التي وجهت إلى النظرية الكلاسيكية-تحليل المنفعة الحدية- وهو التحليل القائم على أساس التحليل العددي للمنفعة، يرفض التحليل الحديث لسلوك المستهلك ذلك التحليل، ويقوم على أساس التحليل الترتيبية، ومن هنا يفترض المستهلك أرقام ترتيبية بدلاً من الأرقام العددية لأية مجموعة من السلع التي تعطي قدرًا أكبر أو أقل من الإشباع لما تعطيه أية مجموعة أخرى، وقبل البدء في شرح هذا التحليل وجب التطرق لأهم الفروض التي بني عليها والتي منها:

-الرشد الاقتصادي للمستهلك، وهو ما يعني أن المستهلك يكون هادفاً لتعظيم إشباعه على أساس دخله وأسعار السلع في السوق.

-المنفعة مرتبة، وهذا ما يشير إلى أن المستهلك سيرتب السلع والخدمات في مجموعات حسب درجة تفضيله وتتصوره للمنفعة التي يحصل عليها من استهلاك كل مجموعة.

-تناقص المعدل الحدي للإحلال، وهذه الميزة تعني تحدب منحنيات السواء في حالة استقلالية السلع.

-ثبات الاختيار، وهو ما يعني أن المستهلك ثابت في اختياره لمختلف التركيبات السلعية حسب مستوى الإشباع، وعليه إذا وجدت ثلاثة تركيبات $A/B/C$ فيجب:

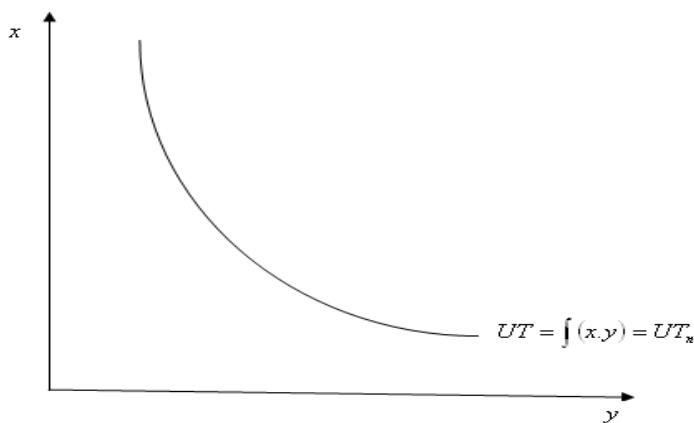
$$A \geq B \wedge B \geq A \Rightarrow A = B$$

$$A > B \wedge B > C \Rightarrow A > C$$

-تكون المنفعة الكلية التي يشعر بها المستهلك دالة في الكميات المستهلكة، أي إذا افترضنا أن المستهلك يرغب في اقتداء N سلعة وبالكميات X_1, \dots, X_n تكون دالة منفعته الكلية:

$$UT = f(X_1, X_2, \dots, X_n)$$

1- منحنى السواء: تعرف منحنيات السواء بأنها تمثل بيانياً لكل المجموعات من السلع والخدمات التي لو استهلكها المستهلك تعطيه نفس القدر من الإشباع، أي أنها تمثل المجموعات التي يعتبرها المستهلك متساوية أو سوأة من ناحية المنفعة، وبالتالي فإن المستهلك لا يمكنه تفضيل أي منها على الأخرى، ومن هنا جاءت تسمية منحنيات السواء، مثلاً لنفترض أن مستهلكاً يعتمد على السلعتين x و y في عملية إشباعه، وبالتالي تعطى دالة إشباعه بالطريقة $UT = \int(x, y) = UT_x$ ، يكون منحنى السواء الممثل لهذه الدالة كما في الشكل المولى:



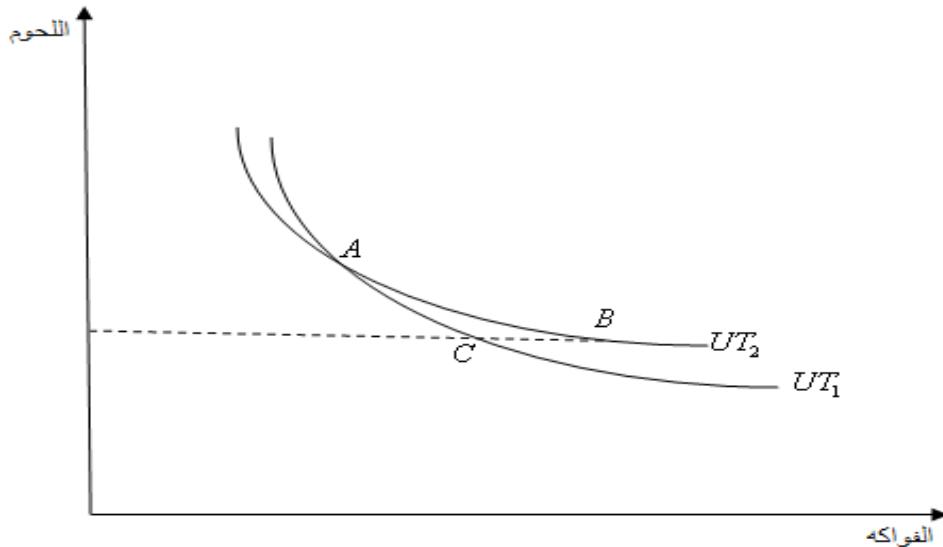
2- خصائص منحنيات السواء: لمنحنيات السواء أربعة خصائص كما يلي:

- منحنيات السواء محدبة بالنسبة لنقطة المبدأ وهي بذلك تعكس ميزة الاحلال بين السلعتين، حيث أننا نعلم أن كل نقطة على نفس المنحنى تمثل مجموعة من السلعتين التي تمد المستهلك بنفس المستوى من الإشباع، ومنه فإن انتقال المستهلك من نقطة إلى أخرى على نفس المنحنى يعني أنه يزيد في استهلاكه من وحدات إحدى السلع على حساب التضحية بكمية من السلعة الأخرى للحصول على نفس المستوى من الإشباع.

- ميلها سالب ويسمى المعدل الحدي للإحلال، وهذا ما يعني أنها تتحدر من أعلى إلى أسفل اتجاه اليمين، معنى أن العلاقة بين السلعتين عكسية حيث أن زيادة استهلاك إحدى السلعتين تستلزم إنقاص استهلاك السلعة الأخرى للحفاظ على نفس مستوى الإشباع.

- كلما ابتعدت عن نقطة المبدأ كلما حملت مستوى إشباع أعلى.

- منحنيات السواء لا تتقاطع أبداً إثباتاً لفرضية استقرار تفضيلات المستهلك، وإثبات ذلك دعونا نفترض التقاء بين منحنين للسواء كما في الشكل المولاي:



نلاحظ من الشكل أن المجموعتين $C.A$ تقعان على منحي السواء UT_1 ، ولذلك فهما تحققان إشباعاً متساوياً للمستهلك، لكننا نجد أيضاً أن النقطتين $A.B$ تقعان على منحي السواء UT_2 وبالتالي تتحققان أيضاً إشباعاً متساوياً للمستهلك، ونتيجة لذلك فإن المجموعتان $B.C$ تتحققان نفس القدر من الإشباع، وهذا غير صحيح لأنهما تقعان على منحني سوء مختلفين وتحتوي المجموعة B على كمية أكبر من الفواكه ونفس الكمية من سلعة اللحوم، وهكذا يستحيل أن تتقاطع منحنيات السواء.

3-المعدل الحدي للإحلال: هو عبارة عن عدد الوحدات من السلعة (y) والتي يكون المستهلك مستعداً للتضحية بها، مقابل حصوله على وحدات إضافية من السلعة الأخرى (x) مع بقائه على نفس منحي السواء، ولما كان بإمكاننا إسناد أي كسر -من خلال اختزاله- إلى الواحد الصحيح مثلاً $\frac{3}{2} = \frac{1.5}{1}$ ، سيصبح المعدل الحدي

للإحلال هو عدد الوحدات من السلعة (Y) والتي يكون المستهلك مستعداً للتنازل عنها، مقابل حصوله على وحدة واحدة من السلعة الأخرى (X) مع حفاظه على نفس القدر من الإشباع، ويتحقق منحي السواء كلما تحرك المستهلك من أعلى إلى أسفل على منحي السواء، والسبب في هذا يتمثل في تناقص رغبته في التنازل على بعض وحدات y مقابل حصوله على وحدة إضافية من السلعة x ، ويعتبر رياضياً بالعبارة:

$$TMS_{(x,y)} = -\frac{\Delta y}{\Delta x}$$

أما إذا أعطي تابع المنفعة بطريقة متصلة فإن هذا المؤشر يحسب كالتالي:

$$UT = \int(x.y)$$

بمقابلة المعادلة السابقة تقاضلا كلّا نحصل على:

$$\Delta UT = \frac{\Delta UT}{\Delta X} \delta x + \frac{\Delta UT}{\Delta Y} \delta y$$

ولأن المستهلك بقي على نفس منحنى السواء، إذن:

$$\Delta UT = 0 \Rightarrow \frac{\Delta UT}{\Delta X} \delta x + \frac{\Delta UT}{\Delta Y} \delta y = 0$$

$$\frac{\Delta UT}{\Delta X} \delta x = -\frac{\Delta UT}{\Delta Y} \delta y$$

$$\Rightarrow \frac{\delta y}{\delta x} = \frac{\frac{\Delta UT}{\Delta X}}{\frac{\Delta UT}{\Delta Y}} \Rightarrow TMS_{(x,y)} = \frac{UM_x}{UM_y}$$

وهذا ما يعني انه في حالة ما يكون تابع المنفعة متصلة فان المعدل الحدي للإحلال يكون مساويا لنسبة المنافع الحدية للسلع، ولكي يكون منحنى السواء محضا نحو نقطة المبدأ يجب أن يتحقق:

$$\frac{\partial TMS_{(x,y)}}{\partial y} \geq 0 \Leftrightarrow TMS_{(x,y)}$$

متناقص

مثال 1: لتكن لدينا ثلاثة مستويات للمنفعة كما في الجدول الموالي، والمطلوب حساب قيمة المعدل الحدي لإحلال السلعة x محل السلعة y :

المستوى 1			المستوى 2			المستوى 3		
X	Y	TMS	X	Y	TMS	X	Y	TMS
01	10	-	03	10	-	05	12	-
02	05	05	04	07	03	06	09	03
03	03	02	05	05	02	07	07	02
04	2.3	0.7	06	4.2	0.8	08	6.2	0.8
05	1.7	0.6	07	3.5	0.7	09	5.5	0.7
06	1.2	0.5	08	3.2	0.3	10	5.2	0.3
07	0.8	0.4	09	03	0.2	11	05	0.2
08	0.5	0.3	10	2.9	0.1	12	4.9	0.1

مثال 2: لتكن لدينا دالة منفعة مستهلك ما من السلعتين x و y على الشكل التالي:

$$UT = \frac{1}{3} \cdot x \cdot y$$

-أوجد المعدل الحدي لإحلال السلعة x محل السلعة y ، ثم احسب قيمته عند $x = 10$ و $y = 30$ ، ومن ثم فسر النتيجة المتوصل إليها؟

الحل:

$$UM_x = \frac{\Delta UT}{\Delta x} = \frac{1}{3}Y$$

$$UM_y = \frac{\Delta UT}{\Delta y} = \frac{1}{3}X$$

$$\Rightarrow TMS = \frac{UM_x}{UM_y} = \frac{Y}{X}$$

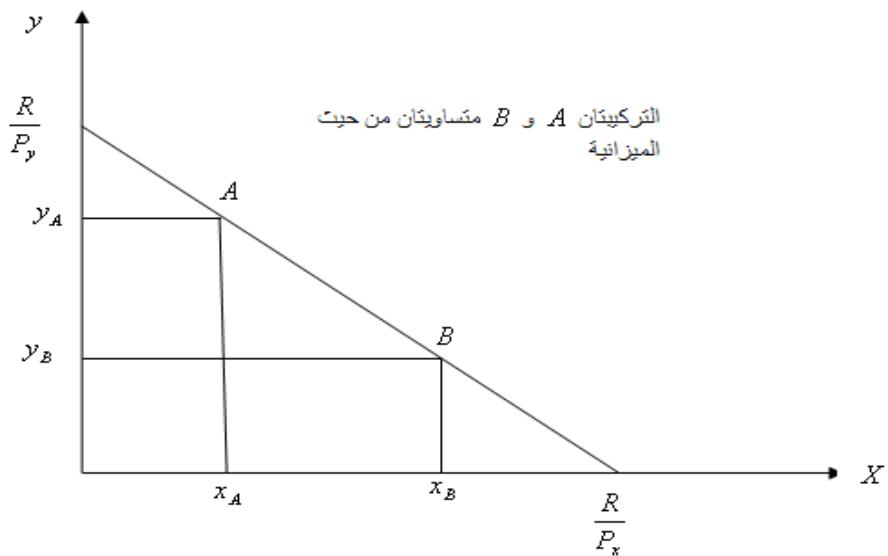
من أجل $X = 10$ و $Y = 30$ سنجد أن:

$$TMS_{(x,y)} = \frac{30}{10} = 3$$

وهذا ما يعني أن المستهلك ولأجل الحصول على وحدة واحدة من السلعة x سيكون مستعداً للتنازل على ثلاثة وحدات من السلعة الأخرى y ليبقى على منحني السواء $UT = 100$.

4-خط ميزانية المستهلك: إذا كان المستهلك ينفق دخله R في شراء السلعتين X و Y فقط، و بالأسعار P_x و P_y على الترتيب فإنه يمكن صياغة قيد الميزانية رياضياً وفق المعادلة التالية: $X.P_x + Y.P_y = R$.

المعادلة السابقة هي عبارة عن معادلة خط مستقيم، وبالتالي لرسمه يكفي أن نحدد نقطتين تتميzan له، ولتكن على سبيل المثال نقطة تقاطعه مع محور الفوائل $X = 0 \Rightarrow Y = \frac{R}{P_x}$ ، ونقطة تقاطعه مع محور التراتيب $Y = 0 \Rightarrow X = \frac{R}{P_y}$ ، كما في الشكل المولاي.



من الشكل السابق نلاحظ أن كل نقطة من المستقيم $\left(\frac{R}{P_X}, \frac{R}{P_Y} \right)$ تعبّر عن أحد التركيبات المختلفة من الزوج (X,Y) التي يستطيع المستهلك أن يحصل عليها عند قيامه بإنفاق جميع دخله، كما نلاحظ أن هذا الخط يقسم المجال إلى نصفين: يقع أحدهما على يمينه، ويمثل جملة التركيبات السلعية التي لا يمكن للمستهلك شراؤها لأنها تفوق دخله، والآخر يقع على يساره، ويمثل جملة التركيبات السلعية التي تكلف المستهلك نفقة أقل من الميزانية المخصصة للاستهلاك، أما جميع التوليفات التي تقع عليه-أمثال التركيبة A,B - فهي تتطلب نفقة تساوي تماماً الميزانية الاستهلاكية R ، وبالتالي فهذا الخط يمثل المحل الهندسي لمختلف التركيبات السلعية من (X,Y) والتي تتساوى من حيث الإنفاق.

أما فيما يخص ميله فإنه يحسب كالتالي:

$$X.P_x + Y.P_y = R \Rightarrow Y = \frac{R}{P_y} - \frac{P_x}{P_y}.X$$

$$\Rightarrow \frac{\delta Y}{\delta X} = -\frac{P_x}{P_y}$$

5-اشتقاق التوازن: وهنا لا بد من التقرير بين حالتين هما:

-حالة اقتناء المستهلك لسلعة واحدة: في هذه الحالة تكون دالة إشباع المستهلك كالتالي:

$$UT = \int(X)$$

وسيوزع دخله على هذه السلعة بالطريقة التالية:

$$R = X.P_x$$

شرط التوازن في هذه الحالة هو تساوي المنفعة الحدية مع السعر ، أي:

$$UM_x = P_x$$

مثال 3: دالة إشباع مستهلك ما معطاة بالعبارة التالية:

$$UT = -2X^2 + 40X + 70$$

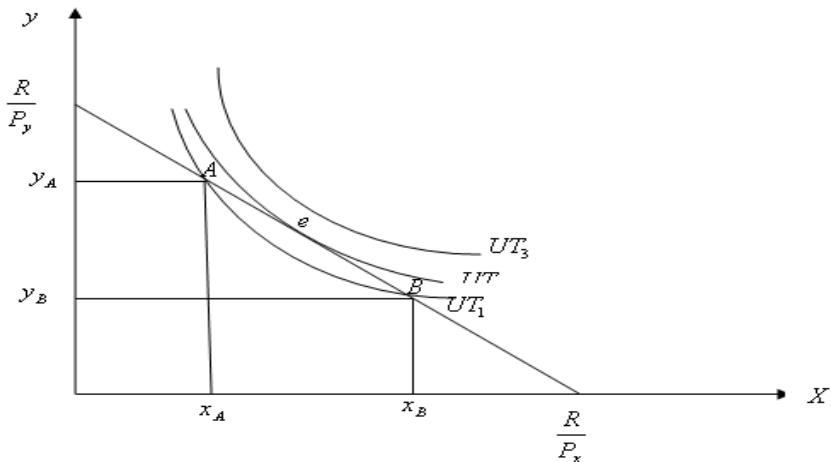
إذا كان سعر الوحدة الواحدة من السلعة X هو $P_x = 4.DA$ ، فحدد عدد وحدات التوازن؟

الحل: بتطبيق الشرط الأول للتوازن نجد:

$$\begin{aligned} UM_x &= P_x \Leftrightarrow -4X + 40 = 4 \\ \Leftrightarrow X &= 9 \end{aligned}$$

ومنه عدد الوحدات التي تحقق لهذا المستهلك التوازن هو وحدات $9 = X$.

- حالة اقتاء أكثر من سلعة واحد: في هذه الحالة نفترض أن مستهلك ما يعتمد على سلعتين في عملية إشباعه، وبالتالي تعطي العبارة الرياضية دالة إشباعه بالطريقة $UT = \int(X.Y)$ ، وهي ترسم عدد لا نهائي من منحنيات السواء، لكن يمكننا تقسيمها إلى ثلاثة أنواع بالنظر إلى موضعها بالنسبة لخط الدخل الذي معادلته $R = X.P_x + Y.P_y$: النوع الأول يقع أعلى خط الميزانية والنوع الثاني يقطعه في نقطتين، بينما النوع الثالث وهو حيد يمسه في نقطة واحدة، هذه الوضعيتين تظهر في الشكل المولاي:



من الشكل السابق نستبعد تماماً أن تتنمي تركيبة التوازن للمستوى الثالث، ذلك انه لا يمكن للمستهلك اقتناها، كما لا يمكن أن تكون التركيبة A أو B ، ذلك أنهما متساويتان مع التركيبة e من حيث الدخل إلا أن هذه الأخيرة تتنمي لمستوى إشباع أعلى هو UT_2 ، ومنه فان e هي تركيبة التوازن والتي تتحقق:

-اقتصاديا: يتحقق توازن المستهلك عند حصوله على أقصى مستوى من الإشباع مع قيامه بإنفاق جميع الدخل المخصص للاستهلاك، ويسمح له هذا الوضع التوازنی باتخاذ قرار الاستهلاك، أي بتحديد الكميات المشتراة من كل سلعة أو خدمة بناءاً على أسعار السوق.

-هندسيا: يتحقق توازن المستهلك عند نقطة المماس بين أعلى منحنى سواء وخط الميزانية، وتسمح هذه النقطة بتحديد الكميات المطلوبة من كل سلعة عن طريق الإسقاط على المحاور الممثلة للسلع.

-رياضيا: يتحقق توازن المستهلك عند تعادل ميل منحنى السواء وميل خط الميزانية، أي عند تحقق الشرطين:

الشرط الأول: يتساوى عندها ميل منحنى السواء مع ميل خط الميزانية، أي:

$$TMS_{(x,y)} = \frac{P_x}{P_y}$$

الشرط الثاني: ويتمثل في تناقص المعدل الحدي للإحلال، أي:

$$\frac{\delta TMS_{(x,y)}}{\delta Y} \geq 0 \Leftrightarrow TMS_{(x,y)}$$

مثال 4: خذ نفس معطيات المثال رقم 1، وعلى اعتبار أن المستهلك يواجه الأسعار $P_x = 4$ و $P_y = 2$ ، ويملك دخلاً مقداره $R = 30DA$ ، فحدد عدد وحدات التوازن؟

الحل:

1- حساب قيم المعدل الحدي للإحلال.

المستوى 1			المستوى 2			المستوى 3		
X	Y	TMS	X	Y	TMS	X	Y	TMS
01	10	-	03	10	-	05	12	-
02	05	05	04	07	03	06	09	03
03	03	02	05	05	02	07	07	02
04	2.3	0.7	06	4.2	0.8	08	6.2	0.8
05	1.7	0.6	07	3.5	0.7	09	5.5	0.7
06	1.2	0.5	08	3.2	0.3	10	5.2	0.3
07	0.8	0.4	09	03	0.2	11	05	0.2
08	0.5	0.3	10	2.9	0.1	12	4.9	0.1

2- بتطبيق الشرط الأول للتوازن نرشح أحد التركيبات التالية لتكون تركيبة التوازن:

$$TMS_{(x,y)} = \frac{P_x}{P_y} = \frac{4}{2} = 2$$

نرشح أحد التركيبات التالية لتكون إحداها تركيبة التوازن:

$$(X.Y) \Leftrightarrow (3.3)$$

$$(X.Y) \Leftrightarrow (5.5)$$

$$(X.Y) \Leftrightarrow (7.7)$$

لأن $TMS_{(x,y)}$ متناقص، فهذا يعني تحقق الشرط الثاني للتوازن، مما يعني أن منحنيات السواء محدبة بالنسبة

لنقطة المبدأ، وبالتالي نعرض في قيد الدخل فنجد:

$$4 * 3 + 2 * 3 = 18$$

$$4 * 5 + 2 * 5 = 30 \quad \text{مقبولة}$$

$$4 * 7 + 4 * 2 = 36$$

ومنه تركيبة التوازن هي التركيبة $(X.Y) \Leftrightarrow (5.5)$ ، والتي تنتمي لمستوى الإشباع الثاني.

6- اشتقاء التوازن رياضيا: لنفترض أن مستهلك يعتمد على السلعتين X و Y في عملية إشباعه، وبالتالي فإن

دالة منفعته تعطى بالعبارة الرياضية التالية: $UT = \int (X.Y)$ ، ودخله R يوزعه بالطريقة $R = X.P_x + Y.P_y$ ،

وعليه فان هدف هذا المستهلك المتمثل في تعظيم دالة إشباعه بشرط أن تنتهي تركيبة التوازن إلى خط الميزانية

يمكن التعبير عنه رياضيا كالتالي:

$$MaxUT = \int(X.Y)$$

$$(X.Y) \in X.P_x + Y.P_y = R$$

هذا النوع من المشكلات-تعظيم دالة خطية في ظل قيد غير خطى-يحل باستخدام طريقة مضاعف لاغرانج
كالتالي:

$$\ell = \int(X.Y) - \lambda(X.P_x + Y.P_y - R)$$

نعد المشتقات الجزئية الأولى لدالة لاغرانج فنجد:

$$\frac{\Delta\ell}{\Delta X} = \frac{\Delta \int(X.Y)}{\Delta X} - \lambda.P_x = 0 \dots \dots \dots (1)$$

$$\frac{\Delta\ell}{\Delta Y} = \frac{\Delta \int(X.Y)}{\Delta Y} - \lambda.P_y = 0 \dots \dots \dots (2)$$

$$\frac{\Delta\ell}{\Delta\lambda} = -X.P_x - Y.P_y + R = 0 \dots \dots \dots (3)$$

بقسمة المعادلة (1) على المعادلة (2) نجد:

$$\frac{\frac{\Delta \int(X.Y)}{\Delta X}}{\frac{\Delta \int(X.Y)}{\Delta Y}} = \frac{\lambda.P_x}{\lambda.P_y} \Rightarrow \frac{UM_x}{UM_y} = \frac{P_x}{P_y}$$

شرط التوازن الأول

نختبر الشرط الثاني للتوازن ممثلا في تحدب منحني السواء من خلال الشرط الرياضي التالي:

$$\frac{\Delta TMS_{(x,y)}}{\Delta Y} \geq 0 \Leftrightarrow \text{تحدب منحني السواء}$$

بعد قسمة المعادلة (1) على المعادلة (2) تصبح لدينا معادلة بمتغيرين فقط هما X و Y -ذلك أن λ تم اختياره

أثناء عملية القسمة-وبالتالي نحل جملة معادلتين مكونة من هذه المعادلة والمعادلة رقم (3) لنجد القيم المثلثى
والتي تحقق التوازن لهذا المستهلك.

مثال 6: لنكن لدينا دالة منفعة مستهلك ما من السلعتين X و Y على الشكل التالي:

$$UT = 4.X.Y$$

كما أن دخل هذا المستهلك هو $R = 240DA$ وهو مخصص بالكامل لشراء السلعتين، والتي قدرت أسعارهما كالتالي: $P_y = 3DA$ و $P_x = 2DA$ ، فاحسب أقصى منفعة يمكن أن يحصل عليها هذا المستهلك؟

الحل:

1- كتابة الشكل العام لدالة لاغرانج:

$$\begin{cases} \text{Max } UT = 4.X.Y \\ (X,Y) \in 2.X + 3.Y = 240 \end{cases}$$

$$\Rightarrow \ell = 4.X.Y - \lambda(2.X + 3.Y - 240)$$

نعد المشتقات الجزئية الأولى فنجد:

$$\frac{\Delta \ell}{\Delta X} = 4.Y - 2.\lambda = 0 \dots \dots \dots (1)$$

$$\frac{\Delta \ell}{\Delta Y} = 4.X - 3.\lambda = 0 \dots \dots \dots (2)$$

$$\frac{\Delta \ell}{\Delta \lambda} = -2.X + 3.Y + 240 = 0 \dots \dots \dots (3)$$

بقسمة المعادلة (1) على المعادلة رقم (2) نحصل على:

$$\frac{(1)}{(2)} \Leftrightarrow \frac{4.Y}{4.X} = \frac{2.\lambda}{3.\lambda} \Rightarrow \frac{Y}{X} = \frac{2}{3} \Rightarrow X = \frac{3}{2}.Y$$

نختبر الشرط الثاني للتوازن كالتالي:

$$TMS_{(x,y)} = \frac{UM_X}{UM_Y} = 4.Y / 4.X = \frac{Y}{X} \Rightarrow \frac{\Delta TMS_{(x,y)}}{\Delta y} = \frac{1}{x} \geq 0 \quad \forall (X,Y) \geq 0$$

وبالتالي شرط التوازن الثاني محقق مما يعني أن منحنى السواء محدب بالنسبة لنقطة المبدأ.

نعرض هذه المعادلة في المعادلة رقم (3) فنجد:

$$2\left(\frac{3}{2}.Y\right) + 3.Y = 240 \Rightarrow 6.Y = 240 \Rightarrow Y = \frac{240}{6} = 40$$

$$Y = 40 \Rightarrow X = \frac{3}{2}.40 = 60$$

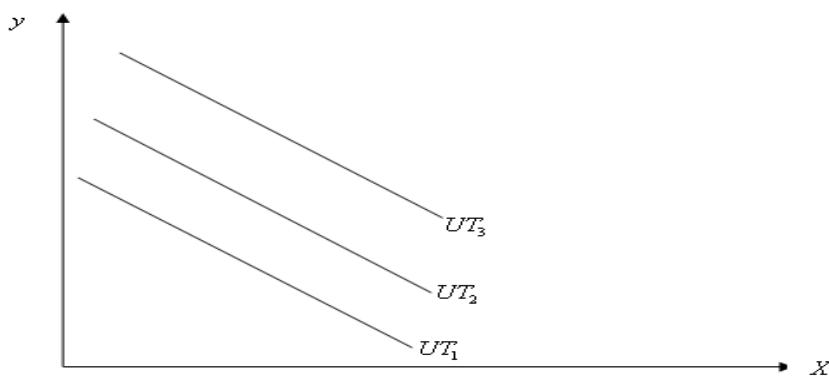
2- حساب أقصى منفعة: لحسابها نعرض قيم $X.Y$ في UT فنجد:

$$UT = 4 * 40 * 60 = 9600$$

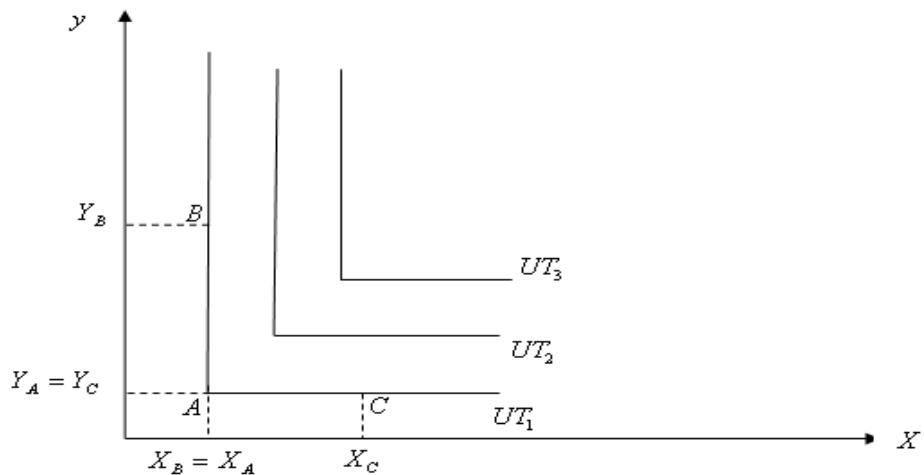
7- الحالات الخاصة لمنحنى السواء: الأصل في منحنى السواء أن تكون محدبة بالنسبة لنقطة المبدأ، لكن

هناك حالات شذت على هذه القاعدة، والتي منها:

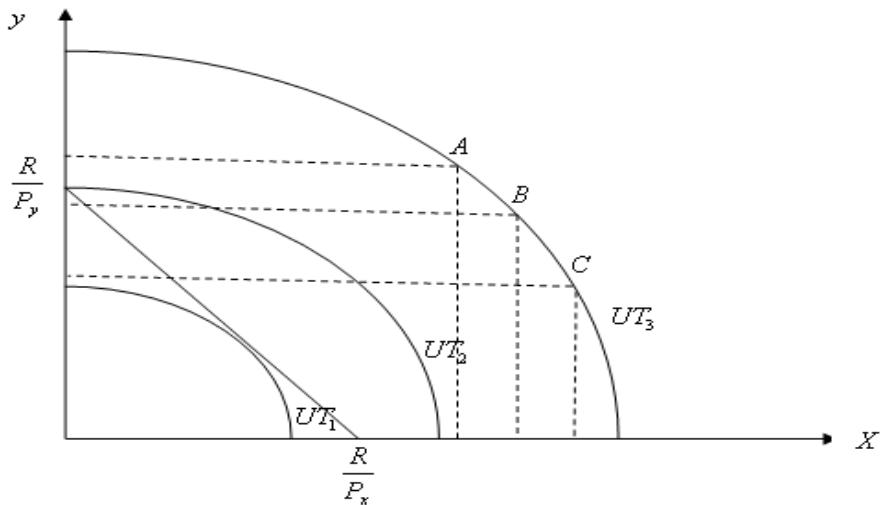
المعدل الحدي للإحلال ثابت: وتحدث هذه الحالة لما تكون السلعتين X و Y بديلتين بشكل تام، وهذا ما يعني انه يجب التنازل عن نفس الكمية من Y مقابل الوحدة الإضافية من X ، وهذا مهما كان منحنى السواء الذي يقع عليه المستهلك، وفي بعض الحالات الأخرى لا تكون السلعتان بديلان تامة فقط، وإنما يمكن اعتبارهما سلعة واحدة من وجهة نظر المستهلك، لهذا ففي هذه الحالة سيكون المعدل الحدي للإحلال مساوياً للواحد، لهذا يكون منحنى السواء في هذه الحالة كما يظهر في الشكل المولاي:



المعدل الحدي للإحلال معادوم: وهذا نقصد كل من: معدل إحلال Y بالسلعة X ونظيره بين X و Y ، فكما يظهر في الشكل المولاي فإن النقاط $A.B.C$ تقع جميعها على منحنى السواء الأول، وهو ما يعني أن التركيبة B تحتوي على نفس كمية السلعة X التي تعبّر عنها التركيبة A لكن مع مزيد من السلعة Y ، مما يعني أن المستهلك تشبع بالسلعة Y ، وهذا ما يجعل المعدل الحدي للإحلال $TMS_{(y,x)}$ معادوم، كما أن التركيبة C تحتوي على نفس كمية السلعة Y التي تعبّر عنها التركيبة A لكن مع مزيد من السلعة X ، وهو ما يعني تشبع المستهلك بالسلعة X ، وهذا ما يجعل المعدل الحدي للإحلال $TMS_{(x,y)}$ معادوم، والسبب في هذا يعود لكون السلعتين X و Y سلعتين مكملتين لبعضهما كالعجلات والمحرك لصناعة السيارة، فتوفر محرك يتطلب توفر أربعة عجلات، وإن توفّرت أكثر من أربعة، فإن الأمر سيان بالنسبة للمستهلك، والعكس صحيح.

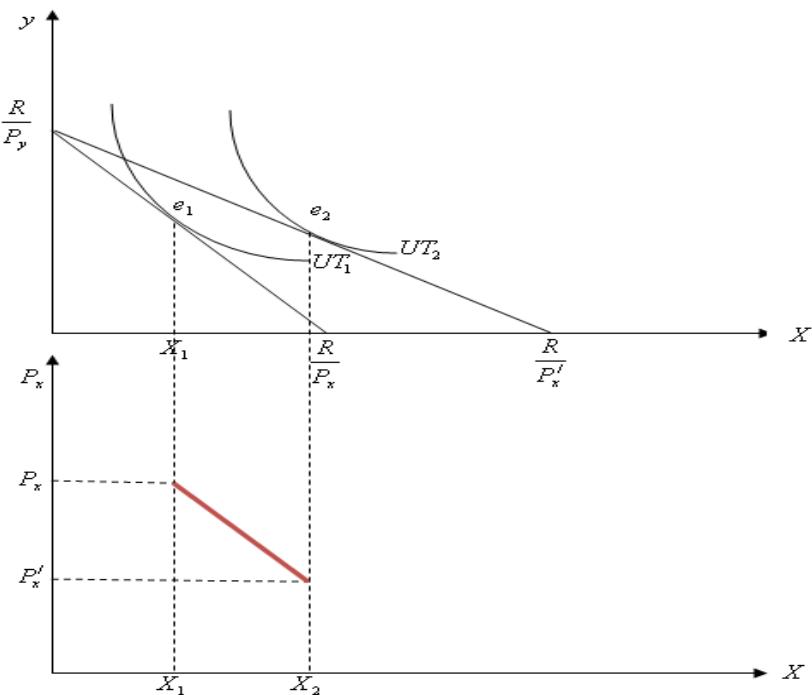


-تزايد المعدل الحدي للإحلال: وهذا ما يجعل منحنى السواء مقعر بالنسبة لنقطة المبدأ، كما يظهر في الشكل المعايير فإنه عند التحرك من النقطة A إلى النقطة B على منحنى السواء الثالث فإن المعدل الحدي للإحلال سيكون أقل منه عند التحرك من B إلى C - ثبت قيمة التغير في X عند وحدة واحدة وننظر إلى التغير في Y الذي نجده قد زاد-، كما نجد أنه من بين الآثار المترتبة على هذا التغير هو أن المستهلك يصل إلى حالة التوازن إذا قصر استهلاكه على إحدى السلعتين-كما في الشكل المعايير إذا قصر استهلاكه على السلعة Y عند $\frac{R}{P_y}$ - وهذا ما ندعوه بالأثر المترتب على التغير، ولما كان المستهلك في الواقع لا ينفق دخله على سلعة واحدة فإن هذا النوع من المنحنيات يندر وجود في الحياة الواقعية، وإن وجد فإن المستهلك لا يصل إلى حالة التوازن.



المبحث الثاني-اشتقاق منحنى الطلب: حسب أصحاب منهج منحنيات السواء فإنه يمكن اشتقاق منحنى طلب المستهلك الفردي إذا ما سجلنا الكميات المطلوبة عند كل توازن بالنسبة للسلعة التي تغير سعرها إلى جانب سعر التوازن، حيث نحصل على جدول الطلب والذي يمكن من رسم هذا المنحنى، ولشرح هذا الأمر نفترض أن مستهلكاً ما يعتمد على السلعتين X و Y في تعظيم منفعته وكانت حالة توازنه كما في الشكل المولى.

إن الوضع السابق سيزودنا بأول نقطة على منحنى الطلب على السلعة X والتي إحداثياتها $(P_x \cdot X)$ ، فلو غيرنا السعر P_x إلى P'_x ستتحدد وضعيّة توازن أخرى، وستزودنا بثاني نقطة على منحنى الطلب على السلعة X والتي إحداثياتها $(P'_x \cdot X_2)$ ، وبتكرير العملية عدة مرات نحصل على عدة نقاط والوصل بينها سيعطينا منحنى الطلب على السلعة X ، وبالتالي فمنحنى طلب المستهلك هو عبارة عن المثل الهندي لنقاط توازنه الناتجة عن التغيير في السعر مع ثبات العوامل الأخرى، وهو يثبت في الحالة العامة وجود علاقة عكسية بين الكمية المطلوبة وبين السعر.



مثال: لنكن لدينا دالة منفعة مستهلك ما على الشكل التالي:

$$UT = X^{\frac{1}{2}}Y^{\frac{1}{4}}$$

1- بافتراض أن P_x ، P_y هما سعرا السلعتين X و Y على التوالي، و R هو دخل المستهلك، اوجد دوال الطلب على السلعتين المستهلكتين؟

2- بافتراض أن سعري السلعتين هما $P_x = 1$ و $P_y = 2$ ، وأن دخل هذا المستهلك هو $R = 10$ ، فأوجد كمية السلعتين التي تحقق للمستهلك أعظم إشباع؟

3- لنفترض أن سعر السلعة Y انخفض إلى 1 ، فاوجد كمية توازن هذا المستهلك، ثم اشتق المحصل عليه من وضعية التوازن؟

الحل:

1- دوال الطلب على السلعتين المستهلكتين: نكتب دالة لاغرانج، ثم نعد المشتقات الجزئية الأولى فنجد:

$$\ell = X^{\frac{1}{2}}Y^{\frac{1}{4}} - \lambda(X.P_x + Y.P_y - R)$$

$$\frac{\Delta \ell}{\Delta X} = \frac{1}{2} \cdot X^{\frac{-1}{2}} \cdot Y^{\frac{1}{4}} - \lambda \cdot P_x = 0 \dots \dots \dots (1)$$

$$\frac{\Delta \ell}{\Delta Y} = \frac{1}{4} \cdot X^{\frac{1}{2}} \cdot Y^{\frac{-3}{4}} - \lambda \cdot P_y = 0 \dots \dots \dots (2)$$

$$\frac{\Delta \ell}{\Delta \lambda} = -X \cdot P_x - Y \cdot P_y + R = 0 \dots \dots \dots (3)$$

نجد: المعايدة الأولى على الثانية

$$\frac{(1)}{(2)} \Leftrightarrow \frac{\frac{1}{2} \cdot X^{\frac{-1}{2}} \cdot Y^{\frac{1}{4}}}{\frac{1}{4} \cdot X^{\frac{1}{2}} \cdot Y^{\frac{-3}{4}}} = \frac{\lambda \cdot P_x}{\lambda \cdot P_y} \Rightarrow \frac{Y^{\frac{1}{4}} \cdot Y^{\frac{3}{4}}}{\frac{1}{2} \cdot X^{\frac{1}{2}} \cdot X^{\frac{1}{2}}} = \frac{P_x}{P_y} \Rightarrow X = \frac{2 \cdot P_y}{P_x} \cdot Y$$

نفرض قيمة X المحصل عليها في المعايدة رقم (3) فنجد:

$$\frac{2 \cdot P_y}{P_x} \cdot Y \cdot P_x + Y \cdot P_y = R \Rightarrow 3 \cdot Y \cdot P_y = R \Rightarrow Y = \frac{R}{3 \cdot P_y} \quad . \quad \text{المعادلة المطلوب حلها}$$

نفرض قيمة Y في معادلة X السابقة فنجد:

$$X = \frac{2 \cdot P_y}{P_x} \cdot \frac{R}{3 \cdot P_y} \Rightarrow X = \frac{2 \cdot R}{3 \cdot P_x} \quad . \quad \text{المعادلة المطلوب حلها}$$

2- كمية السلعتين التي تتحقق للمستهلك أقصى إشباع:

$$\Rightarrow X = \frac{2 * 10}{3 * 1} = 6.66$$

$$\Rightarrow Y = \frac{10}{3 * 2} = 1.66$$

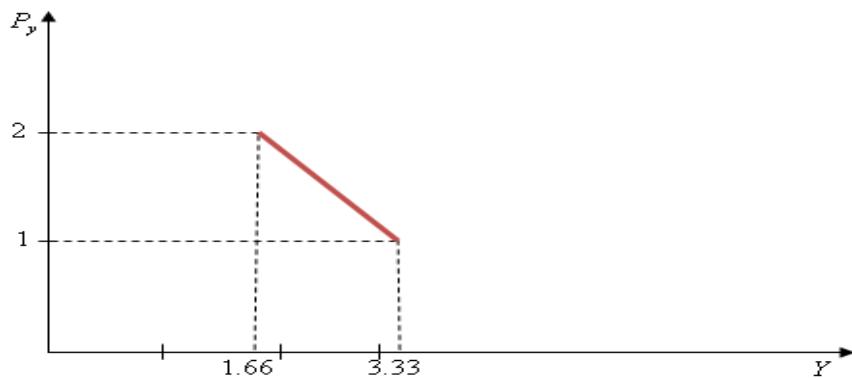
ومنه فإن كمية السلعتين التي تتحقق للمستهلك أقصى إشباع هي $(X, Y) \Leftrightarrow (6.66, 1.66)$.

3- اشتقاق المحصل عليه من وضعية التوازن: لما يصبح $P_y = 1$ تصبح تركيبة التوازن الجديدة هي:

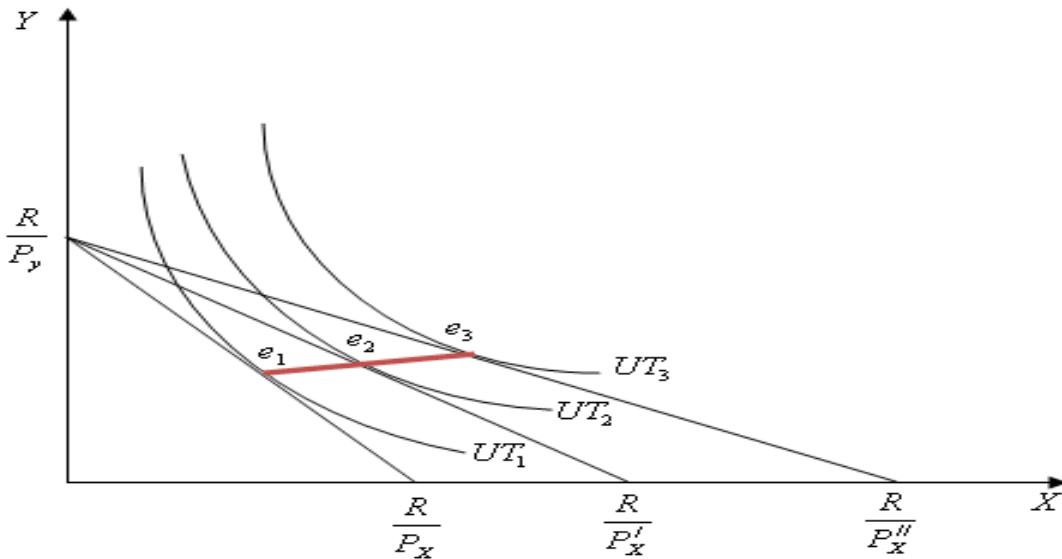
$$\Rightarrow X = \frac{2 * 10}{3 * 1} = 6.66$$

$$\Rightarrow Y = \frac{10}{3 * 1} = 3.33$$

وبالتالي سنحصل على منحنى الطلب على السلعة Y كالتالي:



2- منحنى الاستهلاك-السعر: يتم الحصول عليه من خلال وصل مختلف النقاط التوازنية e_1, e_2, e_3 والناجمة عن تغير في سعر إحدى السلعتين مع ثبات العوامل الأخرى، وهو منحنى يبين الكميات من السلع والخدمات التي يطلبها المستهلك وفقاً لتغيرات مستوى سعر أحدها مع ثبات العوامل الأخرى، ويتم اشتقاقه بيانياً على فرض تغير سعر السلعة X من P_X' إلى P_X'' ثم كال التالي: عندما تكون الأسعار هي P_X, P_Y تتحدد وضعية التوازن عند النقطة e_1 ، في حين عند تغير السعر إلى P_X' فإن خط الميزانية يدور بعكس اتجاه عقارب الساعة -يكون مركز الدوران هو النقطة $\frac{R}{P_Y}$ - لتحدد وضعية توازن جديدة عند النقطة e_2 ، وهكذا فإن تغير سعر السلعة X من شأنه أن يعطينا في كل مرة نقطة توازن، والوصل بينها سيزوونا بمنحنى الاستهلاك-السعر كما في الشكل التالي:



وتكمن الأهمية الاقتصادية لهذا النوع من المنحنيات في انه يبرز العلاقة بين السلعتان كالتالي:

-منحنى الاستهلاك-السعر موجب الميل يعني أن السلعتان متكاملتان.

-منحنى الاستهلاك-السعر سالب الميل يعني أن السلعتان متبادلتان.

-منحنى الاستهلاك-السعر معادل الميل يعني أن السلعتان مستقلتان.

مثال: خذ نفس معطيات المثال السابق، وعلى فرض أن سعر السلعة X ارتفع إلى $P'_X = 2$ ، اشتق المحصل

عليه من وضعية التوازن؟

الحل:

-الحالة الأولى:

$$X = \frac{2.R}{3.P_X} = \frac{2*10}{3*1} = 6.66$$

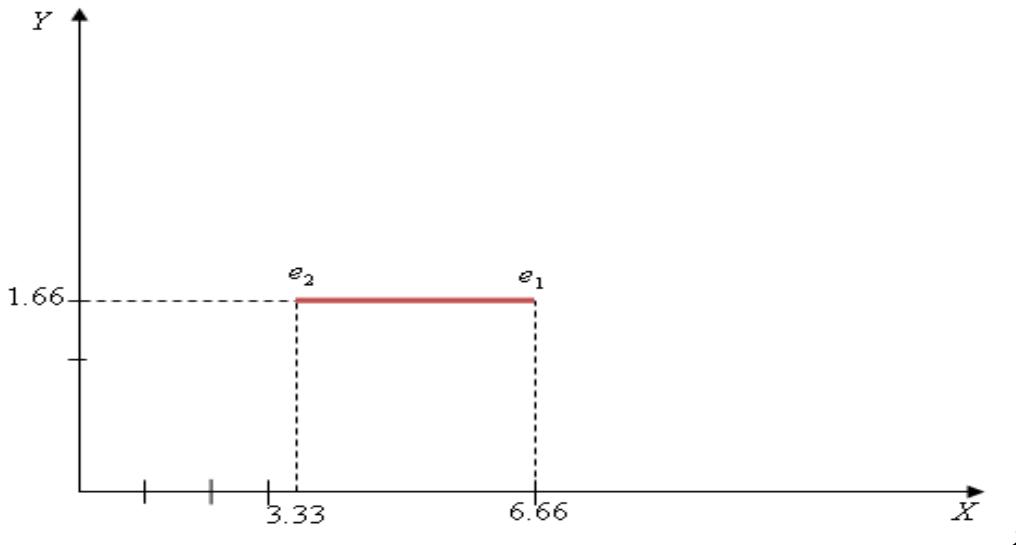
$$Y = \frac{R}{3*P_Y} = \frac{10}{3*2} = 1.66$$

-الحالة الثانية:

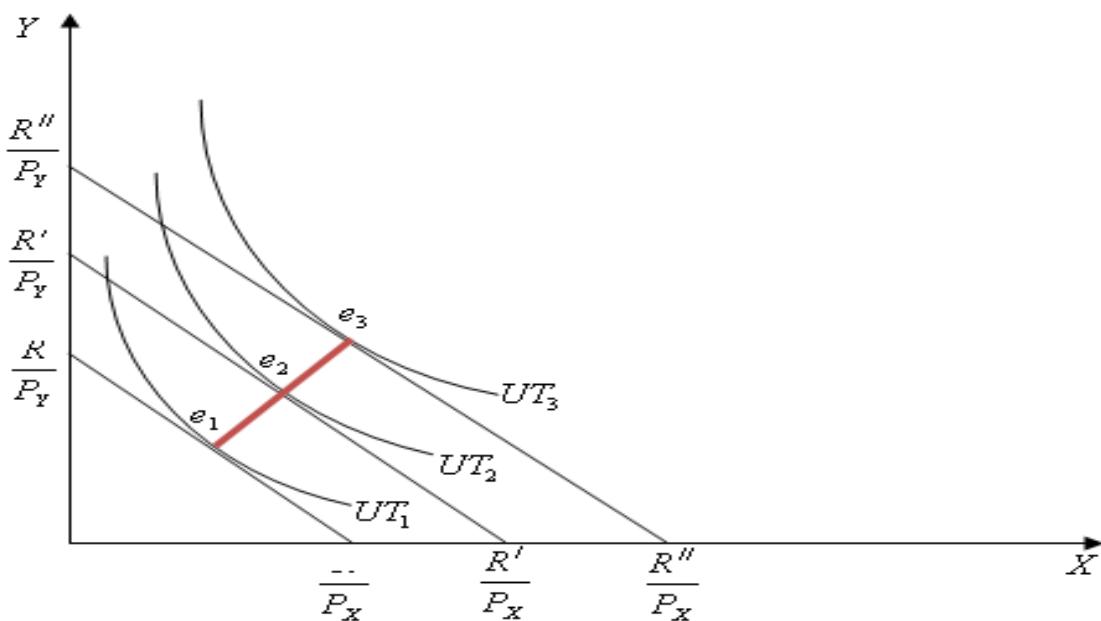
$$X = \frac{2.R}{3.P_X} = \frac{2*10}{3*2} = 3.33$$

$$Y = \frac{R}{3.P_Y} = \frac{10}{3*2} = 1.66$$

-اشتقاق المحصل عليه من وضعية التوازن:



3- منحنى الاستهلاك-الدخل: منحنى الاستهلاك الدخل هو مجموعة نقاط توازن المستهلك لما يتغير دخل هذا المستهلك بينما تبقى العوامل الأخرى ثابتة، ويتم اشتقاقه بيانياً على فرض ارتفاع الدخل من R إلى R' ثم R'' كما يلي: لما يكون الدخل هو R فإن وضعية التوازن الأولى تتحدد عند التركيبة e_1 ، في حين عند تغيير الدخل إلى R' فإن خط الميزانية سيزاح إلى الأعلى ليحدد وضعية توازن جديدة عند e_2 ، وهكذا فإن تغيير الدخل في كل مرة من شأنه تزويدنا بنقطة توازن جديدة، والربط بين مختلف نقاط التوازن من شأنه أن يزودنا بمنحنى الاستهلاك-الدخل كما في الشكل المولاي:



تكمّن الأهميّة الاقتصاديّة لـهذا النوع من المنحنيات في انه يرتّب السلع حسب أهميتها للمستهلك كالتالي:

- منحنى الاستهلاك - الدخل موجب الميل يعني أن كلتا السلعتين عليا.

- منحنى الاستهلاك - الدخل سالب الميل يعني أن إحدى السلعتين عليا والأخرىدنيا.

- منحنى الاستهلاك - الدخل أفقى تماماً يعني أن السلعة X عليا والسلعة Y ضرورية جداً.

- منحنى الاستهلاك - الدخل عمودي يعني أن السلعة Y عليا والسلعة X ضرورية جداً.

مثال: خذ نفس معطيات المثال السابق وافرض أن الدخل R أصبح 20 دج، ثم اشتق المحصل عليه من وضعية التوازن، وما أهمية السلعتان بالنسبة للمستهلك؟

الحل:

-الحالة الأولى:

$$X = \frac{2.R}{3.P_X} = \frac{2*10}{3*1} = 6.66$$

$$Y = \frac{R}{3.P_Y} = \frac{10}{3*2} = 1.66$$

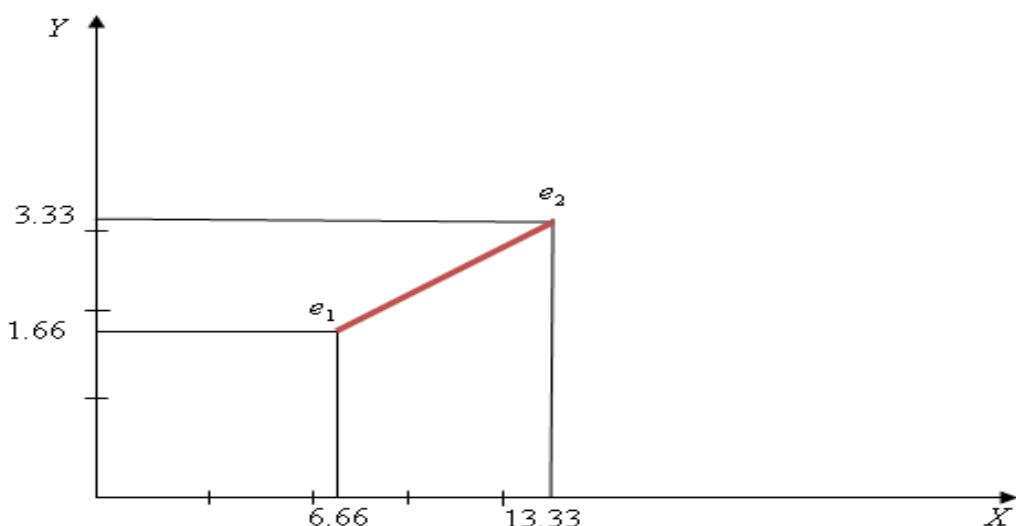
-الحالة الثانية:

$$X = \frac{2.R}{3.P_X} = \frac{2*20}{3*1} = 13.33$$

$$Y = \frac{R}{3.P_Y} = \frac{20}{3*2} = 3.33$$

- اشتقاق المحصل عليه من وضعية التوازن: ويسمى منحنى الاستهلاك - الدخل وهو موضح في الشكل

الموالي:



لما كان منحنى الاستهلاك - الدخل موجب الميل فهذا يعني أن كلتا السلعتين عليا.

4- منحنى انجل: وهو المنحنى الذي يبرز العلاقة بين الكميات المختلفة التي يستطيع أن يشتريها المستهلك من سلعة معينة أمام المستويات المختلفة من الدخل، أما عن أهميته من الناحية الاقتصادية فإنه يبرز أهمية سلعة واحدة بالنسبة للمستهلك كالتالي:

- منحنى انجل موجب الميل معناه السلعة عليا.

- منحنى انجل سالب الميل معناه السلعة دنيا.

- منحنى انجل أفقى معناه السلعة ضرورية.

- منحنى انجل عمودي معناه السلعة كمالية.

5- اثر الاحلال واثر الدخل:

- اثر الاحلال: بافتراض انخفاض في سعر السلعة X واعتمادا على تحليل هيك للفصل بين اثر الدخل واثر الاحلال نفترض انه يمكن تقليص الدخل النقدي للمستهلك بالقدر الذي يسمح له بإبقاء دخله الحقيقي ثابتاً - أي

أن حال المستهلك لم يتغير فهو على نفس منحنى السواء UT_1 ، وهذا يعني أن خط الميزانية $\left(\frac{R}{P_Y} \frac{R}{P'_X} \right)$ يجب

أن يسحب إلى نقطة مماسه مع المنحنى UT_1 مع بقائه موازيا لنفسه، حيث تتحدد نقطة توازن e' للمستهلك عند حدوث المماس بين المنحنى UT_1 والخط $\left(\frac{R}{P_Y} \frac{R}{P'_X} \right)$ ، وعند هذا الوضع التوازني فان المستهلك لا يشتري نفس

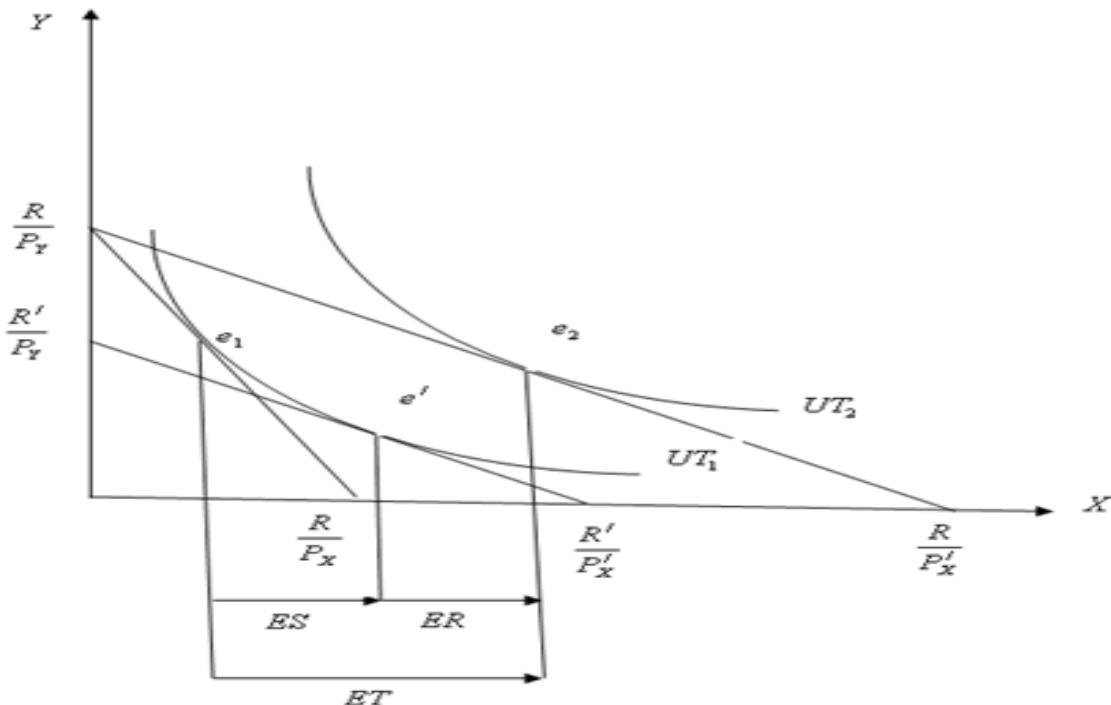
الكميات من السلعتين نتيجة لتغير السعر، بل نسجل زيادة في استهلاك السلعة X - السلعة التي انخفض سعرها - وانخفاض في استهلاك السلعة Y - السلعة التي بقي سعرها ثابتاً - مع البقاء على نفس مستوى الإشباع، بمعنى إحلال بين السلعتين لهذا يسمى الانتقال من التركيبة e_1 إلى التركيبة e' بأثر الاحلال.

- اثر الدخل: وقوع الخط $\left(\frac{R}{P_Y} \frac{R}{P_X} \right)$ أعلى من الخط $\left(\frac{R}{P_Y} \frac{R}{P'_X} \right)$ يعكس زيادة القدرة الشرائية للمستهلك، حيث

انه من الناحية الهندسية سيقع مماس بين منحنىات السواء التي تقع أعلى من $\left(\frac{R}{P_X} \frac{R}{P'_X} \right)$ واحد من منحنىات السواء التي تقع أعلى من

المنحنى السابق UT_1 - على UT_2 مثلاً - والتي تترجم بزيادة استهلاك كل من السلعتين، لهذا سيكون انتقال المستهلك من التركيبة e' -افتراضية- إلى التركيبة e_2 - الحقيقة- يعبر عن اثر الدخل.

يمكن فصل الأثرين كما في الشكل المولاي:



مثال: إذا كانت دالة المنفعة الكلية لمستهلك رشيد معطاة بالعلاقة التالية:

$$UT = 4XY$$

وكان دخل هذا المستهلك هو $R = 160$ بينما أسعار السلعتين هما $P_X = 1$ و $P_Y = 2$.

1- ما هي أعظم منفعة كلية يمكن أن يحققها هذا المستهلك؟

2- إذا ارتفع سعر السلعة X وأصبح $P_X = 4$

أ- عين وضعية التوازن الجديدة؟

ب- حل الأثر الكلي لارتفاع سعر السلعة X إلى أثر الأحلال وأثر الدخل؟

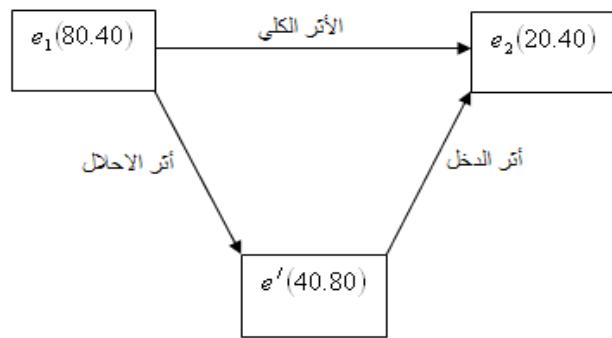
الحل:

1- أعظم منفعة كلية يمكن أن يحققها هذا المستهلك.

نكتب دالة لاغرانج فنجد:

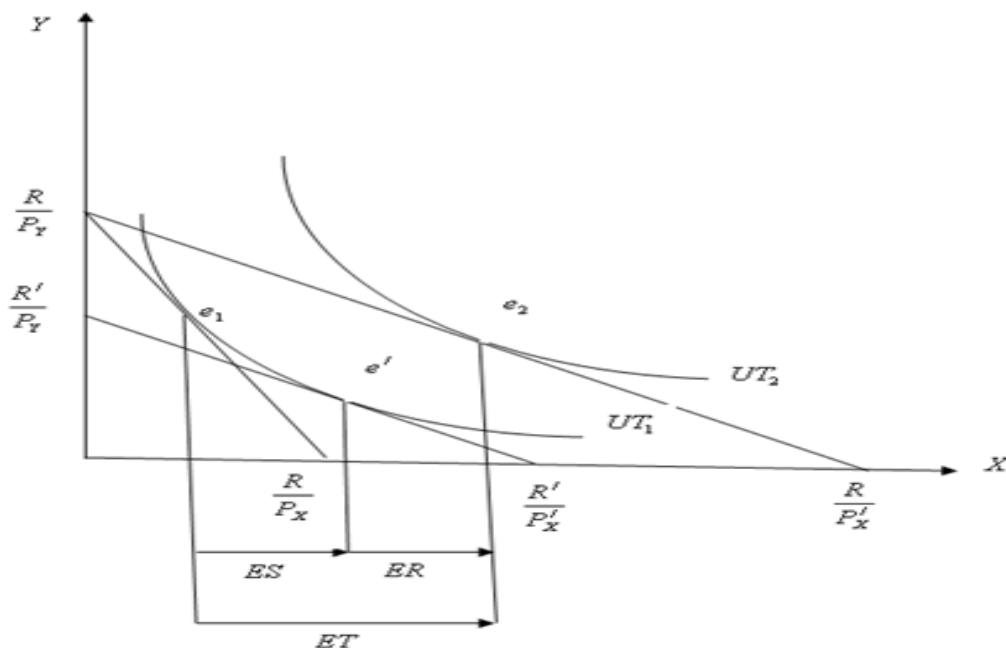
$$\ell = 4XY - \lambda(X + 2Y - 160)$$

نعد المشتقات الجزئية الأولى فنجد:



6-السلع العليا والدنيا وسلع قيفرن: يمكن استخدام اثر الاحلال واثر الدخل في تصنيف السلع حسب أهميتها كالتالي:

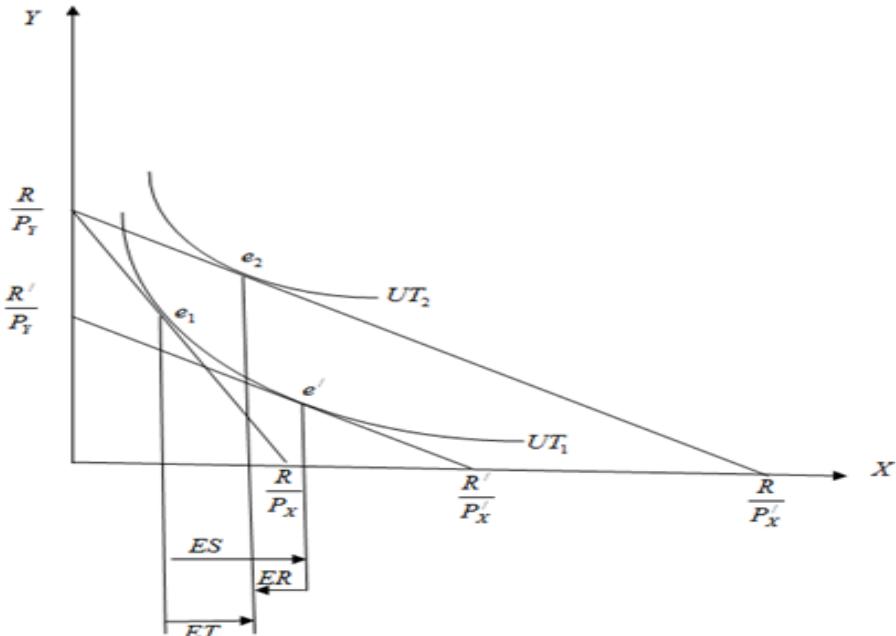
-**السلع العليا:** هي كل السلع التي يكون فيها اثر الدخل يدعم اثر الاحلال، بمعنى هي السلع التي يرتفع الطلب عليها عند انخفاض السعر وكذلك يدعم الاثر الداخلي اثر السعر، والعكس صحيح، بمعنى عند انخفاض سعرها يؤدي اثر الاحلال فيها إلى رفع الكمية، وكذلك اثر الدخل يؤدي إلى زيادة الكمية المستهلكة منها ويمكن استخدام اثر الاحلال واثر الدخل في إبراز طبيعة هذه السلع كالتالي:



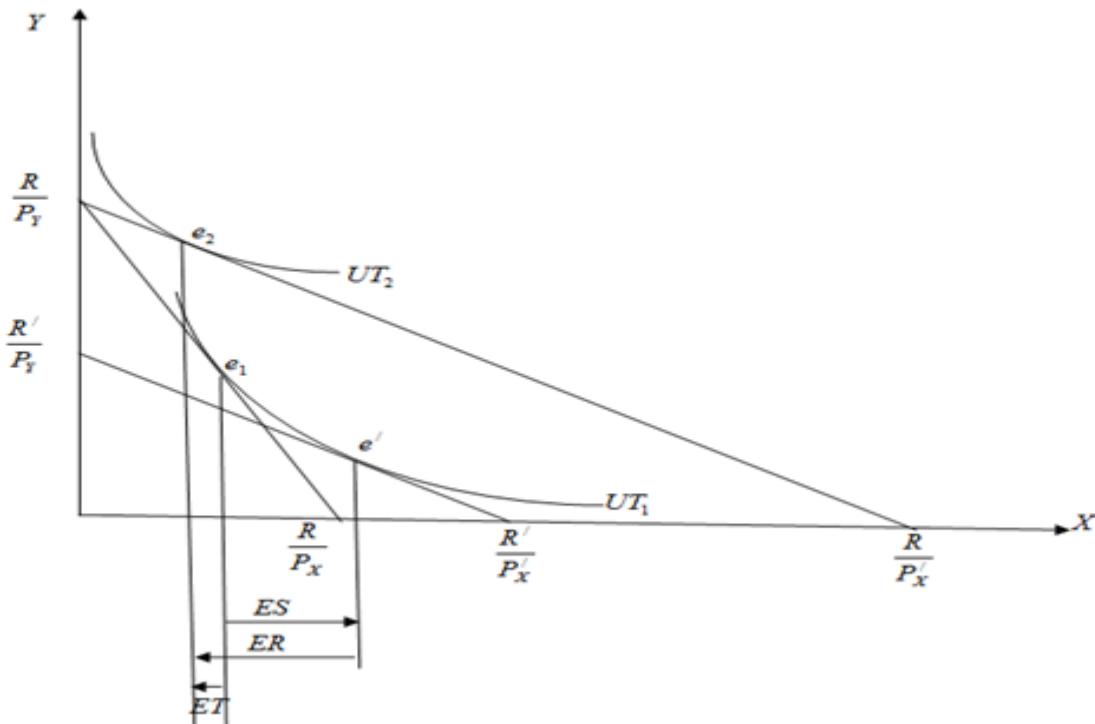
-**السلع الدنيا:** وهي كل السلع التي يتناصف الطلب عليها طرديا مع السعر وعكسيا مع الدخل، بمعنى هي النوع من السلع التي إذا ارتفع سعرها فان اثر الاحلال يعمل بذاته على خفض الكمية المطلوبة منها، بينما

يعلم أثر الدخل على زیادتها، وحيث أن أثر الاحلال يكون غالباً أكبر من أثر الدخل المضاد، فان منحنى الطلب عليها يكون في الغالب سالب الميل، والعكس صحيح في حالة انخفاض سعرها، كما هو موضح في

الشكل المولاي:



-سلع قيفن: هي كل السلع التي يكون منحنى الطلب عليها موجب الميل، او هي كل السلع التي يتناسب الطلب عليها طردياً مع السعر وعكسياً مع الدخل، بمعنى هي النوع من السلع الذي إذا انخفض سعرها يكون الأثر السلبي للدخل يفوق الأثر الإيجابي للسعر، وهذا ما يجعل الأثر الكلي لانخفاض سعرها سلبي، لهذا يمكن إبراز طبيعة هذه السلعة من خلال أثر الاحلال وأثر الدخل كما في الشكل المولاي:



المبحث الثاني: الطلب السوقى.

1-محددات الطلب الفردي: حسب النظرية التقليدية فان محددات الطلب السوقى هي نفسها محددات الطلب الفردى أي: متوسط الدخل الفردى، أذواق المستهلكين، السعر وأسعار السلع البديلة والمكملة، مع العلم أن النظرية الاقتصادية لم تحدد شكل منحنى الطلب فيما إذا كان خطى أو لا ، بل يكفي أن يعكس قانون الطلب بالنسبة للسلع العليا-العلاقة العكسيّة بين سعر السلعة والكمية المطلوبة منها-ويتم اشتراطه بالنسبة لسلعة أو خدمة ما من خلال الجمع الأفقي لمنحنيات-قيم-الطلب الفردى عند سعر معين لجميع طالبي هذه السلعة، بمعنى أن الكمية المطلوبة في السوق هي مجموع الكميات المطلوبة من طرف المستهلكين المشككين لهذا السوق عند سعر معين.

مثال: اعتبر أن الطلب على سلعة ما مكونا من طلبات ثلاثة مستهلكين A.B.C تقدر دوال الطلب الفردية على الشكل:

$$Y_A = -0.1P + 11$$

$$Y_B = -0.05P + 5$$

$$Y_C = -0.1P + 12$$

لكل سعر يمكن إيجاد طلب كل مستهلك، ويؤدي جمع الطلب الفردية إلى الطلب الكلي أو طلب السوق أي:

$$Y = Y_A + Y_B + Y_C$$

لتذليل التحليل يمكن تقسيم طلب السوق إلى ثلاثة أقسام، وهذا من أجل تفادي تأثير القيم السالبة كالتالي:

$$Y_A \geq 0 \Rightarrow P \leq 110$$

$$Y_B \geq 0 \Rightarrow P \leq 100$$

$$Y_C \geq 0 \Rightarrow P \leq 120$$

وهذا ما يعني أن المستهلك A يطلب السلعة إذا كان سعرها أقل من 120، في حين لو فاق السعر المقدار السابق فإنه لا يشتري السلعة، والأمر عينه ينطبق على المستهلكين الآخرين، وعليه فإن دالة الطلب السوقية ستكون كالتالي:

$$Y = \begin{cases} 0 & P \geq 120 \\ Y_C = -0.1P + 12 & 110 < P \leq 120 \\ Y_A + Y_C = -0.2P + 23 & 100 < P \leq 110 \\ Y_A + Y_B + Y_C = -0.25P + 28 & P \leq 100 \end{cases}$$

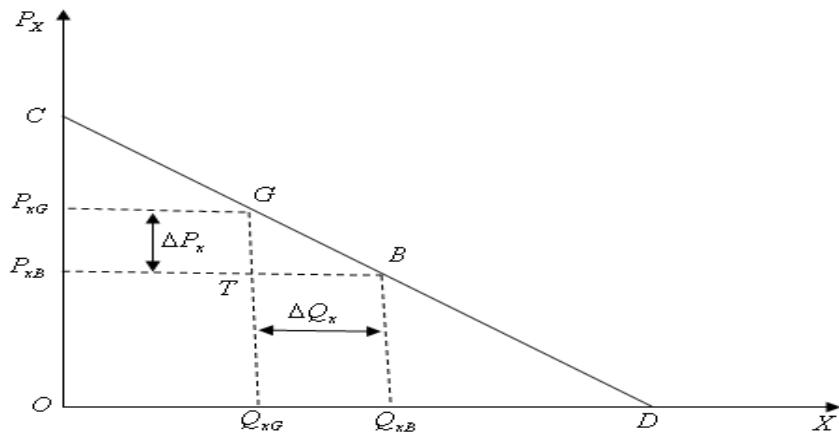
2- مرونة الطلب: في الحالة العامة يتاسب الطلب على سلعة ما تناسبا معينا مع: سعرها، دخل المستهلك وأسعار السلع البديلة والمكملة، إلا أن درجة استجابة الكمية المطلوبة من سلعة لغير معين في أحد العوامل السابقة يختلف من سلعة لأخرى، وهذا التغير أو قابلية الدالة للاشتقاق مهم جدا في الدراسات الاقتصادية كما سنوضحه.

1- مرونة الطلب السعرية: يقيس معامل المرونة السعرية للطلب التغير النسبي في الكمية المطلوبة من سلعة ما في وحدة الزمن، والمترب على تغير معين في سعر السلعة، ولما كانت العلاقة بين السعر والكمية عكسية، فإن معامل المرونة السعرية يكون سالبا، وحتى نتجنب التعامل مع القيم السالبة، فغالبا ما تقدم الإشارة السالبة معامل المرونة، وتكتن أهمية هذه المرونة في أنها تعتبر مقياس لمدى استجابة الطلب للتغيرات في السعر، وهي نوعان:

- مرونة الطلب السعرية لنقطة: وهي عبارة عن نسبة التغير في الطلب على سلعة أو خدمة ما والناتج عن تغير نسبي وصغير -يمكن إهماله- في السعر مع ثبات العوامل الأخرى، لذلك تحسب بالعبارة التالية:

$$E_{PP} = -\frac{\Delta Q_x}{\Delta P_x} \cdot \frac{P_x}{Q_x}$$

لنفترض أن الخط CD هو خط الطلب السعري والمطلوب حساب المرونة عند النقطة G في الشكل:



$$\frac{\Delta Q_x}{\Delta P_x} = \frac{TB}{TG} = \frac{DQ_{xB}}{GQ_{xG}}$$

$$\frac{P_x}{Q_x} = \frac{OP_{xG}}{OQ_{xG}} = \frac{GQ_{xG}}{OQ_{xG}}$$

$$\Rightarrow E_{PP} = \frac{DQ_{xG}}{GQ_{xG}} \cdot \frac{GQ_{xG}}{OQ_{xG}} = \frac{DQ_{xG}}{OQ_{xG}}$$

مثال: الطلب على السلعة X يتتأثر بالسعر، والدالة الموجية تبين التغيرات الحاصلة في الطلب عند مستويات مختلفة من السعر:

$$Q_X = 2000 - 200P_X$$

- باستخدام طريقتين مختلفتين أحسب قيمة مرونة الطلب السعري عند السعرين $P_X = 4$ و $P_X = 10$

الحل:

1-الطريقة الأولى:

$$P_X = 4 \Rightarrow Q_X = 2000 - 200(4) = 1200 \Rightarrow E_{PP} = -\frac{\Delta Q_x}{\Delta P_x} \cdot \frac{P_x}{Q_x} = -(-200) \frac{4}{1200} = 0.66$$

تتغير الكمية المطلوبة تغيراً عكسيّاً وبنسبة 0.66% إذا تغير السعر بنسبة 1%.

$$P_X = 10 \Rightarrow Q_X = 2000 - 200(10) = 0 \Rightarrow E_{PP} = -\frac{\Delta Q_x}{\Delta P_x} \cdot \frac{P_x}{Q_x} = -(-200) \frac{10}{0} = +\infty$$

تتغير الكمية المطلوبة تغيراً عكسيّاً وبنسبة +∞% إذا تغير السعر بنسبة 1%.

2-الطريقة الثانية: نحسب نقطة تقاطع خط الطلب مع المحور الأفقي فنجد:

$$Q_X = 2000 - 200P_X = 2000 - 200(0) = 2000$$

وبالتالي فالمرنة عند النقطتين السابقتين ستكون:

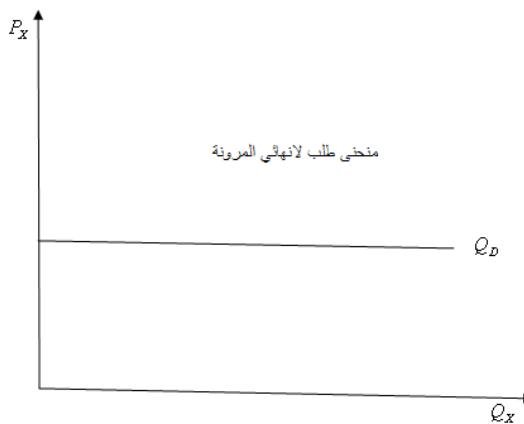
$$E_{PP} = \frac{2000 - 1200}{1200 - 0} = \frac{800}{1200} = 0.66$$

$$E_{PP} = \frac{2000 - 0}{0 - 0} = +\infty$$

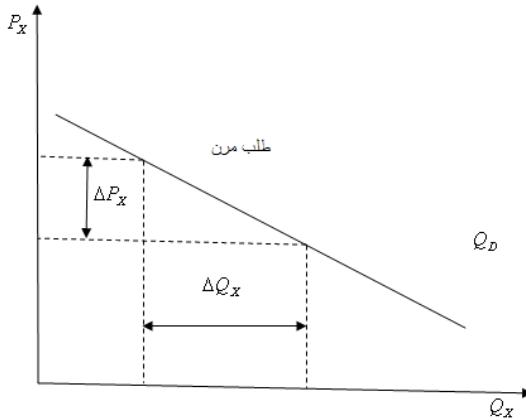
وبالتالي فالطريقة الرياضية أو الأسلوب الهندسي المشار إليه سابقاً يعطي نفس النتيجة.

-الحالات العامة لمرنة الطلب السعرية: لقد جرى العرف بين الاقتصاديين على التمييز بين خمس درجات لمرنة الطلب السعرية، فيما يتصل بمدى استجابة التغير في الكمية المطلوبة من سلعة معينة للتغير الحاصل في سعر تلك السلعة وهي:

-طلب تام المرنة: وهذا ما يعني أن أي تغير بنسبة طفيفة جداً في السعر يترتب عليها تغير بنسبة لانهائية في الكمية المطلوبة، أي أن المرنة تكون لانهائية $E_{PP} = +\infty$ ، كما في الشكل المولاي:

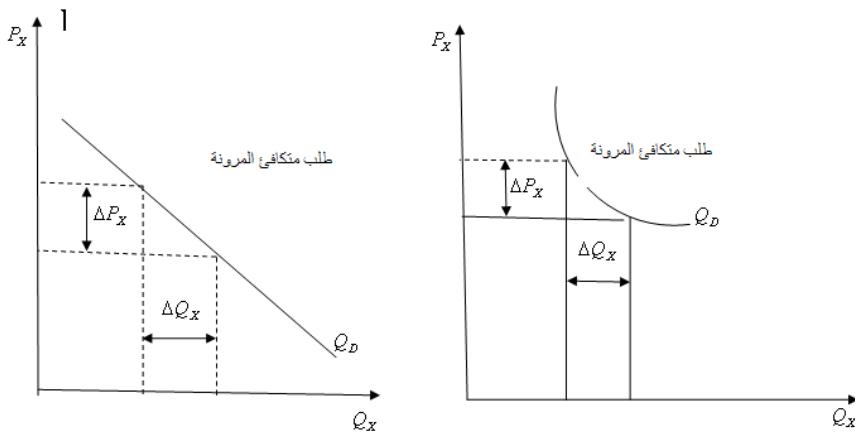


-طلب من: وهذا ما يعني أن التغير النسبي الذي حدث في الكمية المطلوبة أكبر من التغير النسبي في السعر، أي أن المرنة تكون $E_{PP} < +\infty^1$ ، كما في الشكل المولاي.



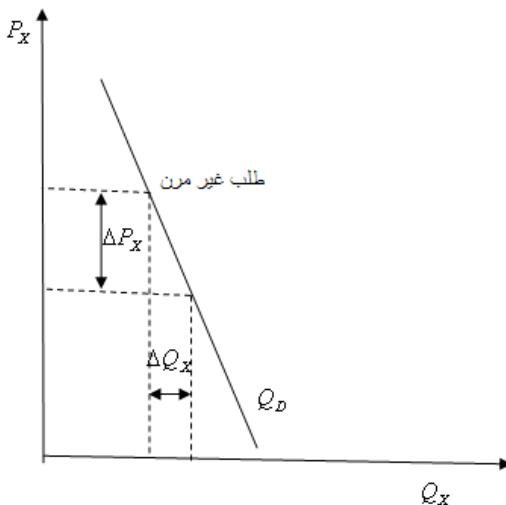
طلب متكافئ المرونة: هذا ما يعني أن نسبة التغير في الكمية المطلوبة مساوية لنسبة التغير في السعر ،

لها تكون المرونة مساوية $E_{PP} = 1$

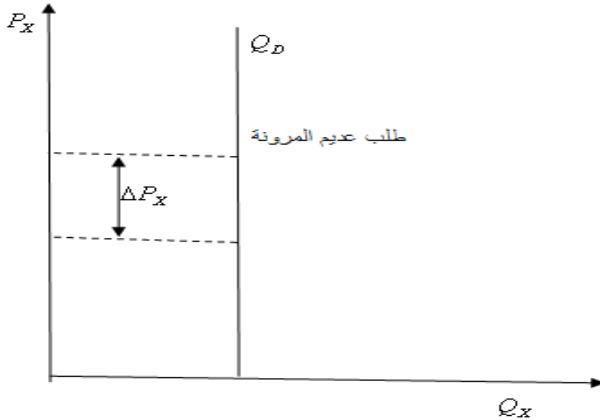


طلب غير من: وهذا ما يعني أن نسبة التغير في الكمية المطلوبة أقل من نسبة التغير في السعر ، لذلك

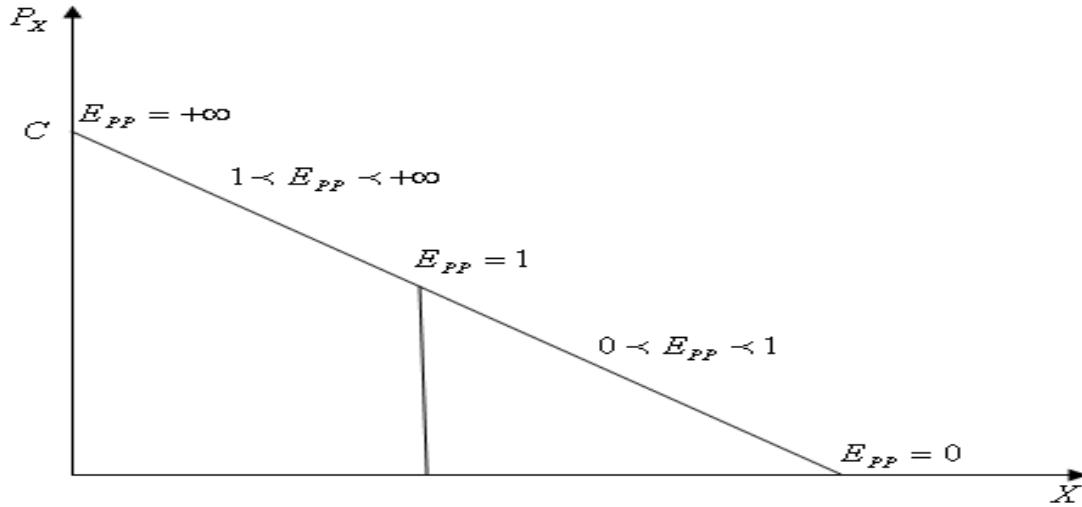
عادة ما تكون المرونة مساوية $1 < E_{PP} < 0$



طلب عديم المرونة: وهذا يعني أن الكمية المطلوبة لا تستجيب للتغيرات في الأسعار، بمعنى أن الكمية لا تستجيب إطلاقاً للتغيرات في السعر، أي أن $E_{PP} = 0$.



ويتضح من مقياس مرونة الطلب أن المرونة تختلف من نقطة لأخرى على نفس المنحنى، وأنها تكون مرتفعة عند مستويات الأسعار العليا وتكون منخفضة عند مستويات الأسعار الدنيا، غير أن القاعدة السابقة لا تطبق في حالات ثلاثة هي: حالة الطلب المتكافئ المرونة، حالة الطلب لانهائي المرونة وحالة منحنى الطلب عديم المرونة، لذلك يمكن تمثيل درجات مرونة الطلب السعرية بيانيا كما في الشكل المولاي:



العوامل التي تحدد درجة المرونة:

ـ درجة الاحالل بين السلع: حيث كلما توفرت أعداد أكثر من السلع البديلة ازدادت درجة الاحالل، ويترتب على ذلك زيادة مرونة الطلب لهذه السلعة، فاللحوم بأنواعها المختلفة مثلاً يكون الطلب عليها مننا، حيث يمكن للطيور بأنواعها المختلفة والأسماك بأشكالها المتنوعة أن تحل محلها، والعكس صحيح، أي كلما قل عدد البديلين التي تحل محل السلعة كان الطلب عليها قليل المرونة مثل الملح أو القمح.

- تتبع استخدام السلعة، بحيث يكون الطلب منا كلما تعددت استخدامات السلعة، فمثلاً مرونة الألمنيوم تعتبر أكبر من مرونة الخبز، ذلك أنه يمكن أن يستخدم في مجالات متعددة مثل صناعة الطائرات والأدوات الكهرومنزلية، على عكس الخبز إلى يستخدم كطعام فقط.

- نسبة الدخل المنفق على السلعة إلى إجمالي دخل المستهلك، حيث كلما قل نصيب السلعة من دخل المستهلك كان الطلب عليها قليل المرونة، فالمستهلك لا يهتم عادة بالتغيير في سعر الجريدة اليومية أو سعر الكبف، فهي تمثل نسبة ضئيلة مما ينفقه المستهلكون من دخولهم عليها ولهذا كان ارتفاع سعرها لا يشكل عبئاً على دخله، كما أن انخفاض سعرها لا يؤدي إلى إضافة محسوسة لدخله، ولهذا فإن الطلب على هذه السلع يتسم بعدم المرونة، أما السلع التي يمثل ثمنها عبئاً كبيراً على دخل المستهلك، مثل الثلاجة والتلفزيون والأثاث، فإنه يكون شديد الحساسية للتغيرات في أسعارها، ولذلك فإن الطلب عليها يتسم بالمرونة.

- حجم دخل المستهلك، حيث الملاحظ هو أن طلب الأغنياء على سلعة ما أقل مرونة من طلب الفقراء على السلعة نفسها.

- مستوى السعر، فإذا كان السعر السائد متوجه نحو الطرف الأعلى لمنحنى الطلب، كلما ازداد احتمال أن يكون طلبها أكثر مرونة مما إذا كان السعر متوجه نحو الطرف الأدنى، ويكون هذا صحيحاً دائماً بالنسبة لمنحنى الطلب المستقيم سالب الميل.

- مرونة الطلب السعرية للقوس: لنأخذ المثال التالي والذي يمثل جدول الطلب السوفي على السلعة X ونحاول حساب مرونة الطلب السعرية بين النقطتين A إلى النقطة B وال نقطتين من النقطة B إلى النقطة A

Q_X	P_X	النقطة
1000	7	A
3000	5	B

من النقطة A إلى النقطة B :

$$E_{A.B} = -\frac{Q_B - Q_A}{P_B - P_A} \cdot \frac{P_A}{Q_A} = -\frac{3000 - 1000}{5 - 7} \cdot \frac{7}{1000} = 7$$

من النقطة B إلى النقطة A :

$$E_{B.A} = -\frac{Q_A - Q_B}{P_A - P_B} \cdot \frac{P_B}{Q_B} = -\frac{1000 - 3000}{7 - 5} \cdot \frac{5}{3000} = 1.67$$

إذن فإننا نحصل على قيم مختلفة لمعامل المرونة إذا تحركنا من النقطة A إلى B ، عما إذا تحركنا من B إلى النقطة A ، وينتج هذا الاختلاف بسبب استخدامنا لأساس مختلف عند حساب التغيرات النسبية في كل حالة، ويمكننا تجنب هذا الأمر باستخدام متوسط السعرين $\frac{P_A + P_B}{2}$ ومتوسط الكميتين $\frac{Q_A + Q_B}{2}$ في معامل المرونة، لتصبح:

$$E_{A,B} = -\frac{\Delta Q_X}{\Delta P_X} \cdot \frac{\frac{P_A + P_B}{2}}{\frac{Q_A + Q_B}{2}} = -\frac{\Delta Q_X}{\Delta P_X} \cdot \frac{P_A + P_B}{Q_A + Q_B}$$

وبتطبيق الصيغة أعلاه المعدلة لإيجاد قيمة معامل المرونة سواء عند التحرك من A إلى B أو من B إلى A فإننا نجد متساوياً ويساوي إلى:

$$E_{A,B} = E_{B,A} = -\frac{-2000}{2} \frac{12}{4000} = 3$$

3-العلاقة بين الإنفاق والمرونة: مدى واتجاه استجابة إنفاق المستهلكين على سلعة ما للتغيرات في سعر هذه الأخيرة يتوقف على درجة استجابة الطلب على هذه السلعة للتغيرات في سعرها، وهذا ما يعني أنه لا يوجد ما يثبت التالي: إذا زاد السعر ارتفع الإنفاق. إذا قل السعر انخفض الإنفاق، ولهذا فإنه من المنطقي إدخال عامل المرونة لدراسة العلاقة بين الطلب والإنفاق ولتكن:

Dt : هو الإنفاق الكلي على السلعة، وهو يساوي إلى $P_X \cdot Q_X$.

Dm : هو الإنفاق الحدي على السلعة، وهو عبارة عن التغير في الإنفاق الكلي والناتج عن التغير في الكمية المطلوبة بوحدة واحدة، ويحسب بالطريقة التالية:

$$Dm = \frac{\Delta Dt}{\Delta Q_X} = \frac{\Delta Q_X}{\Delta Q_X} \cdot P_X + \frac{\Delta P_X}{\Delta Q_X} \cdot Q_X$$

$$\Rightarrow Dm = P_X + \frac{\Delta P_X}{\Delta Q_X} \cdot Q_X$$

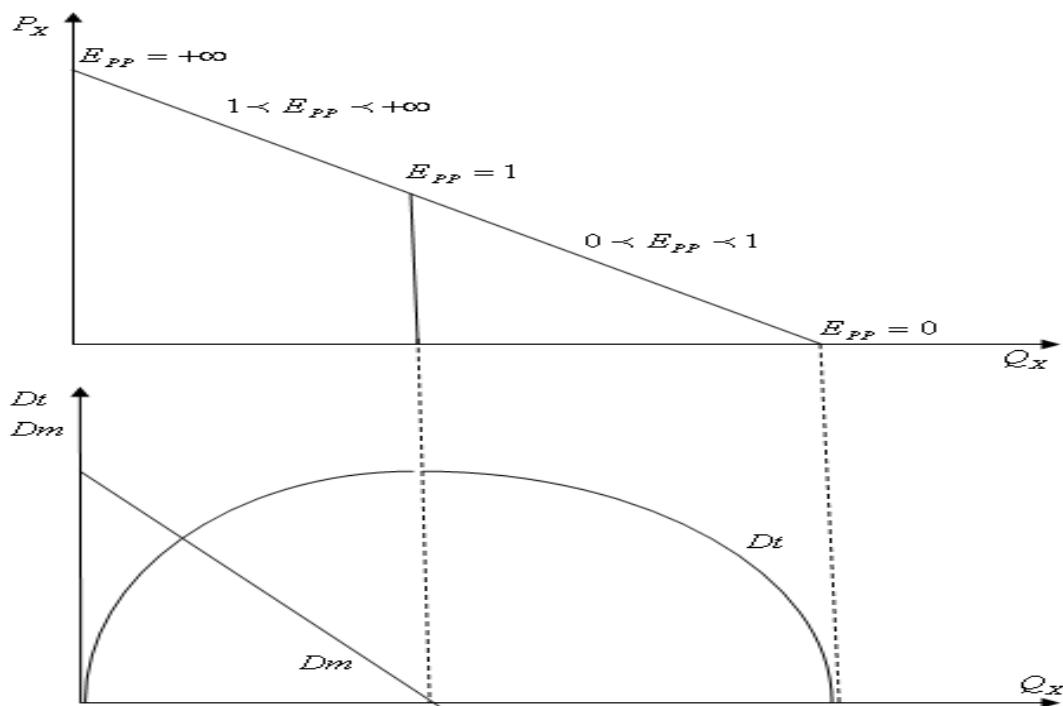
$$\Rightarrow Dm = P_X \left(1 - \frac{\Delta P_X}{\Delta Q_X} \cdot \frac{Q_X}{P_X} \right)$$

$$\Rightarrow Dm = P_X \left(1 - \frac{1}{E_{PP}} \right)$$

- عندما يكون $E_{PP} = +\infty$ يكون $Q_X = 0$ وبالتالي يكون $Dt = 0$ ، وهذا ما يعني أن دالة الإنفاق الكلي تتطرق من المبدأ.

- عندما $E_{pp} > +\infty$ يكون $Dm > 0$ ، وهذا ما يعني أن الإنفاق الكلي يكون متزايد.
- عندما $E_{pp} = 1$ يكون $Dm = 0$ ، وهذا ما يعني أن الإنفاق الكلي سيكون اعظمي.
- عندما $1 < E_{pp} < 0$ يكون $Dm < 0$ ، وهذا ما يعني أن الإنفاق الكلي يكون متناقصاً.
- عندما $E_{pp} = 0$ يكون $P_x = 0$ وبالتالي يكون $Dt = 0$ ، وهذا ما يعني أن دالة الإنفاق الكلي تتعدّم مرّة أخرى.

استخدام المعلومات السابقة يمكننا من رسم الشكل المولالي:



من الشكل السابق يمكننا استنتاج ما يلي:

- عندما يكون الطلب منا نسبياً $E_{pp} > +\infty$ ، فإن الأثر الغالب هو اثر الكمية، وبالتالي فإن رفع السعر من شأنه خفض الإنفاق، وخفضه من شأنه رفع الإنفاق.
- عندما يكون الطلب منن وحدوي $E_{pp} = 1$ ، فإن الإنفاق يكون اعظمي.
- عندما يكون الطلب غير من نسبياً $E_{pp} < 0$ ، فإن الأثر الغالب هو اثر السعر، وبالتالي رفعه كفيل بارتفاع الإنفاق، وخفضه من شأنه خفض الإنفاق.

مثال: دالة الطلب على السلعة Y معطاة بالعبارة الرياضية التالية:

$$Q_Y = 1500 - 4P_Y$$

1- حدد السعر والكمية اللذان يكون عددهما الإنفاق اعظمي؟

الحل:

$$\begin{aligned} Q_Y &= 1500 - 4P_Y \Rightarrow P_Y = 375 - \frac{1}{4}Q_Y \\ \Rightarrow Dt &= P_Y Q_Y = (375 - 0.25Q_Y)Q_Y = -0.25Q_Y^2 + 375Q_Y \\ \Rightarrow Dm &= -0.5Q_Y + 375 \end{aligned}$$

أعظمي $Dt \Leftrightarrow Dm = 0$

$$\begin{aligned} Dm = 0 &\Leftrightarrow -0.5Q_Y + 375 = 0 \Leftrightarrow Q_Y = 750 \\ Q_Y = 750 &\Leftrightarrow P_Y = 375 - 0.25(750) = 187.5 \end{aligned}$$

ومنه قيمة الإنفاق عند أعظم قيمة له هو:

أعظمي $Dt = 750 * 187.5 = 140625$

ب- مرونة الطلب الداخلية: وهي عبارة عن درجة الاستجابة النسبية للكمية المطلوبة من سلعة ما للتغير النسبي في دخل المستهلك، وهي نوعان:

- مرونة الطلب الداخلية لنقطة: وهي عبارة عن التغير النسبي الذي يحدث في الكمية المطلوبة نتيجة تغير نسبي وبسيط في الدخل مع ثبات العوامل الأخرى، لذلك فهي تحسب بالعبارة التالية:

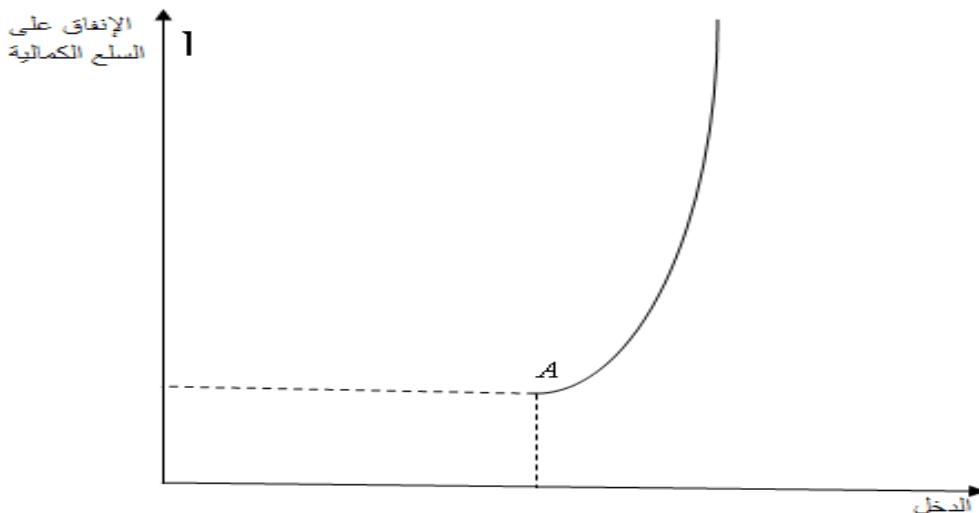
$$E_R = \frac{\Delta Q_X}{\Delta R} \cdot \frac{R}{Q_X}$$

لهذا النوع من المرونة أهمية كبيرة بحيث يمكن استخدامها في عدد من الاستخدامات نوجزها في التالي:

- التعرف على نوعية السلعة، فوفقاً لمرونة الطلب الداخلية يمكن تقسيم السلع إلى سلع عادية، وهي النوع من السلع التي تكون فيها المرونة الداخلية موجبة، وسلع دنيا وهي التي تكون فيها المرونة الداخلية سالبة، كما يمكن تقسيمها إلى سلع ضرورية، وهي النوع من السلع التي تكون المرونة الداخلية لها أقل من الواحد وأكبر من الصفر، وسلع كمالية وهي التي تكون المرونة لها أكبر من الواحد.

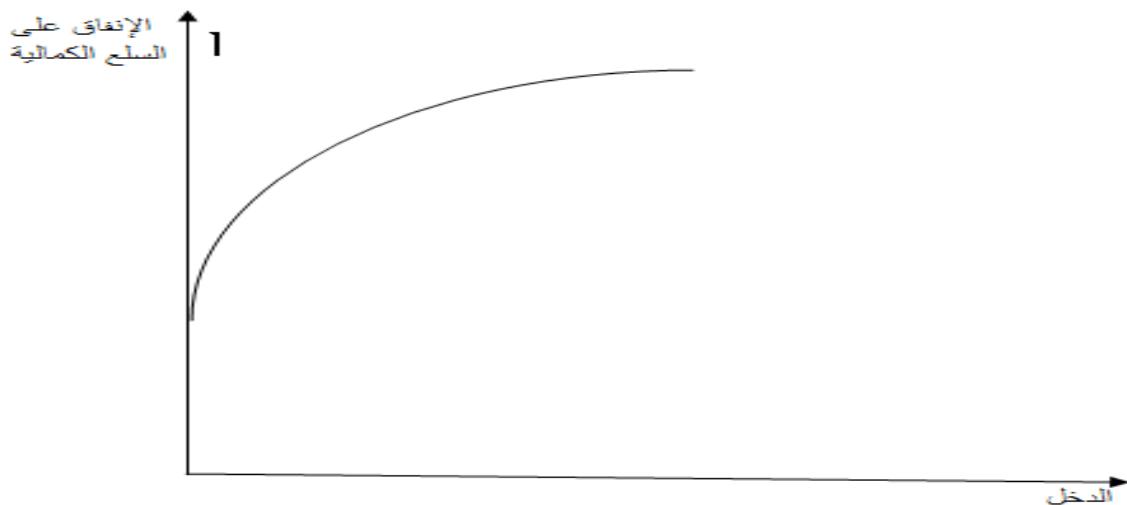
- التعرف على سلوك الإنفاق، بحيث يمكن تحديد النسبة النسبية للسلعة من الميزانية طبقاً للنسبة التالية:
 الإنفاق على السلعة / الدخل المخصص للإنفاق = كمية الطلب * السعر / الدخل المخصص، ومع ثبات السعر نتوقع:

*أن النصيب النسبي للسلع الكمالية من الميزانية يزداد مع زيادة الدخل، ولعل السبب في ذلك هو أن الكمية المطلوبة من هذه السلع تزداد بنسبة أكبر من نسبة الزيادة في الدخل نظراً لأن مرونة الطلب الداخلية أكبر من الواحد، لهذا يمكن تمثيل سلوك الإنفاق على السلع الكمالية كما في الشكل المولاي:

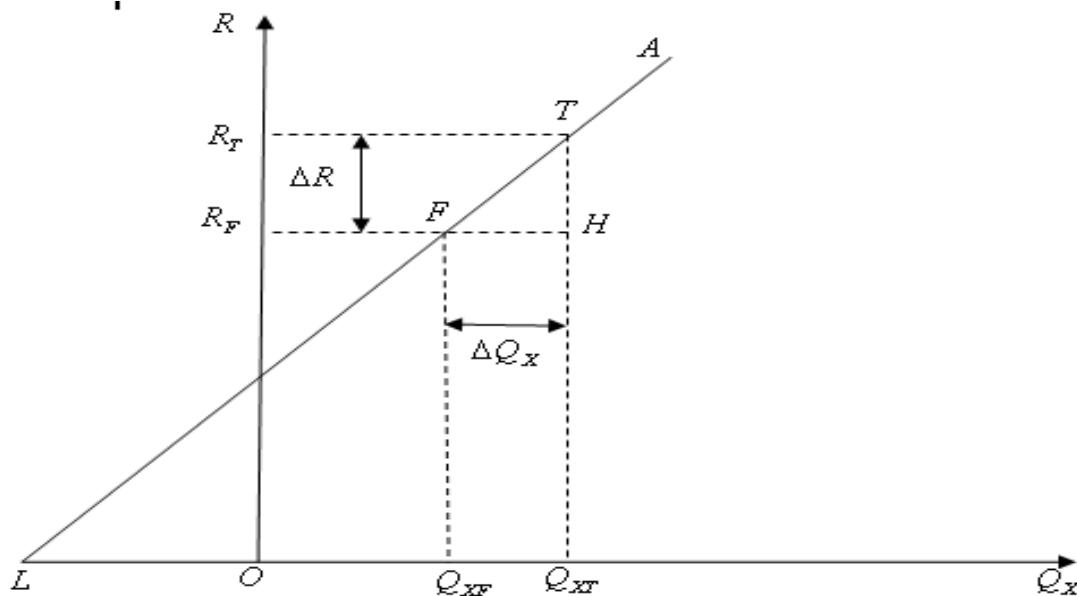


حيث يلاحظ من الشكل أن الإنفاق على السلع الكمالية يبدأ بعد أن يصل الدخل لحد أدنى معين A.

*أن النصيب النسبي للسلع الكمالية من الدخل-الغذاء والكساء- من الميزانية يقل مع زيادة الدخل، والسبب في ذلك هو أن الكمية المطلوبة منها تزداد بنسبة أقل من نسبة الزيادة في الدخل، أي أن المرونة أقل من الواحد وهذا ما يعرف بقانون انجل الذي ينص على أن نصيب النسبي للسلع الاستهلاكية يتناقص مع زيادة الدخل، والذي يمكن تمثيله بالشكل المولاي.



لنفرض أن الخط (LA) منحنى انجليزي كما في الشكل والمطلوب حساب المرونة عند النقطة T .



$$\frac{\Delta Q_x}{\Delta R} = \frac{FH}{TH} = \frac{LQ_{XT}}{TQ_{XT}} = \frac{LQ_{XT}}{OR_T}$$

$$\frac{R_T}{Q_{XT}} = \frac{OR_T}{OQ_{XT}}$$

$$E_R = \frac{LQ_{XT}}{OR_T} \cdot \frac{OR_T}{OQ_{XT}} = \frac{LQ_{XT}}{OQ_{XT}}$$

مثال: الدالة التالية تتعلق بتطور الطلب على السلعة X عند مستويات مختلفة للدخل:

$$Q_X = 0.1R - 100$$

المطلوب: باستخدام طريقتين مختلفتين احسب المرونة عند الدخل $R = 8000$ والدخل $R = 2000$

الحل:

1-الطريقة الأولى:

$$R = 8000 \Rightarrow Q_X = 0.1(8000) - 100 = 700 \Rightarrow E_R = \frac{\Delta Q_x}{\Delta R} \cdot \frac{R}{Q_x} = 0.1 \frac{8000}{700} = 1.14$$

تتغير الكمية المطلوبة تغير طردي بنسبة 1.14% إذا تغير الدخل بنسبة 1%.

$$R = 2000 \Rightarrow Q_X = 0.1(2000) - 100 = 0 \Rightarrow E_R = \frac{\Delta Q_x}{\Delta R} \cdot \frac{R}{Q_x} = 0.1 \frac{1000}{0} = +\infty$$

تتغير الكمية المطلوبة تغير طردي بنسبة $+\infty$ إذا تغير السعر بنسبة 1%.

2-الطريقة الثانية: نطبق الأسلوب الهندسي لحساب المرونة، وبالتالي نحتاج لنقطة تقاطع خط انجذاب مع المحور الافقى:

$$R = 0 \Rightarrow Q_x = 0.1(0) - 100 = -100$$

$$\Rightarrow E_R = \frac{100 + 700}{700} = 1.14$$

$$\Rightarrow E_R = \frac{0 + 100}{0} = +\infty$$

وبالتالي فتطبيق الأسلوب الهندسي أو الطريقة الرياضية لحساب المرونة يعطي نفس النتيجة.

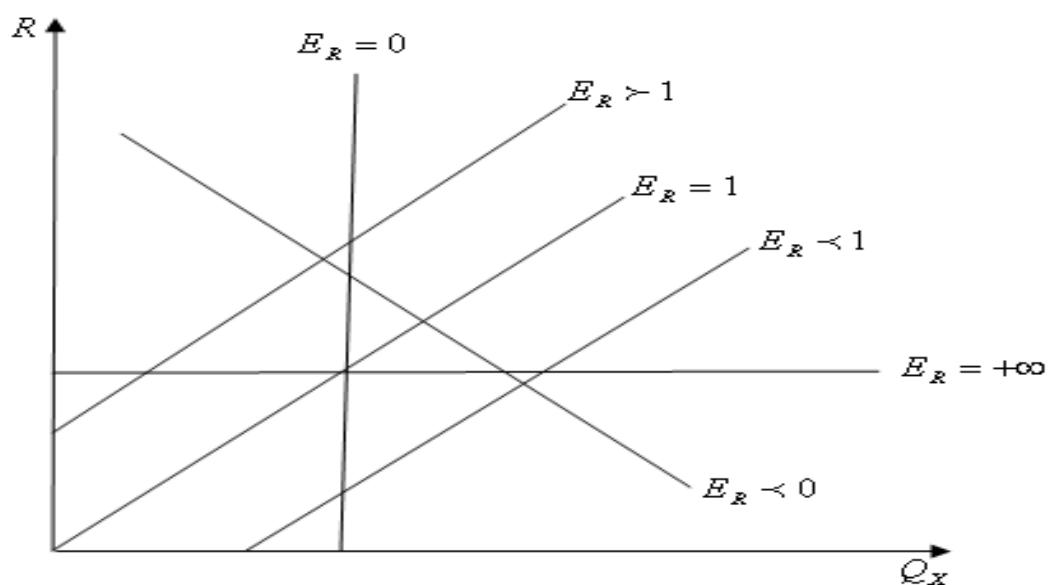
الحالات العامة لمرونة الطلب الداخلية: يمكن لمرونة الدخل أن تكون:

- $E_R > 1$: وهذا ما يشير إلى أن هذا النوع من السلع يتأثر كثيراً بالتغييرات في الدخل، وبالتالي فهي سلع ذات مرونة عالية كالسلع الكمالية.

- $E_R < 1$: وهذا ما يشير إلى أن هذا النوع من السلع لا يتأثر كثيراً بالتغييرات في الدخل، فهي سلع ذات مرونة منخفضة كالسلع الضرورية.

$E_R < 0$: وهذا ما يشير إلى أنه في هذا النوع من السلع ستكون العلاقة بين الدخل وبين الكمية المطلوبة علاقة عكسية، لذلك فهي سلع رديئة.

تظهر هذه الحالات كما في الشكل المولى:



ـ مرونة الطلب الداخلية للقوس: يطلق على المرونة التي تفاص بين نقطتين أو احداثيين على منحنى انجل اسم مرونة القوس، حيث يمكن استخدام المعادلة التالية في تقدير مرونة الطلب الداخلية:

$$E_{AB} = \frac{\Delta Q}{\Delta R} \cdot \frac{\frac{R_1 + R_2}{2}}{\frac{Q_1 + Q_2}{2}}$$

تعتبر هذه المرونة مقياس تقريري وليس دقيق لدرجة استجابة الطلب للتغيرات الدخل وهذا بسبب اعتمادها على متوسط الكمية ومتوسط السعر بدل القيم الحقيقة لهما.
مثال: لنكن لدينا دالة الطلب على السلعة X التالية:

$$Q_X = 100 - 0.5R$$

1- أدرس المرونة بين $R = 150$ و $R = 100$ ؟

2- بين أهمية هذه السلعة بالنسبة للمستهلك؟

الحل:

1- حساب المرونة بين متوسطي الدخل السابقيين:

$$\left. \begin{array}{l} R = 150 \Rightarrow Q_X = 25 \\ R = 100 \Rightarrow Q_X = 50 \end{array} \right\} \Rightarrow E_R = (-0.5) \frac{\frac{100+150}{2}}{\frac{25+50}{2}} = \frac{-25}{75} = -\frac{1}{3} = -0.33$$

إذا تغير متوسط الدخل بنسبة 1% فسيؤدي إلى تغير عكسي في الطلب على السلعة X بنسبة 0.33%.

2- تبيين أهمية السلعة بالنسبة للمستهلك:

$$E_R = -0.33 < 0$$

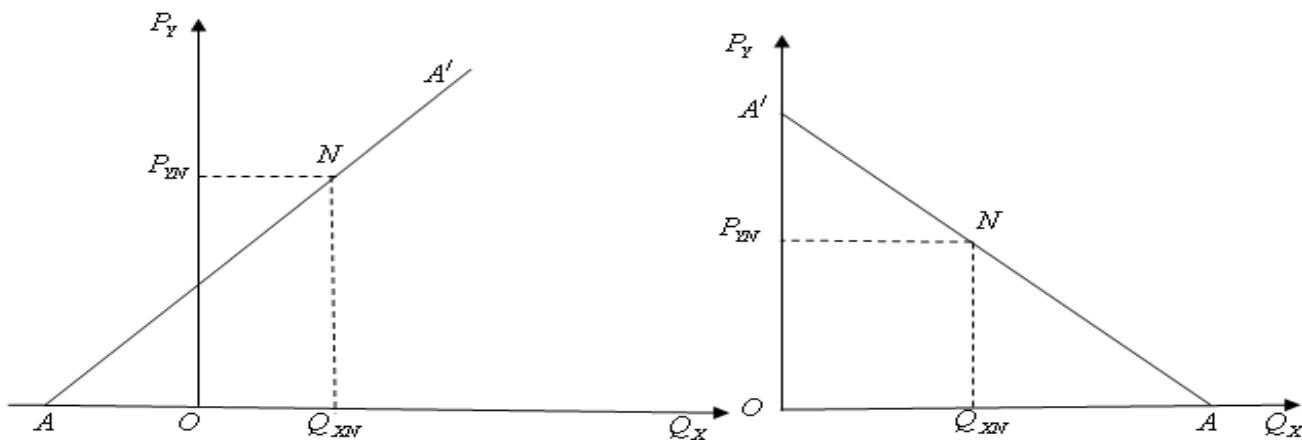
ـ ج- مرونة الطلب التقاطعية: وهي عبارة عن التغير النسبي في الطلب على سلعة أو خدمة ما ولتكن X والناتج عن تغير نسبي في سعر سلعة أخرى ولتكن Y مع ثبات العوامل الأخرى، وتعتبر هذه المرونة مقياس لدرجة استجابة الطلب على سلعة أو خدمة X للتغيرات في سعر سلعة أخرى Y .

تكمن الأهمية الاقتصادية لهذا النوع من المرونة في أنها تبين العلاقة بين السلعتين X و Y فيما إذا كانت علاقة تبادل أو تكامل أو استقلال، ويمكن التمييز بين نوعين من مرونة التقاطع هما:

ـ مرونة الطلب التقادعية لنقطة: وهي عبارة عن التغير النسبي في الطلب على سلعة أو خدمة ما ولتكن X والناتج عن تغير نسبي وبسيط جداً في سعر سلعة أخرى Y مع ثبات العوامل الأخرى، وتعطى عبارة هذه المرونة رياضياً بالعبارة:

$$E_{X,Y} = \frac{\Delta Q_X}{\Delta P_Y} \cdot \frac{P_Y}{Q_X}$$

دور هذه المرونة هو قياس درجة استجابة الطلب على سلعة أو خدمة ما ولتكن X للتغير في سعر سلعة أخرى Y مع ثبات العوامل الأخرى، وهذا عند نقطة معينة على منحنى الطلب التقادعي، لنعتبر أن الخط (AA') هو خط الطلب التقادعي كما هو مبين في الشكل، والمطلوب حساب المرونة عند النقطة N .



في حالة خط الطلب موجب الميل فإن مرونة التقادع تحسب بالعبارة $E_{X,Y} = \frac{AQ_{xN}}{OQ_{xN}}$ ، أما في حالة خط الطلب التقادعي السالب الميل فإنها تحسب بالعبارة

$$E_{X,Y} = -\frac{AQ_{xN}}{OQ_{xN}}.$$

ـ الحالات العامة لمرونة التقادع: يمكن لمرونة التقادع أن تكون:

ـ موجبة، وتحدث هذه الحالة لما تكون السلعتان متنافستان، ففي الوقت الذي يرتفع سعر أحدهما فإن المستهلك سيوجه طلبه نحو السلع البديلة، وبالتالي فإن السعر والكمية يتناسبان طردياً، وهذا ما يعني أنهما بديلتان كالقهوة والشاي.

ـ سالبة، وتحدث هذه الحالة لما تكون السلعتان متكاملتان، ففي الوقت الذي يرتفع سعر أحدهما فإن المستهلك سيخفض من طلبه على كلتا السلعتين، وهذا ما يعني أنهما متكاملتان كالقهوة والسكر.

-معدومة، وتحدث هذه الحالة لما يتغير سعر السلعة فلا يتبعه أي تغير في كمية السلعة الأخرى، بمعنى أن السلعتان مستقلتان كالحذاء والاسمنت.

-**مرنة الطلب التقاطعية للقوس:** وهي عبارة عن التغير النسبي في الطلب على سلعة أو خدمة ما والناتج عن تغير نسبي ومحتمل في سعر سلعة أو خدمة أخرى ولتكن Y مع ثبات العوامل الأخرى، وظيفة هذه المرنة هي قياس درجة استجابة الطلب على سلعة أو خدمة ولتكن X للتغيرات في سعر سلعة أخرى ولتكن Y بين نقطتين على منحنى الطلب التقاطعي، وتحسب بالعبارة الرياضية التالية:

$$E_{X,Y} = \frac{\Delta Q_X}{\Delta P_Y} \cdot \frac{\frac{P_{Y_1} + P_{Y_2}}{2}}{\frac{Q_{X_1} + Q_{X_2}}{2}}$$

تعتبر هذه المرنة مقياس تقريري وبالتالي غير دقيق لدرجة الاستجابة نتيجة اعتمادها على متوسط السعر ومتوسط الكمية بدل القيم الحقيقة لهما.

مثال: دالة الطلب على السلعة A معطاة بالعلاقة التالية:

$$Q_A = 1200 + 0.5P_B$$

1-احسب المرنة بين متوسطي السعرين $P_B = 200$ و $P_B = 100$ ؟

2-ما هي العلاقة بين السلعتين؟

الحل:

$$\left. \begin{array}{l} P_B = 100 \Rightarrow Q_A = 1250 \\ P_B = 200 \Rightarrow Q_A = 1300 \end{array} \right\} \Rightarrow E_{A,B} = 0.5 \cdot \frac{\frac{100 + 200}{2}}{\frac{1250 + 1300}{2}} = 0.05$$

المرنة موجبة بمعنى أن السلعتان بديلتان.

مثال: مستخدما البيانات الواردة في الجدول المولاي، احسب مرنة الطلب التقاطعية بين السلعة X والسلعة Y وبين السلعة X والسلعة Z ، وبين العلاقة المتواجدة بينها؟

بعد التغيير		قبل التغيير		السلع
Q_2	P_2	Q_1	P_1	
400	30	300	40	Y
150	20	200	20	X
9	60	10	50	Z
180	20	200	20	X

الحل:

$$E_{X,Y} = \frac{\Delta Q_X}{\Delta P_Y} \cdot \frac{P_Y}{Q_X} = \frac{150 - 200}{30 - 40} \cdot \frac{40}{200} = 1$$

بما أن مرونة الطلب التقاطعية موجبة فان السلعتان X, Y بديلتان.

$$E_{X,Z} = \frac{\Delta Q_X}{\Delta P_Z} \cdot \frac{P_Z}{Q_X} = \frac{180 - 200}{60 - 50} \cdot \frac{50}{200} = -\frac{1}{2}$$

بما أن قيمة مرونة التقاطع سالبة فان السلعتين X, Z مكملتين لبعضهما.

الفصل الثاني: نظرية الإنتاج.

إن الأهمية التي اكتسبها النشاط الإنتاجي باعتباره السبب في ظهور الأنشطة الاقتصادية الأخرى من توزيع وتبادل واستهلاك، جعلته ينال النصيب الأكبر من اهتمام الاقتصاديين على مر التاريخ، وتبعاً لهذا عرف مفهومه تحولات جذرية، بدءاً من المفهوم الضيق للمدرسة الطبيعية التي حصرته في الطابع المادي البحث، والتي اعتبرت الزراعة هي النشاط الوحيد المنتج، إلى المفهوم الحديث له والذي يقسمه إلى قسمين: المادي منه والمعنوي الخالق للمنفعة، سواء المكانية أو الزمانية، بمعنى أن مفهومه توسع ليشمل النشاط الذي ينصب على تغيير خصائص المواد الطبيعية، بالإضافة إلى نقلها من مكان لآخر، أو حفظها من زمن لآخر.

- دالة الإنتاج: هي عبارة عن صيغة تقنية-معادلة أو جدول أو شكل- التي تربط بين عناصر الإنتاج المستخدمة في العملية الإنتاجية وكمية الإنتاج من سلعة ما، في فترة زمنية محددة، حيث السلعة هي المتغير التابع وعناصر الإنتاج هي المتغير المستقل، أي أن:

$$Q = f(L, K, T, O, \dots)$$

المبحث الثاني: دالة الإنتاج في الأجل القصير: إن الفترة القصيرة بالنسبة للتحليل الاقتصادي هي التي لا تسمح بحدوث تغيير إلا في أحد أو بعض عناصر الإنتاج، وهذا ما يعني أن الإنتاج لا يمكن تعديله إلا تحت تأثير التغير في الكميات المستخدمة من العامل القابل للتغيير مع استخدام نسب ثابتة في كل مرة- عند مختلف قيم

الناتج - مع العلم أن كل من التحليل الاقتصادي سواء الكلي أو الجزئي يجتمعان في كون عنصر رأس المال K يعتبر ثابت بينما العمل L هو العنصر المتغير، وهذا الفرض هو ما يعطي لدالة الإنتاج في الأجل القصير مختلف خصائصها، و الذي يمكن التعبير عنه رياضيا كالتالي:

$$\begin{aligned} K &= K_0 = C \\ \Rightarrow Q &= f(K_0, L) = f(L) \end{aligned}$$

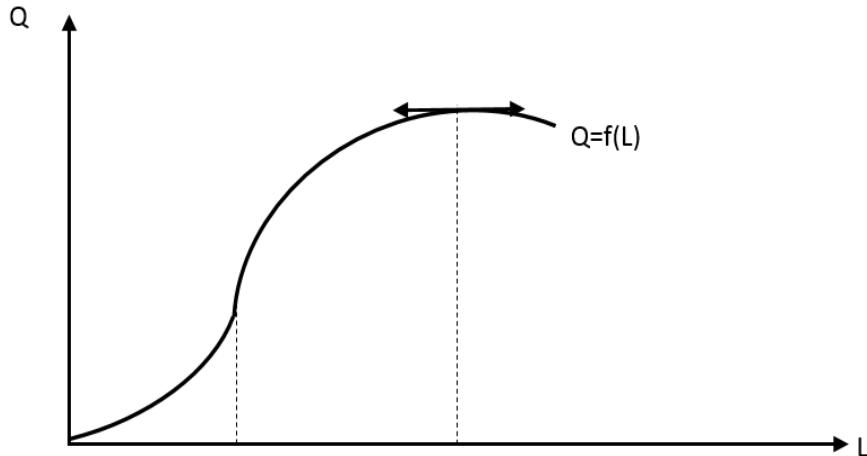
والإشكال المطروح حاليا هو شكل الدالة السابقة، وهذا ما سوف نحاول التعرض له تاليا.

1-قانون تناقص الغلة: الشيء المتفق عليه هو أن العلاقة الطردية المتواجدة بين حجم الإنتاج وكمية العمل المستخدمة، أي أن زيادة كمية العمل تؤدي إلى ارتفاع حجم الناتج، لكن بأي صفة وإلى أي مدى يبقى الأمر صحيح.

يمكن الإجابة على السؤال السابق بتطبيق قانون تناقص الغلة الذي جاء به الاقتصادي TURGOT سنة 1777، والذي بموجبه يتزايد الإنتاج في المرحلة الأولى من استخدام العمالة بمعدل متزايد، بمعنى أن زيادة العمالة بنسبة ثابتة خلال هذه المرحلة تؤدي إلى زيادة الإنتاج بنسبة متزايدة - العامل الثاني ينتج حجم إنتاج أكبر من العامل الأول والعامل الثالث أكبر من الثاني وهكذا - وبعد الوصول إلى مرحلة ما يستمر الإنتاج في التزايد لكن هذه المرة بمعدلات متناقصة، أي أن نسبة زيادة الإنتاج تكون أقل من نسبة زيادة العمل، ومع الاستمرار في زيادة كميات وحدات العمل فإن الإنتاج يستمر في التزايد حتى يصل إلى قيمته العظمى، وبعد هذه المرحلة فإن الاستمرار في إضافة العمالة سيؤدي بالإنتاج إلى التناقص، وبالتالي يؤدي إلى زيادة التكاليف من جهة وإنفاص الكميات المنتجة والأرباح من جهة أخرى، وعليه يمكن صياغة هذا القانون على النحو التالي:

" كلما زاد عدد الوحدات المستخدمة من المورد الإنتاجي المتغير - العمل في هذه الحالة - مع بقاء المتغيرات الأخرى ثابتة، فإن إجمالي الناتج يأخذ في الزيادة بصورة متزايدة، ثم يزداد بصورة متناقضة إلى أن يبلغ إجمالي الناتج مستوى الأقصى، أين يأخذ في التناقص بعد ذلك "

ما تجدر الإشارة له هنا هو أن هذا القانون ينطبق عادة في مجال الإنتاج الزراعي أكثر منه في مجالات الإنتاج الأخرى، إذ تأخذ عناصر الإنتاج كالسماد والعمل السلوك نفسه المشار إليه في القانون أعلى تجاه حجم الناتج من المحصول، كما يجب الإشارة في هذا المجال إلى أن العلاقة تفترض استمرار استخدام الأسلوب التكنولوجي المتبعة في العملية الإنتاجية، لأن تغييرها يتسبب في تغير مستوى الإنتاج بنفس مستوى العنصر المتغير نفسه، وعليه يمكن التعبير على هذا القانون بيانيا كما في الشكل التالي:



إذا كان الشكل الجرسى لدالة الناتج الكلى في المدى القصير يعزى بالدرجة الأولى لقانون تناقص الغلة، فان المنطق يستدعي التعمق أكثر لمعرفة أهم الخصائص التي تميز هذه الدالة خاصة منها الرياضية، ومعاناتها الاقتصادية، و هذا ما سنتناوله تاليا.

2-المشتقات والإنتاجيات: من خصائص دالة الإنتاج أنها وحيدة القيمة و متصلة و لها مشتقة أولى و ثانية، متصلة هي الأخرى، وهذا بسبب قابلية التجزئة لعناصر الإنتاج و السلعة، ومن هنا يبدو أن هناك الكثير من المؤشرات التي يمكن حسابها والتي تساعد على اتخاذ القرارات الخاصة بإضافة مورد أو التخفيض منه، من بين هذه المؤشرات نجد:

A-الإنتاجية المتوسطة للعمل PmL : تعرف الإنتاجية المتوسطة للعمل على أنها حاصل قسمة الإنتاج الكلى Q على عدد وحدات المورد المستخدم للحصول على هذا الناتج، وبالتالي فهي تعبر عن مساهمة عنصر العمل في الإنتاج الكلى، ويمكن التعبير عنها رياضيا كالتالي:

$$PmL = \frac{Q}{L} = \frac{f(L)}{L}$$

B-الإنتاجية الحدية للعمل PML : تعرف الإنتاجية الحدية للعمل على أنها التغير في الناتج الكلى والناتج عن التغير في استخدام العمالة بوحدة واحدة، أو هي تلك الزيادة في الناتج الكلى نتيجة إضافة وحدة واحدة من المورد المستخدم -العمل في هذه الحالة- و يمكن الحصول عليها بقسمة التغير في الناتج الكلى على التغير في عدد الوحدات المستخدمة من المورد الإنتاجي المتغير، و هذا ما يمكن التعبير عنه رياضيا بالشكل التالي:

$$PML = \frac{\Delta Q}{\Delta L} = \frac{\Delta f(L)}{\Delta L}$$

هذا في حالة ما إذا كانت دالة الإنتاج متقطعة، أي غير مستمرة عند جميع النقاط التي يأخذها العنصر المتغير-العمل في هذه الحالة- أما إذا كانت دالة الإنتاج مستمرة فان الإنتاجية الحدية تحسب بالطريقة التالية:

$$PML = \lim_{\Delta L \rightarrow 0} \frac{\Delta f(L)}{\Delta L} = \frac{df(L)}{dL}$$

وهي تعبر عن مساهمة آخر وحدة من العمل في العملية الإنتاجية أو مساهمة الوحدة الأخيرة من العمل في الإنتاج.

3-مرونة الإنتاج: وهي عبارة عن التغير النسبي الذي يحدث في الإنتاج والناتج عن تغير نسبي في عنصر العمل، بمعنى أنها حاصل قسمة التغير النسبي في الناتج الكلي على التغير النسبي في عنصر العمل، وتكون أهميتها الاقتصادية في كونها تقيس درجة استجابة الإنتاج للتغير في العنصر المتغير-العمل في هذه الحالة- وهي تحسب بالعبارة:

$$e_Q = \frac{\frac{\Delta Q}{Q}}{\frac{\Delta L}{L}} = \frac{\Delta Q}{\Delta L} \cdot \frac{L}{Q}$$

هذا في حالة المعطيات المتقطعة، أما في حالة البيانات المستمرة فتحسب بالعبارة:

$$e_Q = \frac{\frac{dQ}{dL}}{\frac{Q}{L}} = \frac{dQ}{dL} \cdot \frac{L}{Q}$$

مما سبق يتضح انه إذا كانت المرونة الإنتاجية لأي عنصر من عناصر الإنتاج التي يتضمنها نموذج الدالة الإنتاجية أقل من الواحد الصحيح، فان هذا يعني سيادة ظاهرة تناقص الغلة بالنسبة لهذا العنصر الإنتاجي، بمعنى إذا زادت كمية العنصر الإنتاجي المستخدم بنسبة 1% فان الناتج يتغير بنسبة أقل من الواحد، وهو ما يعني أن زيادة وحدات من هذا العنصر سيؤدي إلى تحقق ظاهرة تناقص الإنتاجية بالنسبة للوحدة منه، أما إذا كانت قيمة المرونة الإنتاجية للعنصر اكبر من الواحد الصحيح، فان هذا يعني سيادة ظاهرة تزايد الغلة، فإذا زادت كمية العنصر المستخدم بنسبة 1% فان الناتج يتغير بنسبة اكبر من الواحد، وهذا ما يشير إلى أن زيادة وحدات من هذا العنصر سيؤدي إلى تزايد الإنتاجية للوحدة منه، في حين مساواة المرونة للواحد تعني سيادة ظاهرة الغلة الثابتة، والتي تفسر بان زيادة العنصر بنسبة 1% تغير الناتج بنفس النسبة.

4- العلاقة بين منحنيات الناتج و مراحل الإنتاج: سنحاول في هذا الجزء وبعد أن تعرضنا للأنواع الثلاثة من منحنيات الناتج أن نتعرض للمنطق سواء الاقتصادي أو الرياضي الذي من خلاله تتحدد العلاقة بينها.

أ- العلاقة بين الناتج الكلي و الحدي: تعرف الإنتاجية الحدية بأنها التغير في الناتج الكلي و الناتج عن التغير في استخدام العمالة بوحدة واحدة، و هو ما يعني رياضياً أن منحني الناتج الحدي هو المشتق الأول لدالة الناتج الكلي في حالة استمرارها و قابليتها للاشتغال، فإذا علمنا أن المشتق الأول يمثل ميل المماس، نتمكن بسهولة من رسم منحني الناتج الحدي بالاعتماد على منحني الناتج الكلي- المرسوم بالاعتماد على قانون تناقص الغلة- و هذا من خلال رسم المماسات عند نقاط مختلفة على منحني هذا الأخير و ملاحظة ميلها، هذه العملية مكنتنا من تسجيل الملاحظات التالية:

- كلا المنحنيين ينطلق من نقطة المبدأ.

- عندما يزداد الإنتاج بمعدل متزايد تصبح الميل شيئاً فشيئاً أكثر انفراجاً، ليدل ذلك على ارتفاع ميلها، وهو ما يعني تزامن هذه الحالة مع ارتفاع الإنتاجية الحدية.

- أما عندما يزداد الإنتاج بمعدل متناقص، فان الميل تتجه لتصبح أقل حدة مع ارتفاع العمل للدلالة على انخفاض ميلها، و هو ما يعني مرة أخرى تزامن هذه المرحلة مع حالة انخفاض الإنتاجية.

- عندما يصل منحني الناتج الكلي إلى قيمته العظمى يصبح المماس أفقى تماماً للدلالة على انعدام ميله، وهذا ما يشير إلى أن هذا المستوى من الاستخدام يوافق حالة انعدام الإنتاجية.

- عندما يكون منحني الناتج الكلي نازلاً تصبح المماسات ذات ميل سالب، وهذا ما يعني أن الإنتاجية الحدية هي الأخرى بدأت تأخذ القيم السالبة بعد مستوى الاستخدام الأعظم.

ب- العلاقة بين الناتج الحدي و المتوسط: العلاقة الرياضية التي تربط بين الاثنين يمكن استنتاجها كالتالي:

$$\begin{aligned} PmL = \frac{Q}{L} \\ Q = f(L) \end{aligned} \Rightarrow \frac{dPmL}{dQ} = \frac{\frac{\Delta Q}{\Delta L} \cdot L - \frac{\Delta L}{\Delta L} \cdot Q}{L^2}$$

$$\Rightarrow \frac{dPmL}{dL} = \frac{1}{L} \left(\frac{\Delta Q}{\Delta L} - \frac{L}{Q} \right)$$

$$\Rightarrow \frac{dPmL}{dL} = \frac{1}{L} (PML - PmL)$$

هذه العلاقة الأخيرة تجعلنا نستنتج الحالات الثلاث التالية:

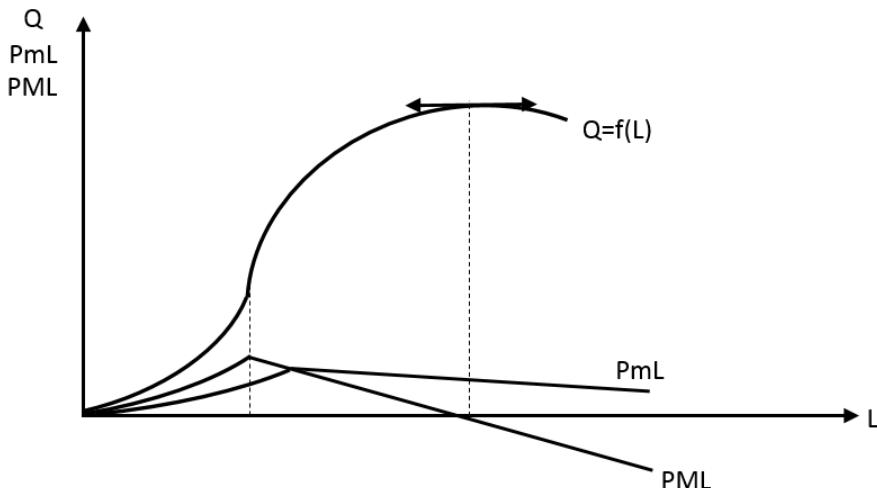
الحالة الأولى: لما $\frac{dPmL}{dL} < PmL < PML$ ، وهذا ما يعني انه لما تكون الإنتاجية المتوسطة متزايدة فان منحناها يقع أسفل منحنى الإنتاجية الحدية.

الحالة الثانية: لما $\frac{dPmL}{dL} = 0$ ، وهذا ما يعني أن الإنتاجية الحدية تصل إلى أعظم قيمة لها عندما تقاطع مع الإنتاجية الحدية.

الحالة الثالثة: لما $\frac{dPmL}{dL} > PML < PmL$ ، وهذا ما يعني أن حالة تناقص الإنتاجية المتوسطة توافق حالة وقوع منحناها أعلى منحنى الإنتاجية الحدية.

المعلومات الواردة في الجزء (1-1) كافية لرسم المنحنيات الثلاثة في شكل مشترك كما هو واضح في

الشكل التالي:



5- القرار الرشيد لاختيار مرحلة الإنتاج: التقسيم السابق لمراحل الإنتاج تم على أساس التغير في معدل الإنتاج-الإنتاجية الحدية- وهذا التقسيم ما هو إلا تعبير عن ردة فعل الإنتاج اتجاه التغير في العامل المتغير- اليد العاملة في هذه الحالة- وهو لا يفيد في اتخاذ القرار- هو فقط تعبير عن الواقع الاقتصادي- خاصة القرار المتعلق بمستوى التوظيف أو الاستخدام للمنتج الرشيد، لذلك اعتمد تقسيم آخر للفضاء الإنتاجي للمنتج على حسب معدل التغير في الإنتاجية المتوسطة كالتالي:

المرحلة الأولى: تتحدد رياضياً هذه المرحلة كالتالي: $[L=0, PmL=PML]$ ، بمعنى أن هذه المرحلة تبدأ من نقطة المبدأ لغاية مستوى الاستخدام الذي تتساوى عنده الإنتاجية الحدية مع المتوسطة، من خصائص هذه المرحلة تزايد الناتج الكلي، في البداية بمعدل متزايد ثم بمعدل متناقص، إضافة إلى ذلك تزايد الإنتاجية المتوسطة لعنصر العمل، هذه الزيادة التي تعني أن العنصر الإنتاجي الثابت المتمثل في رأس المال أكثر وفراً وغزارة من

العمل، وتمثل هذه الوفرة نوعا من الضياع وتوافقه تبعا لذلك إنتاجية حدية سالبة لرأس المال، وهذا ما يعني أن اتخاذ المنتج لمستوى إنتاج ينتمي إلى هذه المرحلة يعطى جزءا من رأس المال - أي يبقى بدون استخدام - لهذا تشكل هذه المرحلة منطقة ممكنة للإنتاج ولكنها غير عقلانية-نظرا لكون الإنتاجية الحدية لرأس المال فيها تكون سالبة- لهذا يسمى FRESH بالمنطقة ما تحت المثلث.

المرحلة الثانية: تتحدد رياضيا بالمجال التالي: $L \in [PmL = PML, PML = 0]$ بمعنى أنها تبدأ من مستوى الاستخدام الذي يوافق تساوي الناتج الحدي مع الناتج المتوسط لغاية مستوى الاستخدام الذي يوافق المستوى الأعظم للإنتاج-انعدام الناتج الحدي للعمل- ما تجدر الإشارة له أن العمل في هذه المرحلة يكون أكثر وفرة وغزارة مقارنة برأس المال، وتقدير ذلك رياضيا هو كون الإنتاجية الحدية للعمل متناقصة و لرأس المال متزايدة، لذلك لا ينصح الاقتصاديون بزيادة العمالة على الحد الذي يفوق شروط هذه المرحلة، ذلك أن هذا الأمر كفيل بجعل الناتج الحدي للعمل سالب- في المرحلة الثالثة- لهذا تمثل هذه المرحلة المنطقة المثلث للإنتاج بالنسبة للمنتج الرشيد، كما تجدر الإشارة إلى أن الخاصية الأساسية للإنتاج داخل هذه المنطقة تقوم على أساس أن الناتج الحدي للعمل موجب ومتناقص، وهذا ما يمكن التعبير عنه رياضيا كالتالي:

$$f(L)' = \frac{dQ}{dL} > 0 \wedge f(L)'' = \frac{d^2Q}{dL^2} < 0 \vee PML > 0 \wedge PML' < 0$$

المرحلة الثالثة: تتحدد رياضيا بالشرط $L \in [PML = 0, Q = PmL = 0]$ أي أنها تبدأ من لحظة بلوغ الإنتاج الكلي الذروة لغاية انعدامه مرة أخرى، مع العلم انه لا ينصح باتخاذ مستوى استخدام ينتمي إلى هذه المنطقة، ويرجع السبب في هذا لسلبية الناتج الحدي للعمل، وهو ما يعني أن إضافة عامل واحد للعملية الإنتاجية من شأنه تخفيض قيمة الناتج الكلي، يضاف إلى هذا التفسير تفسير آخر مفاده أن المنتج بإمكانه تحقيق نفس إنتاج هذه المرحلة باستخدام قدر أقل من العمالة في المرحلة الأولى للإنتاج أو الثانية، وهو ما يعني انه في غير صالح المنتج أن يعمل ضمن حدود هذه المرحلة.

مثال: دالة الناتج المتوسط لمؤسسة ما على الشكل:

$$PmL = 30 + 12L - L^2$$

1- حدد دالة الناتج الحدي للعمل؟

2- ما هو عدد العمال الذي يحدد بداية ونهاية منطقة الإنتاج المثلث؟

3- أوجد عدد العمال عند بداية ونهاية منطقة الإنتاج الأولى وكذا الثالثة؟

الحل:

1- تحديد دالة الناتج الحدي للعمل:

$$Q = PmL \cdot L = (30 + 12L - L^2)L = 30L + 12L^2 - L^3$$

ومنه فان الإنتاجية الحدية للعمل تعطى بالعبارة التالية:

$$PML = \frac{\Delta Q}{\Delta L} = 30 + 24L - 3L^2$$

2- تحديد عدد العمال الذي يحدد بداية ونهاية المرحلة المثلث:

-بداية المرحلة تتحقق لما $PML = PmL$ أي $\frac{\Delta PmL}{\Delta L} = 0$ أو لما $PML = 0$ أي:

$$\frac{\Delta PmL}{\Delta L} = 0 \Leftrightarrow 12 - 2L = 0 \Rightarrow L = 6$$

-نهاية المرحلة تتحقق لما $PML = 0$ أي:

$$PML = 0 \Leftrightarrow 30 + 24L - 3L^2 = 0$$

حسب المميز فجده:

$$\Delta = B^2 - 4AC = (24)^2 - 4(-3)(30) = 936 \Rightarrow \sqrt{\Delta} = 30.59$$

$$L_1 = \frac{-24 - 30.59}{-6} = 9.09$$

$$L_2 = \frac{-24 + 30.59}{-6} = -1.09$$

ومنه تتحدد المنطقة المثلث للإنتاج داخل المجال $[L = 6, L = 9.09]$.

3- حدود المنطقة الأولى والثالثة:

-حدود المنطقة الأولى:

$$[L = 0, L = 6]$$

-حدود المنطقة الثالثة: تتحدد هذه المنطقة لما يكون عدد العمال $L > 9.09$ أي عندما $PML < 0$.

المبحث الثاني: تحليل دوال الإنتاج في المدى الطويل: تعرف الفترة الطويلة بأنها الفترة الزمنية والتي من الطول تعطي الوقت الكافي للمنتج لتحويل المدخلات إلى مخرجات وفق المتطلبات الفنية للعملية الإنتاجية، وهذا ما يعني توفر القدرة للمنتج على تغيير كل عناصر الإنتاج، بمعنى أن الإنتاج في الأجل الطويل لا يتأثر فقط

بعنصر العمل، ويفترض كذلك أن رأس المال هو الآخر متغير، لهذا تأخذ دالة الإنتاج في هذه الحالة الشكل التالي:

$$Q = f(L, K)$$

لدراسة هذه الدالة واستبطاط أهم خصائصها فرق الاقتصاديون بين حالتين لها، وكل حالة منها خواصها الرياضية ومعاناتها الاقتصادية والتي هي محل مناقشتنا في هذا الجزء، هاتين الحالتين هما: **الحالة الأولى**: وهي الحالة التي تفترض ثبات حجم الإنتاج Q ، وتغيير عنصري الإنتاج K, L وللحفاظ على هذا الفرض فإن ذلك يتطلب الاحلال بين عنصري الإنتاج، أي إذا تم زيادة العمل فإن ذلك يستدعي بالضرورة تخفيض عنصر رأس المال، والعكس صحيح وهذا للحفاظ على ثبات حجم الإنتاج.

الحالة الثانية: وهي التي تفترض تغيير حجم الإنتاج Q مع ثبات نسب المزج بين عنصري الإنتاج K, L ، وهذا ما يطرح إشكالية غلة الحجم فيما إذا كانت متزايدة، متناسبة أو ثابتة، وكذلك مشكلة تجانس الدالة.

1-حالة ثبات حجم الإنتاج: الدالة المشار إليها سابقاً دالة الإنتاج في المدى الطويل - هي دالة في الفضاء الإنتاجي، ولعرض تسهيل الدراسة فإن الأمر يقتضي الانتقال من المعلم الفضائي إلى المعلم المستوى، و هو ما يفرض ضرورة ثبات حجم الناتج Q عند قيمة محددة Q_0 ، لتأخذ دالة الإنتاج تحت هذا الشرط الشكل التالي:

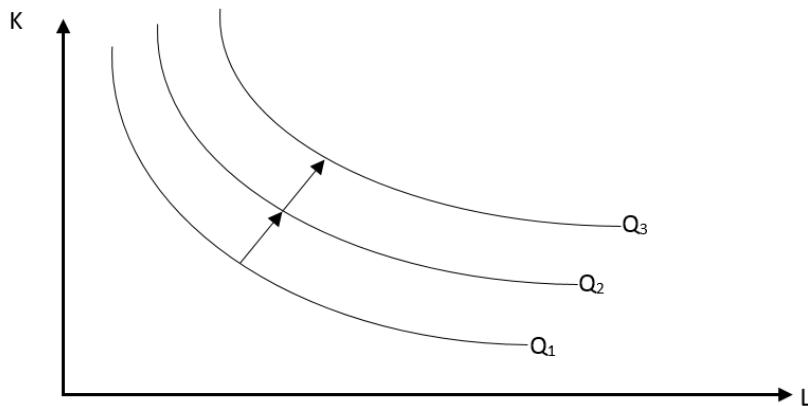
$$Q_0 = f(L, K)$$

مع العلم أن هذا الفرض القائم على ثبات الإنتاج يوافق الواقع الاقتصادي في كثير من حالاته، كحالة المنتج الذي يواجه طلباً ثابتاً أو يعمل بنظام الطلبيات، و للاستجابة لهذا الشرط فإن هذا يقتضي ضرورة تغيير العنصرين في اتجاهين متعاكسين، أي زيادة العمل تفرض ضرورة تخفيض رأس المال و العكس، و هذا من أجل الحصول على نفس كمية الناتج Q ، ولأن الحياة الواقعية تستدعي رشادة المنتج -هادف إلى تعظيم ربحه- فإن الأمر يستدعي تحديد مختلف التوليفات المتاحة اقتصادياً للإنتاج، يضاف إلى ذلك المشكلة المتعلقة بتحديد التوليفة المثلثة -التي تعظم الربح- وللإجابة على هذه التساؤلات كان لزاماً علينا في البداية التعرف على شكل الدالة.

أ-منحنى الناتج المتساوي: يقصد بمصطلح المتساوي بالمعنى البسيط المتساوي في الكميات، وكذلك يعرف على أنه "منحنى يجمع بين أحجام مختلفة من عناصر الإنتاج K, L ، حيث تمثل كل نقطة على هذا المنحنى ناتجاً متساوياً" وهذا ما يعني أن أي نقطة من نقاط المنحنى تعطينا بنفس الوقت تركيباً مختلفاً لعامل الإنتاج

وكمية واحدة لا تتبدل من السلعة المنتجة، فالتركيبيات المختلفة لعاملين من عوامل الإنتاج والتي بمقتضها يمكن إنتاج كمية معينة من المنتج يمكن توضيحاً بيانياً وذلك يجعل الكميات المستخدمة للعنصر الأول على المحور الرأسي والآخر على المحور الأفقي، فإذا وصلنا جميع النقاط التي تمثل الكميات المستخدمة من العنصرين، فإننا نحصل على ما يسمى بمنحنى الناتج المتساوي، كما يظهر في الشكل المولاي، عليه يمكن تعريفه بأنه المنحنى المشكل من مختلف التركيبات المستخدمة والمختلفة من عامل الإنتاج L ، K والمتساوية من حيث الإنتاج، وهذه المنحنى تتميز بالخصائص التالية:

- محدبة بالنسبة لنقطة المبدأ، وهي بذلك تعكس ميزة الاحلال بين عوامل الإنتاج.
- ميلها سالب و يسمى المعدل الحدي للإحلال التقني.
- منحنيات السواء لا تتقاطع، لأنها لا يمكن الحصول على مستويين من الإنتاج بنفس التوليفة.
- كلما ابتعدت عن نقطة المبدأ حملت مستوى إنتاج أعلى.



بــالمعدل الحدي للإحلال التقني: يعبر الشكل المحدب لمنحنيات الناتج المتساوي عن إمكانية الاحلال بين عنصري الإنتاج، ويعبّر انحداره عند أي نقطة عن معدل التنازل عن أحد عناصر الإنتاج مقابل الحصول على العنصر الثاني عند تلك النقطة، وبطريق على معدل التنازل هذا اسم المعدل الحدي للإحلال التقني، وبشير هذا المعدل إلى عدد الوحدات التي يستعد المنتج التنازل عنها من K مقابل الحصول على وحدة واحدة من L بشرط الحفاظ على نفس حجم الإنتاج، أي البقاء على نفس منحنى الناتج المتساوي، ويرمز له عادة بالرمز $TMST_{(L,K)}$ ، ويعطى في حالة البيانات المتقطعة بالعبارة الرياضية التالية:

$$TMST_{(L,K)} = \frac{-\Delta K}{\Delta L}$$

أما إذا كانت دالة الإنتاج مستمرة فانه يعطى بالعبارة التالية:

$$TMST_{(L,K)} = \lim_{\Delta L \rightarrow 0} \frac{dK}{dL} = -\frac{dK}{dL}$$

ويمكن حسابه أيضا على أساس انه يساوي إلى نسبة الإنتاجيات الحدية للعوامل المستخدمة كالتالي:

$$Q = f(L, K) \Rightarrow \Delta Q = \frac{\Delta Q}{\Delta K} \cdot dK + \frac{\Delta Q}{\Delta L} dL$$

ولأن الانتقال من نقطة إلى أخرى على منحنى الناتج يعني أن كمية الإنتاج تبقى ثابتة، أي $\Delta Q = 0$ نجد:

$$\Delta Q = 0 \Rightarrow \frac{\Delta Q}{\Delta K} \cdot dK + \frac{\Delta Q}{\Delta L} \cdot dL = 0$$

$$\Rightarrow -\frac{dK}{dL} = \frac{\Delta Q / \Delta L}{\Delta Q / \Delta K} = \frac{PML}{PMK}$$

كما يمكن صياغة العبارة بطريقة أخرى مفادها انه على طول منحنى الناتج المتساوي يكون الإنتاج ثابتا، معنى ذلك أن الزيادة في الإنتاج المتأتية من زيادة قليلة في العمل تساوي الخسارة في الإنتاج المتأتية من خسارة قليلة في رأس المال، وحيث أن الخسارة في الإنتاج المتأتية من خسارة قليلة في رأس المال ما هي إلا الإنتاجية الحدية لرأس المال مضروبة في مقدار التنازل عن رأس المال أي ($PMK \cdot \Delta K$) ، والزيادة في الإنتاج المتأتية من زيادة عنصر العمل ما هي إلا الإنتاجية الحدية للعمل مضروبة في مقدار التغير في العمل أي ($PML \cdot \Delta L$) فانه يمكن كتابة:

$$PMK \cdot \Delta K = PML \cdot \Delta L \Rightarrow \frac{\Delta K}{\Delta L} = \frac{PML}{PMK}$$

مثال: تمثل العلاقات التالية دوال إنتاجية لثلاثة مؤسسات:

$$Q_1 = K^{0.2} \cdot L^{0.5} \dots \dots \dots Q_2 = 2L^{\frac{3}{4}} \cdot K^\alpha \dots \dots \dots Q_3 = 2L^{0.5} \cdot K^{0.5}$$

1- اوجد الصيغة الرياضية للمعدل الحدي للإحلال الفني بالنسبة للدالة الأولى والثانية؟

2- ما هي قيمة هذا الميل في العلاقة الثالثة عندما $L = 2$ و $Q_3 = ?$

الحل:

1- الصيغة الرياضية للمعدل الحدي للإحلال الفني:

$$TMST_{(L.K)} = \frac{PML}{PMK} = \frac{0.5K^{0.2} \cdot L^{-0.5}}{0.2K^{-0.8} L^{0.5}} = \frac{5K}{2L}$$

$$TMST_{(L.K)} = \frac{PML}{PMK} = \frac{\frac{3}{4} \cdot 2 \cdot L^{-0.25} \cdot K^\alpha}{2\alpha \cdot L^{\frac{3}{4}} \cdot K^{\alpha-1}} = \frac{3K}{4\alpha L}$$

2- قيمة الميل في العلاقة رقم ثلاثة:

$$Q_3 = 2 \Rightarrow 2 \cdot L^{0.5} \cdot K^{0.5} = 2 \Rightarrow K = \frac{1}{L} \Rightarrow TMST_{(L.K)} = -\frac{\Delta K}{\Delta L} = \frac{1}{L^2}$$

$$L = 2 \Rightarrow TMST_{(L.K)} = \frac{1}{2^2} = 0.25$$

وهو ما يعني انه إذا كان يتم استخدام وحدتين من عنصر العمل للحصول على وحدتين من الناتج، فان يمكن التنازل عن 0.25 وحدة من عنصر رأس المال مقابل استخدام وحدة واحدة من عنصر اليد العاملة، مع الاحتفاظ بنفس المستوى من الإنتاج.

مثال: لتكن لدينا دالة الإنتاج التالية:

$$Q = AL^\beta \cdot K^\alpha$$

مجموع المرونة الجزئية للعوامل المستخدمة يساوي الواحد الصحيح.

-أثبت صحة العلاقة التالية:

$$\frac{\beta}{1-\beta} TMST_{(K.L)} = \left(\frac{Q}{A} \right)^{\frac{1}{\beta}} \cdot K^{\frac{-1}{\beta}}$$

الحل: لدينا:

$$TMST_{(K.L)} = \frac{PMK}{PML} = \frac{A \cdot \alpha \cdot L^\beta \cdot K^{\alpha-1}}{A \cdot \beta \cdot L^{\beta-1} \cdot K^\alpha} = \frac{\alpha \cdot L^{-\beta+1} \cdot L^\beta}{\beta \cdot K^{-\alpha+1} \cdot K^\beta} = \frac{\alpha \cdot L}{\beta \cdot K}$$

ولدينا

$$Q = A \cdot L^\beta \cdot K^\alpha \Rightarrow L^\beta = \frac{Q}{A \cdot K^\alpha} \Rightarrow L = \left(\frac{Q}{A \cdot K^\alpha} \right)^{\frac{1}{\beta}}$$

نعرض قيمة L في $TMST_{(K.L)}$ فنجد:

$$TMST_{(K.L)} = \frac{\alpha}{\beta \cdot K} \left(\frac{Q}{A \cdot K^\alpha} \right)^{\frac{1}{\beta}} = \frac{\alpha}{\beta} \cdot K^{-1} \left(\frac{Q}{A} \right)^{\frac{1}{\beta}} \cdot (K^{-\alpha})^{\frac{1}{\beta}} = \frac{\alpha}{\beta} \cdot \left(\frac{Q}{A} \right) \cdot K^{-\frac{(\alpha+\beta)}{\beta}} = \frac{\alpha}{\beta} \cdot \left(\frac{Q}{A} \right) \cdot K^{\frac{-1}{\beta}}$$

نضرب الأطراف في $\frac{\beta}{1-\beta}$ فنجد:

$$\frac{\beta}{1-\beta} TMST_{(K,L)} = \frac{\beta}{1-\beta} \cdot \frac{\alpha}{\beta} \cdot \left(\frac{Q}{A}\right)^{\frac{1}{\beta}} \cdot K^{\frac{-1}{\beta}} \Rightarrow \frac{\beta}{1-\beta} TMST_{(K,L)} = \left(\frac{Q}{A}\right)^{\frac{1}{\beta}} \cdot K^{\frac{-1}{\beta}}$$

وهو المطلوب بيانه ذلك أن:

$$\alpha + \beta = 1 \Rightarrow \alpha = 1 - \beta$$

ج- مرحلة الكفاءة الاقتصادية في المدى الطويل.

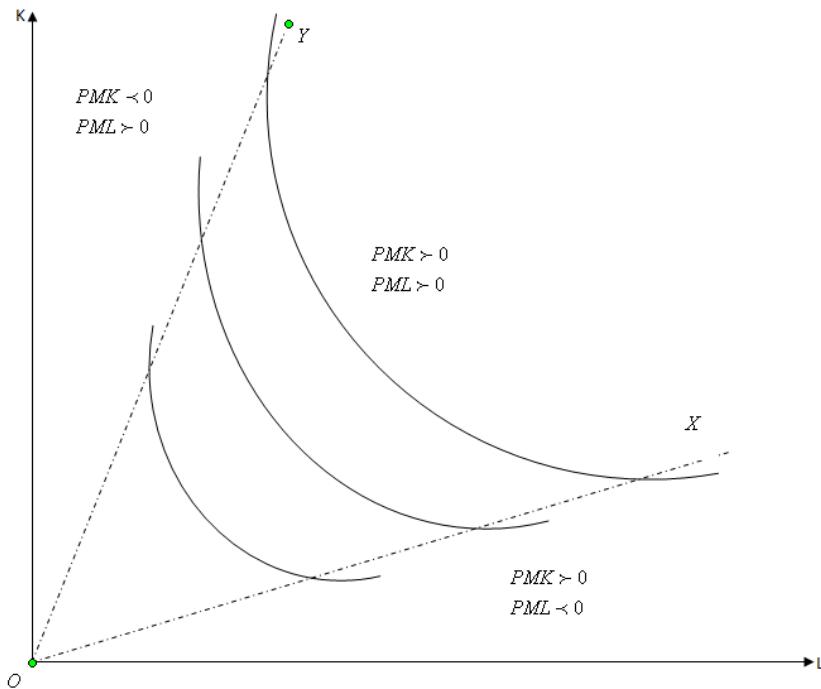
تفترض نظرية الإنتاج أن الوحدة الإنتاجية تمتاز بالرشد الاقتصادي- هادفة لتعظيم ربحها- أي تسعى دائماً إلى اختيار التوليفات الممكنة المزج بين العوامل، وبعبارة أخرى عليها أن تبحث عن طريقة للمزج لا تتعدد منفردة على المختلفة بحيث يجعل تكلفة إنتاج زرع معين أقل ما يمكن، وباعتبار الطريقة المثلث للمزج لا تتعدد منفردة على أساس دالة الإنتاج وحدها طالما أن الكفاءة النسبية لطرق المزج المختلفة تعتمد أيضاً على الأسعار التي تدفع للحصول على مختلف وحدات العوامل المتغيرة، فإن التوليفة المثلث من عناصر الإنتاج حيث معيار المثلثية يحقق الحد الأدنى للتکالیف تتحدد وفق الشرط الرياضي التالي:

ميل خط الميزانية= ميل منحنى الناتج المتساوي

أي:

$$TMST = \frac{PML}{PMK} = \frac{S}{I} \vee \frac{PML}{S} = \frac{PMK}{I}$$

معنى أن الطريقة المثلث للمزج تتحقق بتعادل النواتج الحدية للعناصر المستخدمة مع أثمان وحداتها ، (W)
بالنسبة لليد العاملة و (I) بالنسبة لرأس المال، كما تتحدد الطرق الممكنة للإنتاج-المقبولة اقتصادياً تحت فرض
رشادة المنتج- بأنها تتضمن مختلف التوليفات من عامل الإنتاج K, L والتي تتنمي للمجال أين يمكن القيام
بعملية الاحلال بين عامل الإنتاج، ذلك انه خارج هذه المنطقة - المحددة في الشكل بالمنحنيين $(oy), (ox)$ -
سيكون المقدار $TMST = \frac{PML}{PMK} = -\frac{dK}{dL}$
فسيكون موجباً للدلالة على ايجابية كل من الإنتاجية الحدية لرأس المال والعمل كلاهما.



المصدر: دومينيك سلفا تور، نظرية اقتصاديات الوحدة-نظريات وأسئلة، ترجمة سعد الدين محمد الشيال ونزيه احمد ضيف، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 1994، ص 143.

مثال: لنكن لدينا دالة الإنتاج التالية:

$$Q = \frac{aK^2L - bK^3}{cL^2}$$

حيث $a; b; c$ ثوابت موجبة.

1-أوجد دالة الناتج الحدي للعمل ولرأس المال؟

2-حدد المنطقة الفعالة للإنتاج؟

3-أوجد معادلة خطية الحدود لهذه المنطقة الفعالة من أجل $a = b = c = 1$

الحل:

1-دالة الناتج الحدي للعمل ولرأس المال.

$$PMK = \frac{\Delta Q}{\Delta K} = \frac{2aKL - 3bK^2}{cL^2}$$

$$PML = \frac{aK^2 \cdot cL^2 - 2cL(aK^2L - bK^3)}{c^2 \cdot L^4} = \frac{cLK^2(2bK - aL)}{c^2 \cdot L^4}$$

2-تحديد المنطقة الفعالة للإنتاج: تتحدد هذه المنطقة لما: $0 > PMK \wedge 0 > PML$ ، أي لما:

$$PMK > 0 \Rightarrow \frac{2aKL - 3bK^2}{cL^2} > 0 \Rightarrow K(2aL - 3bK) > 0$$

$$\Rightarrow 2aL - 3bK > 0 \Rightarrow 2aL > 3bK \Rightarrow \frac{L}{K} > \frac{3b}{2a}$$

$$PML > 0 \Rightarrow \frac{cLK^2(2bK - aL)}{c^2L^4} > 0 \Rightarrow 2bK - aL > 0 \Rightarrow 2bK > aL$$

$$\Rightarrow \frac{L}{K} < \frac{2b}{a}$$

وهذا ما يعني أن المنطقة الفعالة للإنتاج تتحدد بالشرط الرياضي $\cdot \frac{3b}{2a} < \frac{L}{K} < \frac{2b}{a}$

3- حدود المنطقة الفعالة من أجل $a = b = c = 1$: يصبح لدينا:

$$\frac{L}{K} = \frac{3(1)}{2(1)} \Rightarrow L = \frac{3}{2}K \wedge \frac{L}{K} = \frac{2(1)}{1} \Rightarrow L = 2K$$

د- مرونة الاحلال: يعتبر المعدل الحدي للإحلال الفني مقياس لعملية الاحلال بين عامل الإنتاج رغم اختلاف وحدات قياسهما، لهذا فإنه يعطي في كثير من حالاته نتائج صعبة الفهم والتصور، ولتفادي هذا الإشكال وجب استخدام مقياس آخر لا يتأثر باختلاف وحدات القياس، وقد اتفق الاقتصاديون على تسميته مرونة الاحلال E_s ، والتي تعرف من الناحية الرياضية على أنها التغير النسبي في العلاقة $\frac{K}{L}$ منسوبة إلى التغير النسبي في المعدل الحدي للإحلال التقني، وهذا ما يعني أنها " مقياس لردود الفعل النسبية لأحد عوامل الإنتاج نتيجة للتغير النسبي في العامل الآخر" ، بمعنى أنها تضع تحت تصرف الاقتصاديين صيغة يمكن من خلالها معرفة فيما إذا كانت عملية الاستبدال يسيرة وممكنة عند كل نقطة على منحنى الناتج المتساوي، لهذا فإذا كان لدينا:

$$TMST = \frac{dK}{dL} \wedge \frac{K}{L} = k$$

فإنه يمكن كتابة مرونة الاحلال، والتي نرمز لها بالرمز $E_s = \rho$ كالتالي:

$$\rho = \frac{dk/k}{dT M ST / TM ST}$$

$$\Rightarrow \rho = \frac{dk}{k} \cdot \frac{TM ST}{dT M ST}$$

$$\Rightarrow \rho = \frac{dk}{dT M ST} \cdot \frac{TM ST}{k}$$

وعليه نستنتج أن قيمة مرونة الاحلال تختلف باختلاف طريقة مزج عوامل الإنتاج، إلا أنها تحصر في

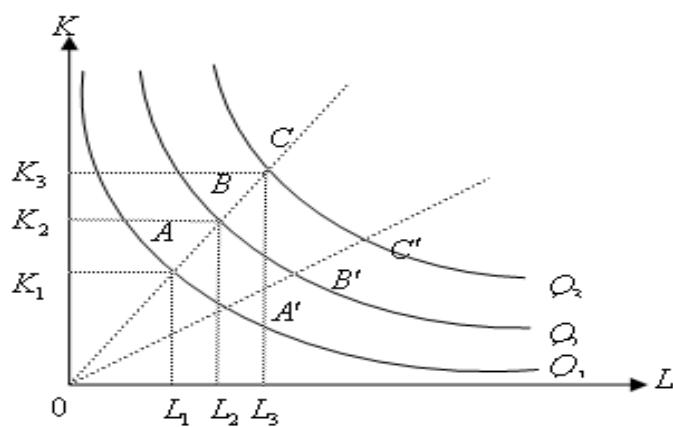
المجال $[0, +\infty]$ لأن كل من $TM ST, k$ يتغيران في نفس الاتجاه، وعليه تميز بين الحالات التالية:

- $\rho = 0$ تعني حالة التكامل الكلي بين العاملين.
- $[0, 1] \in \rho$ تعني أن الاحلال بين العاملين مرن جدا.
- $\rho = 1$ تعني أن الاحلال بين العاملين تناصبي.
- $[1, +\infty) \in \rho$ تعني أن الاحلال بين العاملين غير مرن.
- $\rho = +\infty$ تعني أن الاحلال بين العاملين كامل.

2- حالة غلة الحجم: تفترض هذه الحالة من الدراسة أن الكميات المستخدمة من العمل ورأس المال تتغير معاً وبنفس النسبة- بنفس عدد المرات - وهذا ما يعني أن النسبة $\frac{K}{L}$ تظل ثابتة والإنتاج الكلي Q هو الذي يتغير، فكلما زادت الكميات المستخدمة من عناصر الإنتاج فان ذلك يؤدي إلى زيادة حجم الإنتاج والعكس صحيح، والسؤال المطروح هو بكم؟

للإجابة على هذا السؤال يستدعي في البداية التعرف على مفهوم غلة الحجم، والتي كما عرفها البعض بأنها "اثر اقتصادي الحجم على العلاقة بين مقادير عناصر الإنتاج المعبأة للعملية الإنتاجية والناتج"، والشكل التالي يشرح لنا هذا التعريف، حيث يشمل على ثلاثة منحنيات ناتج متساوي وهي توافق ثلاثة مستويات من الإنتاج

$$Q_1 < Q_2 < Q_3, \text{ ويزداد الإنتاج نتيجة زيادة عناصر الإنتاج مع بقاء النسبة } \frac{K}{L} \text{ ثابتة.}$$



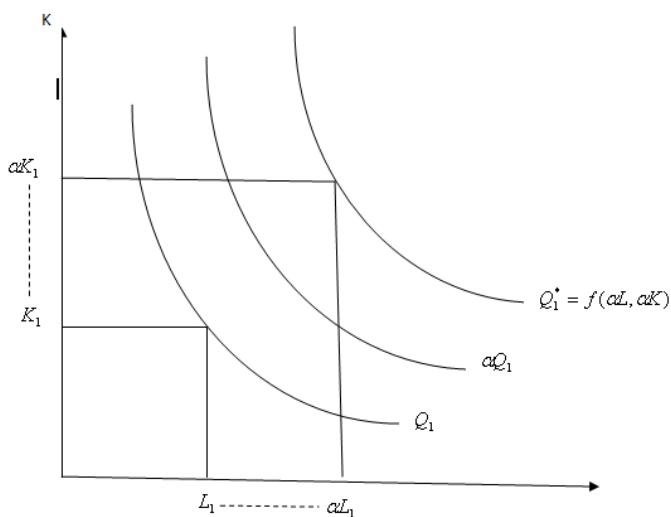
الشكل رقم (2.6)
فرضية زيادة حجم الإنتاج وثبات نسبة المخرج بين عناصر الإنتاج

ينطلق المستقيم (OC) ليقطع منحنيات الناتج المتساوي في النقاط (A', B', C') ، حيث يعبر هذا الخط على ثبات نسبة المزج بين عامل الإنتاج K, L ، وهذا ما يعني أن أحجام الإنتاج الموقعة للنقاط السابقة قد تم الحصول عليها بواسطة التوليفات $(K_3, L_3), (K_2, L_2), (K_1, L_1)$ ، والتي تحقق الشرط الرياضي التالي:

$$\frac{K_1}{L_1} = \frac{K_2}{L_2} = \frac{K_3}{L_3}$$

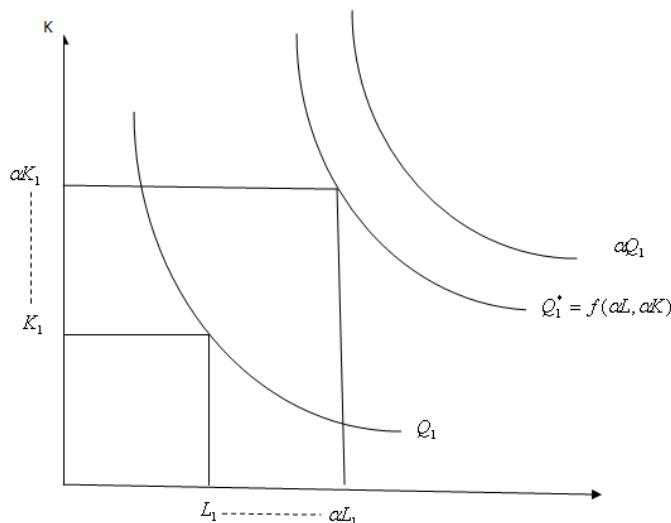
والأمر نفسه ينطبق على النقاط A', B', C' ، وهنا يمكن أن نلحظ بوضوح الفرق بين حالة الانتقال من نقطة إلى أخرى على نفس منحنى الناتج المتساوي و حالة الانتقال من نقطة إلى أخرى على المستقيم، فالانتقال الأول يعني أننا نحصل على نفس حجم الناتج بأمزجة مختلفة من عامل الإنتاج ، أما الانتقال الثاني فيعني أننا نحصل على أحجام مختلفة من الناتج بنسب مزج ثابتة للعاملين، وفي هذه الحالة يمكن أن نميز الحالات الثلاثة التالية:

- حالة غلة الحجم المتزايدة: فإذا ضاعفنا عوامل الإنتاج بنفس النسبة وتضاعف الإنتاج بنسبة أكبر تكون غلة الحجم المتزايدة هي الموافقة لهذه الحالة، فكما يظهر في الشكل المولاي فإن مضاعفة العاملين L, K بمقدار α مرة أدى إلى مضاعفة الإنتاج بأكثر من α مرة.

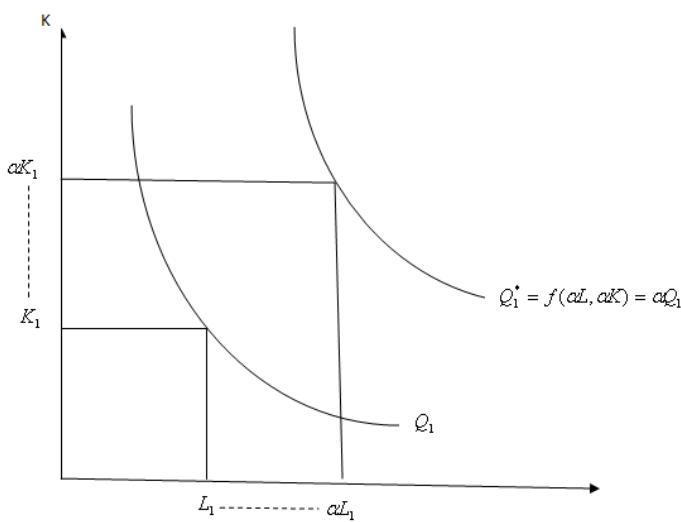


المصدر: من إعداد الباحث.

- حالة غلة الحجم المتناقصة: تتحقق هذه الحالة عندما يتضاعف الإنتاج بنسبة أقل من نسبة مضاعفة عوامله، أي إذا ضاعفنا العوامل بنفس عدد المرات α فيتضاعف الإنتاج بـأقل من α مرة، وهذا ما يظهره الشكل التالي.



- حالة غلة الحجم الثابتة: تتفق هذه الحالة، حالة مضاعفة عوامل الإنتاج α مرة فيتضاعف الإنتاج هو الآخر α مرة، وهذا ما يوضحه الشكل التالي.



3-تجانس دالة الإنتاج: يقال أن دالة الإنتاج متGANسة من الدرجة m إذا تم تغيير كل متغيراتها المستقلة بالعدد الثابت الموجب λ فأدى إلى تغيير الدالة بالعدد λ^m أي:

$$f(\lambda X_1, \lambda X_2, \dots, \lambda X_n) = \lambda^m \cdot f(X_1, X_2, \dots, X_n)$$

وهذا ما يعني أن درجة تجانس الدالة m هي التي تحدد قانون غلة الحجم الذي تتبعه، فإذا كان $m=1$ فالدالة تتبع قانون غلة الحجم الثابت، أما إذا كان $m > 1$ فان الدالة تتبع قانون غلة الحجم المتزايد، في حين لما $m < 1$ فيعني أن الدالة تتبع قانون غلة الحجم المتناقص.

مثال: ليكن الجدول التالي الذي يوضح مختلف قيم الإنتاج عند قيم مختلفة لاستعمالات $L.K$.

	L	$2L$	$3L$
K	50	70	80
$2K$	70	100	120
$3K$	80	120	150

-حدد قانون غلة الحجم المطبق؟

الحل:

نلاحظ انه كلما تضاعفت ($L.K$) تضاعف الإنتاج هو الآخر بنفس النسبة (150.100.50)، وعليه فقانون غلة الحجم المطبق هو الثابت.

مثال2: لنكن دالة الإنتاج التالية:

$$Q = K^2 + 2LK + L^2$$

إن مضاعفة عوامل الإنتاج λ مرة، سيسمح بمضاعفة الناتج بما قيمته:

$$\int(\lambda L \lambda K) = \lambda^2 K^2 + 2\lambda^2 KL + \lambda^2 L^2 = \lambda^2 \int(\lambda L \lambda K) = \lambda^2 \cdot Q$$

ما يعني أن هذه الدالة متGANسة ومن الدرجة الثانية، ويمكن القول بأن الناتج يمر بمرحلة الغلة المتزايدة.

مثال3: دالة الإنتاج لمؤسسة ما معطاة كالتالي:

$$Q = \frac{K^2 + 3L^2}{2K + L}$$

ومنه فان:

$$\int (\lambda L \lambda K) = \lambda \int (L \cdot K)$$

وهو ما يعني أن الدالة متتجانسة من الدرجة الأولى وتمر بمرحلة غلة الحجم الثابتة.

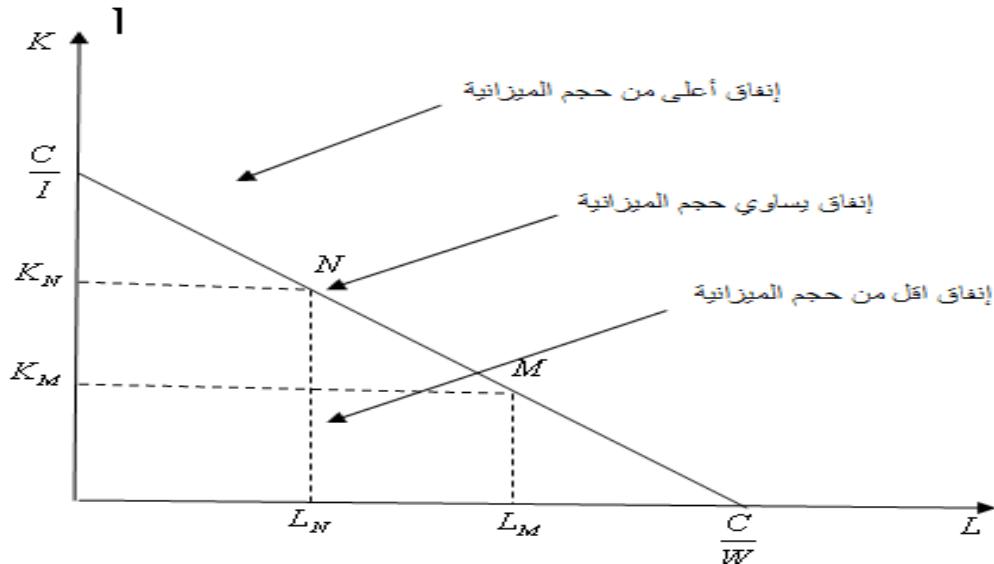
المبحث الثالث: توازن المؤسسة: يصل المنتج إلى حالة التوازن عندما يحقق مستوى إنتاجي معين بأقل وحدات من عامل الإنتاج ($L \cdot K$)، أو عندما يعظم الناتج الكلي، أي عندما يصل إلى أعلى منحنيات الكمية المتتساوية في حدود ميزانيته، ويتحقق ذلك عندما يكون منحنى الناتج المتتساوي مماساً لمنحنى التكلفة المتتساوية.

1- خط ميزانية الإنتاج: إلى جانب الدراسة التقنية للعمليات الإنتاجية تقوم المؤسسة بدراسة مالية لاستكمال معطيات اتخاذ قرار الإنتاج، حيث يتعين عليها استخدام مواردها المالية بأفضل طريقة، وهو ما يدفعها إلى المقارنة بين الموارد المالية المتاحة: الميزانية المخصصة للإنتاج، وأسعار عناصر الإنتاج المعروفة في السوق، إذ يتم استخدام هذه الموارد لاقتناء العناصر الإنتاجية اللازمة عن طريق دفع الأسعار.

إذا كانت المواردة المخصصة للإنتاج هي C وكانت أسعار عناصر الإنتاج معلومة على التوالي W بالنسبة لليد العاملة، I بالنسبة لرأس المال ، فإن إنفاق المؤسسة في شراء المستلزمات الإنتاجية يكون وفق الصيغة الرياضية التالية:

$$R = WL + IK$$

يمكن تمثيل المعادلة السابقة على النحو التالي:



يمثل المستقيم $\left(\frac{C}{I} \frac{C}{W} \right)$ خط التكلفة المتساوية وهو يقسم المجال إلى نصفين، حيث تكون التوليفات الإنتاجية

التي تقع أعلى منه تكلف المؤسسة إنفاقاً أكبر من ميزانيتها، أما التوليفات التي تقع أسفل منه فهي تكلف المؤسسة إنفاقاً أقل من ميزانيتها، بينما تكلفها التوليفات الإنتاجية التي تقع عليه إنفاقاً يساوي ميزانيتها.

وتسمح معادلته باستخراج ميله، بحيث يمكن أن نكتب المعادلة على الشكل $K = \frac{R}{I} - \frac{W}{I}L$ ومنه يكون لدينا

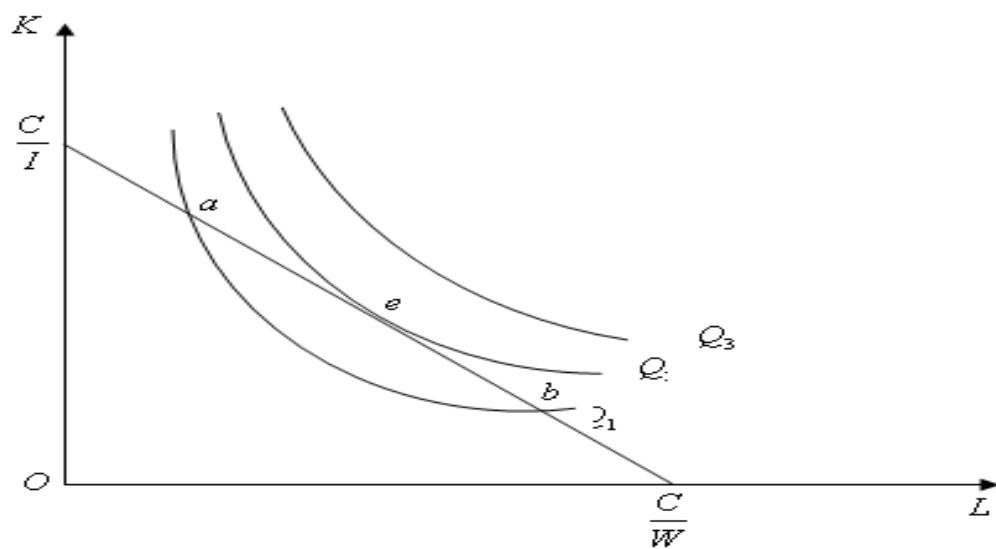
$$-\text{تمثل ميل خط الميزانية أو التكلفة المتساوية.} = \frac{\Delta K}{\Delta L} = \frac{W}{I}$$

2-أقصى إنتاج لمستوى تكلفة محددة: لتكن C هي التكلفة المخصصة لاقتاء عوامل الإنتاج بينما Q_1, Q_2, Q_3

هي مستويات مختلفة من الإنتاج، أي نقطة خارج المثلث $\left(\frac{C}{I} \frac{C}{W} O \right)$ لا يمكن للمنتج الإنتاج عندها لأنها

تفوق ميزانيته-لا يمكن له اقتاؤها-، كما لا يمكن للمنتج أن ينتج داخل أي نقطة في المثلث السابق ذلك أنها لا تعظم الإنتاج، وبالتالي النقطة e هي نقطة التوازن وهي تحقق الشرطين الرياضيين التاليين:

$$TMST_{(L,K)} = \frac{W}{I} \wedge TMST_{(L,K)} \text{ متافق}$$

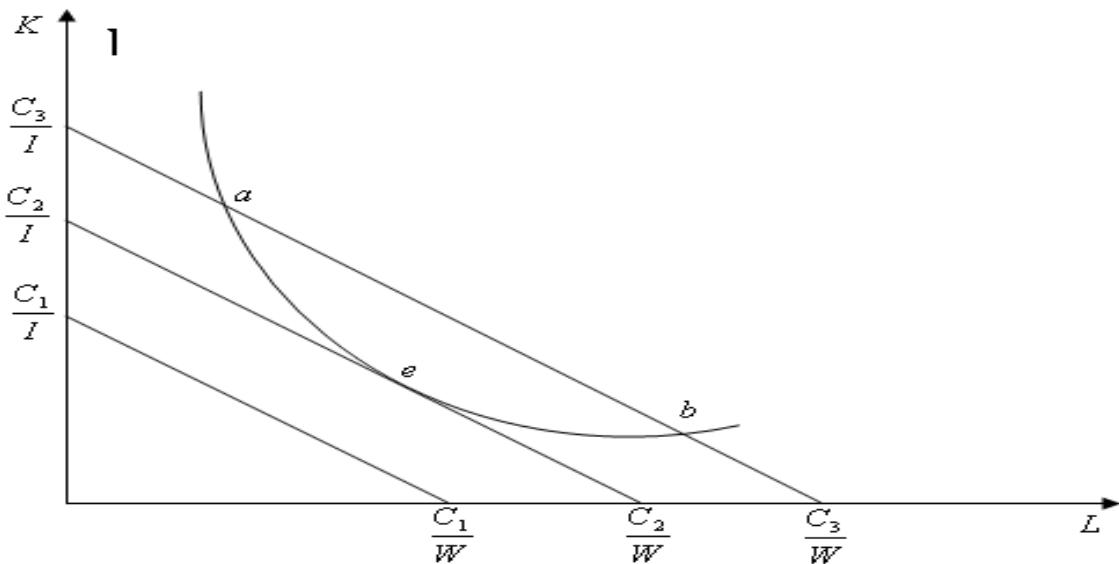


3-أدنى تكلفة لمستوى إنتاج محدد: ليكن Q هو المستوى المطلوب إنتاجه بينما C_1, C_2, C_3 هي مستويات مختلفة من التكلفة، يكون المستوى C_1 غير مقبول لأنه لا يمكن للمقاول أن ينتج المستوى المطلوب بهذه

التكلفة، كما يكون المستوى C_3 غير مقبول لأنه يمكن للمنتج إنتاج نفس الكمية التي تعطيها التركيبة a أو b باستخدام تكلفة أقل، وعليه فان e هي تركيبة التوازن، والتي تتحقق:

$$TMST_{(L,K)} = \frac{W}{I} \wedge TMST_{(L,K)}$$

متافق



مثال: لتكن لدينا دالة الإنتاج التالية:

$$Q = 2K^2 - 4KL + 5L^2$$

حيث أن أسعار العاملين L ، K هما على التوالي $W = 40$ و $I = 80$.

1- احسب التكلفة الموافقة لحجم إنتاج $Q = 2000$ ؟

2- احسب حجم الإنتاج الموافق لميزانية قدرها $C = 6000$ ؟

الحل:

1- حساب أدنى تكلفة موافقة لحجم إنتاج $Q = 2000$:

$$\ell = 40L + 80K - \lambda(2K^2 - 4KL + 5L^2 - 2000)$$

نعد المشتقات الجزئية الأولى فنجد:

$$\frac{\Delta \ell}{\Delta L} = 40 + 4\lambda K - 10\lambda L = 0 \dots \dots \dots (1)$$

$$\frac{\Delta \ell}{\Delta K} = 80 - 4\lambda K + 4\lambda L = 0 \dots \dots \dots (2)$$

$$\frac{\Delta \ell}{\Delta \lambda} = -2K^2 + 4KL - 5L^2 + 2000 = 0 \dots \dots \dots (3)$$

بقسمة المعادلة الأولى على الثانية نجد:

$$\frac{(1)}{(2)} \Leftrightarrow \frac{40}{80} = \frac{\lambda(10L - 4K)}{\lambda(4K - 4L)} \Rightarrow \frac{1}{2} = \frac{5L - 2K}{2K - 2L} \Rightarrow 2K - 2L = 10L - 4K \Rightarrow K = 2L$$

نعرض قيمة K في المعادلة الثالثة فنجد:

$$\begin{aligned} -2(2L)^2 + 4(2L)L - 5L^2 &= -2000 \Rightarrow L = 20 \Rightarrow K = 40 \\ \Rightarrow C = 40L + 80K &= 40(20) + 80(40) = 4000 \end{aligned}$$

ومنه أدنى تكلفة لازمة لإنتاج $Q = 2000$ هي $C = 4000$

2- حساب حجم الإنتاج الموفق لميزانية مقدارها $C = 6000$: نكتب دالة لاغرانج في هذه الحالة:

$$\ell = 2K^2 - 4KL + 5L^2 - \lambda(40L + 80K - 6000)$$

نعد المشتقات الجزئية الأولى فنجد:

$$\frac{\Delta \ell}{\Delta L} = -4K + 10L - 40\lambda = 0 \dots \dots \dots (1)$$

$$\frac{\Delta \ell}{\Delta K} = 4K - 4L - 80\lambda = 0 \dots \dots \dots (2)$$

$$\frac{\Delta \ell}{\Delta \lambda} = -40L - 80K + 6000 = 0 \dots \dots \dots (3)$$

بقسمة المعادلة الأولى على الثانية نجد:

$$\frac{(1)}{(2)} \Leftrightarrow \frac{-4K + 10L}{4K - 4L} = \frac{40\lambda}{80\lambda} \Rightarrow -8K + 20L = 4K - 4L \Rightarrow K = 2L$$

نوع في المعادلة الثالثة فنجد:

$$-40L - 80(2L) = -6000 \Rightarrow L = 30 \Rightarrow K = 60$$

$$Q = 2(60)^2 - 4(60)(30) + 5(30)^2 = 4500$$

ومنه حجم الإنتاج الموفق لتكلفة مقدارها $C = 6000$ هو $Q = 4500$.

4-التوازن والربحية: بافتراض أن إنتاج السلعة Q يتطلب كل من L, K بحيث:

$$Q = f(L, K)$$

ويخصص الميزانية C ويوزعها بالطريقة التالية:

$$C = WL + IK$$

تكون دالة الربح لهذا المنتج عندما يكون P هو سعر المنتوج كالتالي:

$$\Pi = P.Q - C = P.Q - (WL + IK)$$

هدف هذا المنتج هو تعظيم الربح أي:

$$\frac{\Delta\Pi}{\Delta L} = P \cdot \frac{\Delta Q}{\Delta L} - W = 0 \dots \dots \dots (1)$$

$$\frac{\Delta\Pi}{\Delta K} = P \cdot \frac{\Delta Q}{\Delta K} - I = 0 \dots \dots \dots (2)$$

بقسمة المعادلة الأولى على المعادلة الثانية نجد:

$$\frac{(1)}{(2)} \Leftrightarrow \frac{PML}{PMK} = \frac{S}{I}$$

الشرط الأول للتوازن

الشرط الثاني للتوازن يكون:

$$\frac{\Delta^2\Pi}{\Delta L^2} < 0 \vee \frac{\Delta^2\Pi}{\Delta K^2} < 0$$

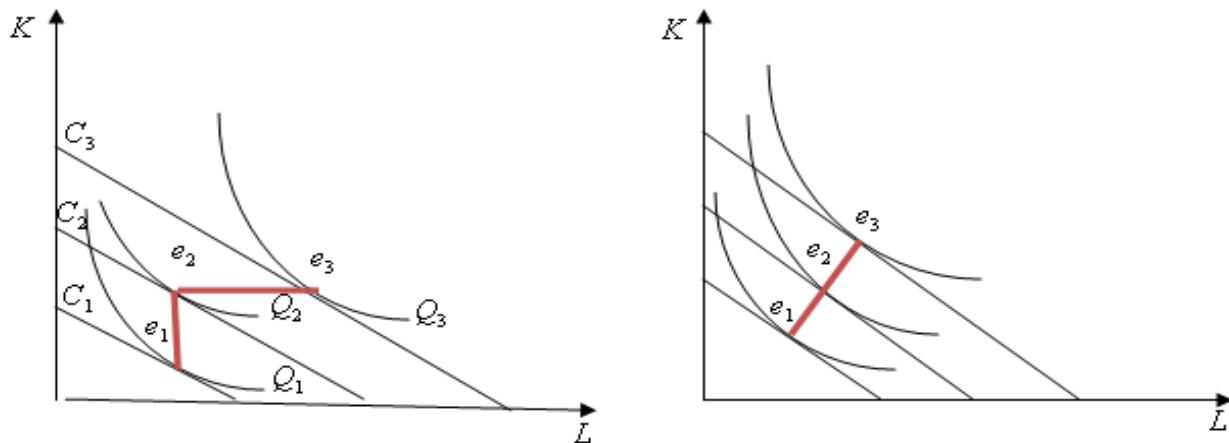
5-المسار الأمثل للتطور وتجانس دالة الإنتاج:

أ-تجانس دالة الإنتاج: تكون دالة الإنتاج متجانسة إذا أمكن مضاعفة عوامل الإنتاج بنفس النسبة.

ب-المسار الأمثل للتطور: انطلاق من وضعية توازنية معينة، إذا تمكنت المؤسسة من زيادة مواردها المالية المخصصة للإنتاج، مع بقاء تكاليف الإنتاج ثابتة، فان ذلك سيسمح لها باستخدام اكبر لعوامل الإنتاج بحثاً عن تحصيل أعلى لمستوى الإنتاج، وهذا يعني أن المؤسسة تستطيع الانتقال من منحنى ناتج متساوي Q_1 إلى منحنى

آخر يكون أعلى من Q_2 مثلاً، وذلك بفضل انتقال خط تكلفتها المتزايدة من مستوى معين C_1 إلى مستوى أعلى منه C_2 ، وهذا الحال إذا انخفضت الميزانية الإنتاجية للمؤسسة.

وقد بينا سابقاً أن المؤسسة تحصل على توازنها عند نقطة المماس بين منحنى الناتج المتزاوي وخط التكلفة المتزايدة، وهذا ما يعني وجود عدة نقاط توازنية تبعاً للتغيرات مستوى الميزانية المخصصة للإنتاج، وعليه فإن قيامنا بتوصيل مختلف نقاط توازن المؤسسة نحصل على منحنى مسارها التوسعي، وعليه يمكن تعريف هذا الأخير بأنه ذلك المحل الهندسي المعبر عن مختلف النقاط التوازنية عند ثبات أسعار عوامل الإنتاج وتغيير الميزانية الإنتاجية، كما في الشكل:



يشير منحنى المسار التوسعي إلى كيفية تغيير نسبة عوامل الإنتاج المستخدمة عندما يتغير مستوى المنتوج أو تتغير التكلفة الكلية، لهذا فان:

-منحنى المسار التوسعي عبارة عن خط مستقيم معناه دالة الإنتاج متGANSA.

-منحنى المسار التوسعي عبارة عن خط متعرج معناه دالة الإنتاج غير متGANSA .

الفصل الثالث: نظرية التكاليف

تمثل التكاليف الإنتاجية مختلف المبالغ التي يتعين على المنتج دفعها للقيام بالعملية الإنتاجية من بدايتها إلى غاية الحصول على منتج نهائي أو نصف مصنع قابل للتسويق، مثل ذلك أثمان المواد الأولية، أثمان السلع الوسيطة، الفوائد المدفوعة لرؤوس الأموال، شراء أو كراء المبني المستخدمة...الخ.

إن تحقيق توازن المنتج في الواقع يخضع لعدة قرارات كالباحث في:

-تحديد أنواع الآلات والمعدات التي ينبغي اختيارها لتحقيق أفضل مستوى إنتاجي.

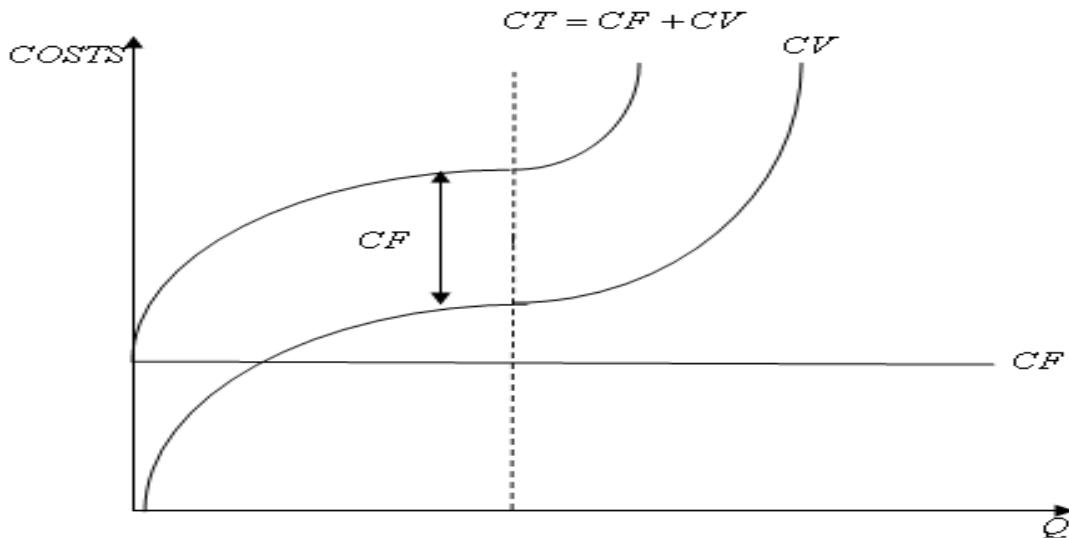
-تحديد أفضل الطرق للتوليف بين عوامل الإنتاج لتحقيق أدنى تكلفة.
ويلعب عامل الزمن وعلى الخصوص مرونة الجهاز الإنتاجي دوراً أساسياً في هذه القرارات إذ:
-في الأجل القصير حيث لا تستطيع المؤسسة تغيير سوى بعض عوامل الإنتاج - العمل، المواد الأولية، الطاقة
متلاً - تكون بعض التكاليف ثابتة والبعض الآخر متغيراً.
- بينما في الأجل الطويل حيث يمكن للمؤسسة إدخال تغييرات على جميع عوامل الإنتاج تكون كل التكاليف متغيرة.

وقد سبقت ملاحظة أن مفهوم الأجل ليس مقيداً بفترة زمنية محددة، بل بقدرة المؤسسة على التغيير في عوامل الإنتاج، مما يفرض التفريق بين تكاليف الفترة القصيرة وتكاليف الفترة الطويلة.

المبحث الأول: التكاليف في المدى القصير: تتميز الفترة القصيرة بتمكن المؤسسة من تغيير بعض عوامل الإنتاج - العمل، المواد الأولية... - وعدم قدرتها على تغيير البعض الباقى - الأرض، المباني... - وبالتالي فإنه يمكن تقسيم عوامل الإنتاج إلى نوعين:

1- التكاليف الثابتة: وهي كل الأعباء التي تحملها المؤسسة والتي لا تتعلق بحجم الإنتاج بل تظل ثابتة مهما تغير حجم الإنتاج، من أمثلتها قسط اهلاك الآلات والتجهيزات، إيجار المباني وأقساط التامين، الفوائد على القروض.....، ولذا يأخذ منحى التكلفة الثابتة شكل خط مستقيم مواز لمحور الكميات.

2- التكاليف المتغيرة: وهي التكاليف التي يتحملها المنتج عند قيامه فعلاً بالعملية الإنتاجية، وسميت كذلك لأن حجمها يتغير بتغيير حجم الإنتاج، أي لها علاقة مباشرة بالنطاق الإنتاجي، من أمثلتها: أجور العمال، الرسم على القيمة المضافة، تكاليف شراء المواد الأولية ومستلزمات الإنتاج، مع العلم أن النظرية الاقتصادية الجزئية تقر بأن منحى التكاليف المتغيرة يتم اشتقاقه بالاعتماد على قانون تناقص الغلة، حيث عندما يزيد الإنتاج بمعدل متزايد تزداد التكاليف بمعدل متناقص، أما عندما يزداد الإنتاج بمعدل متناقص فإن التكاليف تزداد بمعدل متزايد.

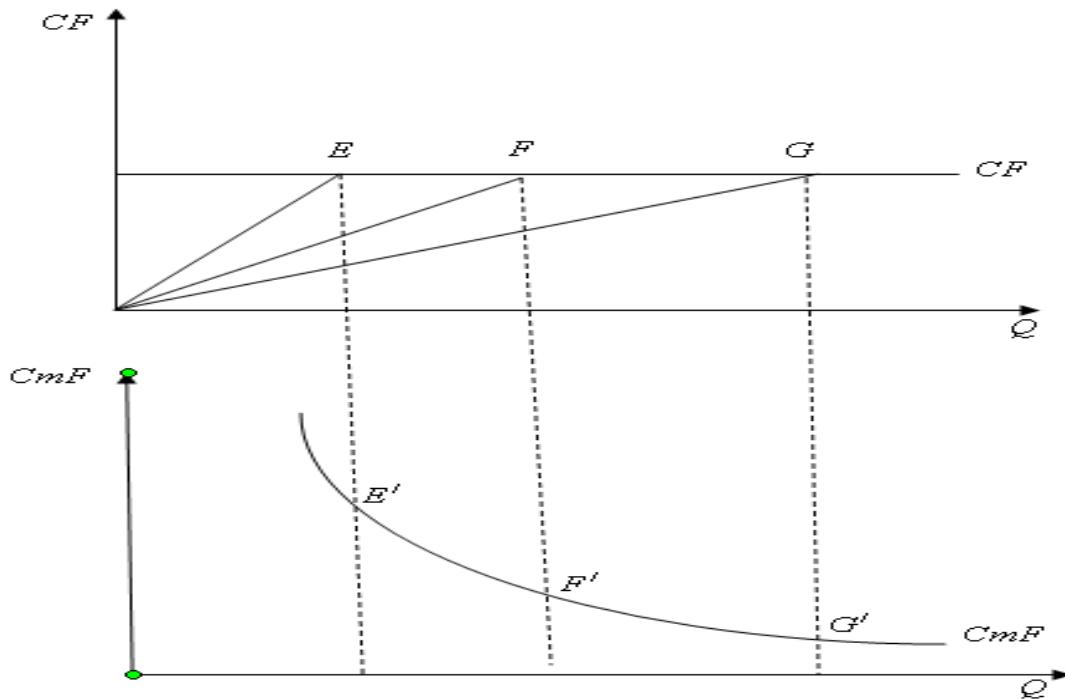


3-التكاليف المشتقة: إن دراسة تكاليف الإنتاج الكلية مهمة، لكن الأهم منها هو التعرف على تغيرات التكاليف المشتقة: المتوسطة والحدية وهي التكاليف التي تسمح للمنتج باتخاذ القرار فيما يتعلق بحجم الإنتاج الذي يحقق للمؤسسة أهدافها.

ا-التكلفة الثابتة المتوسطة CmF: وتمثل نسبة التكلفة الكلية الثابتة إلى عدد الوحدات المنتجة، ولما كانت التكاليف الكلية ثابتة فإن التكلفة المتوسطة الثابتة تكون متاقصة، تحسب رياضياً بالعبارة التالية:

$$CmF = \frac{CF}{Q}$$

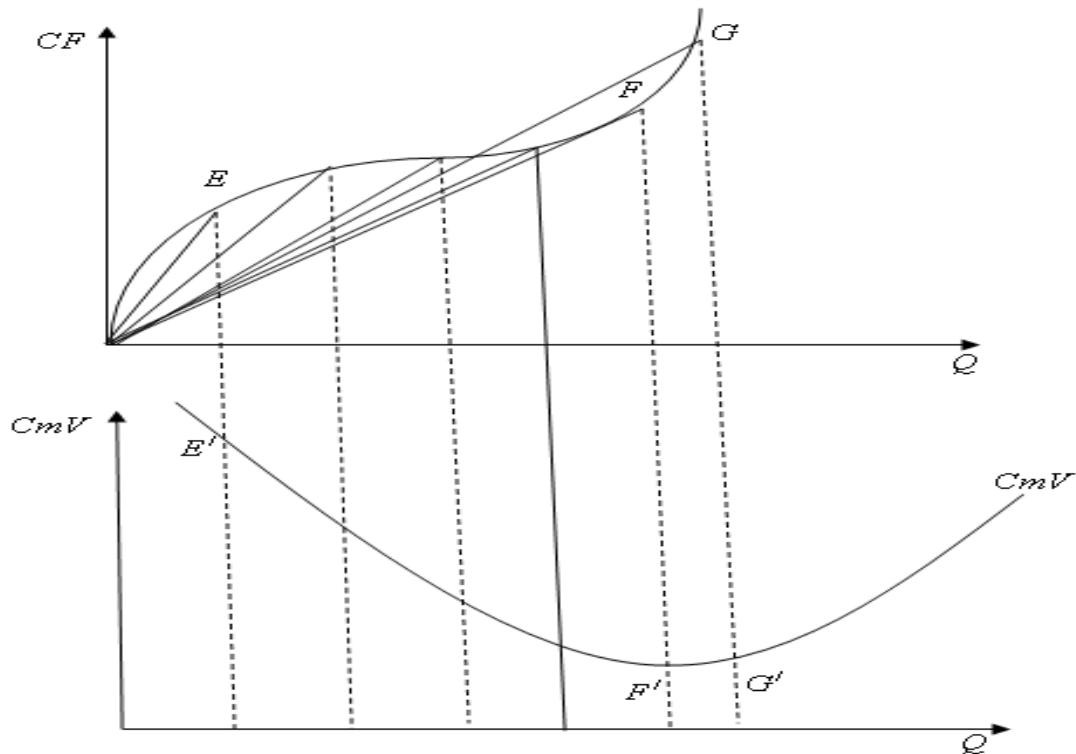
يتم اشتقاق منحنى التكلفة الثابتة المتوسطة على أساس أنه يساوي عند أي مستوى لإنتاج ميل الخط المستقيم الواسع بين نقطة الأصل والنقطة المناظرة على منحنى التكلفة الثابتة، كما في الشكل المولاي والذي نلاحظ منه أن الميل تزداد حدة مع زيادة عدد وحدات الناتج، ليدل ذلك على تنقص التكلفة المتوسطة الثابتة ، مع العلم أن حالة تنقصها كلما زاد حجم الإنتاج مفسر، ذلك أن نصيب الوحدة الواحدة من التكاليف الكلية الثابتة ينقص كلما زاد حجم الإنتاج :



بـ-التكلفة المتوسطة المتغيرة CmV : وتمثل نسبة التكلفة الكلية المتغيرة إلى الوحدات المنتجة، وتحسب بالعلاقة التالية:

$$CmV = \frac{CV}{Q}$$

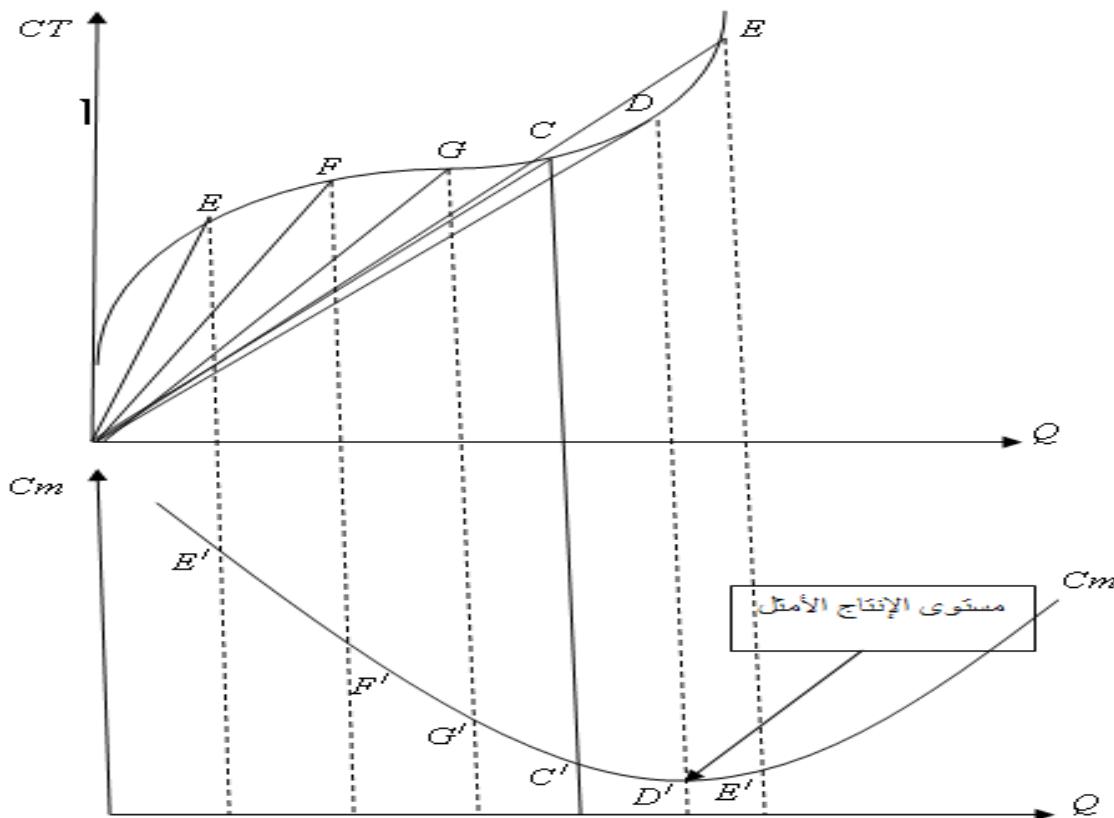
يتم اشتقاق منحنى التكلفة المتوسطة المتغيرة باعتباره يمثل ميل خطوط مستقيمة تربط بين نقطة المبدأ ونقطتين معينتين على منحنى التكلفة الكلية كما في الشكل، بحيث نلاحظ أن الخطوط المستقيمة تزداد حدة وهذا حتى النقطة F - وهي نقطة الانعطاف- للدلالة على تناقص التكلفة المتوسطة المتغيرة، ثم بعد F تصير شيئاً فشيئاً أكثر انفراجاً، ليدل ذلك على ارتفاع ميلها وبالتالي ارتفاع التكلفة المتوسطة المتغيرة مرة أخرى:



جـ-التكلفة المتوسطة الكلية Cm : وهي عبارة عن نصيب كل وحدة منتجة من التكاليف الكلية، بمعنى آخر هي تكلفة الوحدة المنتجة، وتحسب بالعلاقة التالية:

$$Cm = \frac{CT}{Q}$$

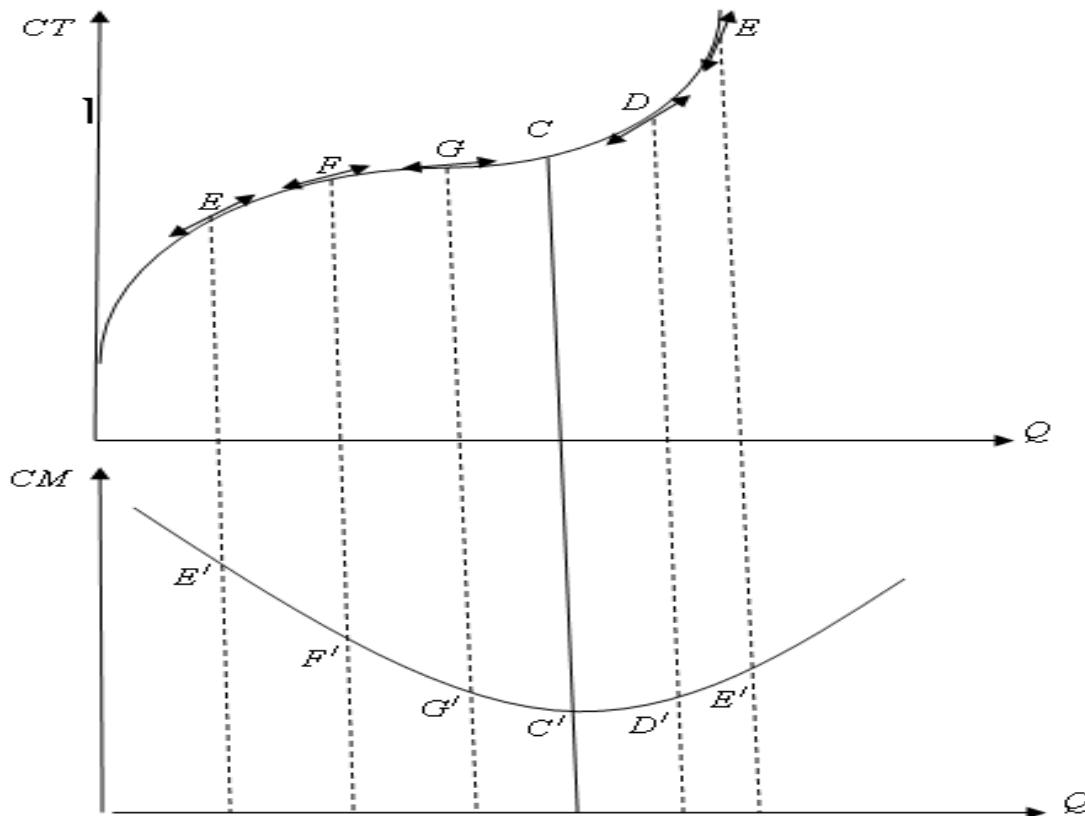
يتم اشتقاق منحنى التكلفة المتوسطة الكلية باعتباره يمثل ميل خطوط مستقيمة تربط بين نقطة المبدأ والنقطة المناظرة لها على منحنى التكلفة الكلية كما في الشكل المولاي، بحيث نلاحظ أن الخطوط المستقيمة في البداية تصبح أكثر حدة للدلالة على تناقص ميلها وبالتالي تناقص التكلفة المتوسطة الكلية، ويتتحقق ذلك حتى النقطة D - وهي نقطة تقع على يمين نقطة الانعطاف -، ثم بعد ذلك تتجه الميل لتصبح أكثر انفراجاً ليدل ذلك على ارتفاع ميلها، وبالتالي ارتفاع التكلفة المتوسطة الكلية، مع العلم أن أدنى نقطة على منحنى التكلفة المتوسطة الكلية يوافق مستوى الإنتاج الأمثل :



د-التكلفة الحدية CM: وهي عبارة عن التغير في التكاليف الكلية أو الكلية المتغيرة والناتج عن التغير في حجم الإنتاج بوحدة واحدة، بمعنى هي تكلفة آخر وحدة منتجة، وتحسب بالعبارة الرياضية التالية:

$$CM = \frac{\Delta CT}{\Delta Q} = \frac{\Delta CV}{\Delta Q}$$

التكلفة الحدية هندسيا هي المشتق الأول لدالة التكلفة الكلية، مما يدل على أن منحنى التكلفة الحدية يمكن اشتقاقه من منحنى التكلفة الكلية على اعتبار انه يمثل ميل المماس لهذا الأخير كما في الشكل المولاي، بحيث نلاحظ أن الميل تزداد حدة وهذا حتى نقطة الانعطف، ليدل ذلك على تناقص التكلفة الحدية، ثم تصبح الميل أكثر انفراجا للدالة على ارتفاع ميلها، وبالتالي ارتفاع التكلفة الحدية، هذا ونشير إلى أن أدنى نقطة على منحنى التكلفة الحدية تتوافق تماماً نقطة الانعطف على منحنى التكاليف الكلية:



4-العلاقة بين أصناف التكاليف: منحنيات التكاليف في المدى القصير هي مقلوب منحنيات الإنتاج، وترتکز العلاقة بين منحنيات التكاليف في نقطتين هما:

العلاقة بين CmV و CM : كلا المنحنيين يأخذ شكل حرف V باللاتينية لأنهما يعكسان قانون تناقص الغلة، ويمكن رسم CmV بالاعتماد على منحنى CV كما سبق التطرق له، كما يمكن تسجيل الملاحظات التالية:

$$\begin{aligned} CV &= CmV \cdot Q \Rightarrow \frac{\Delta CV}{\Delta Q} = \frac{\Delta CmV}{\Delta Q} \cdot Q + \frac{\Delta Q}{\Delta Q} \cdot CmV \\ \Rightarrow CM - CmV &= \frac{\Delta CmV}{\Delta Q} \cdot Q \end{aligned}$$

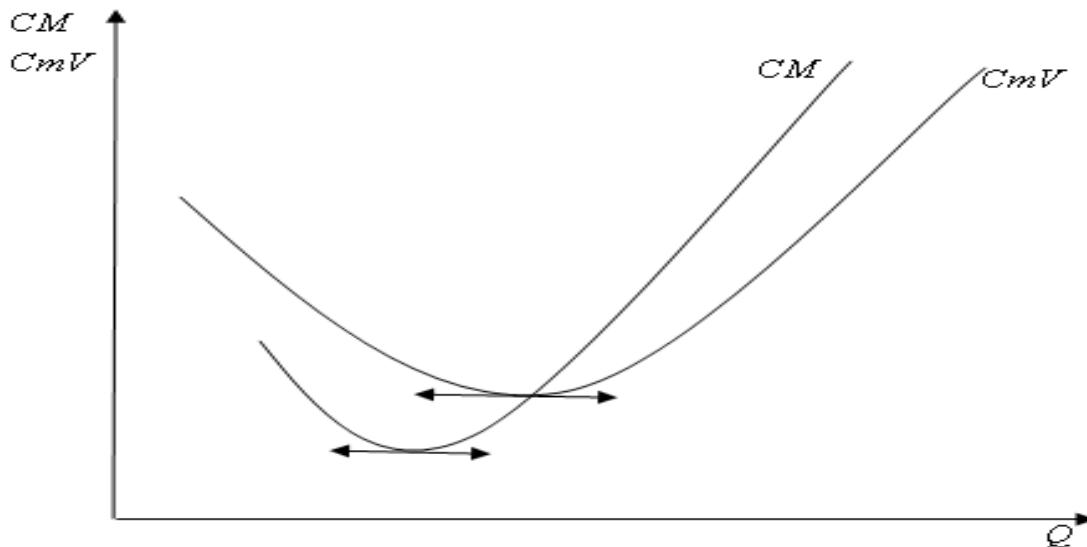
إذا كانت $\frac{\Delta CmV}{\Delta Q} < 0$ ، وهذا معناه انه لما تكون CmV متناقصة $CM < CmV$ ، فان منحناها يقع أعلى منحنى CM .

-إذا كانت $CmV = CM \Leftarrow CmV \leftarrow 0 = \frac{\Delta CmV}{\Delta Q}$ دنيا، وهذا معناه أن منحنى التكلفة المتوسطة المتغيرة

يصل إلى أدنى نقطة له عندما تقاطع مع التكلفة الحدية CM .

-إذا كانت $CmV < CM \Leftarrow CmV \leftarrow 0 < \frac{\Delta CmV}{\Delta Q}$ متزايدة فان

منحنها يقع أسفل منحنى التكلفة الحدية CM .



-العلاقة بين CmV, Cm, CM : لإضافة منحنى التكلفة المتوسطة الكلية للمنحنين السابقين فإننا نسجل جملة الملاحظات التالية:

-منحنى Cm يقع أعلى منحنى CmV ويقترب منه من أجل القيم الكبيرة لحجم الإنتاج، ذلك لأن:

$$Cm = \frac{CV + CF}{Q} = CmV + CmF$$

-منحنى Cm و CmV كلاهما يأخذ شكل حرف V باللاتينية.

-يقطع منحنى CM نظيره منحنى Cm في أدنى نقطة لهذا الأخير، ذلك لأن:

$$Cm = \frac{CV + CF}{Q}$$

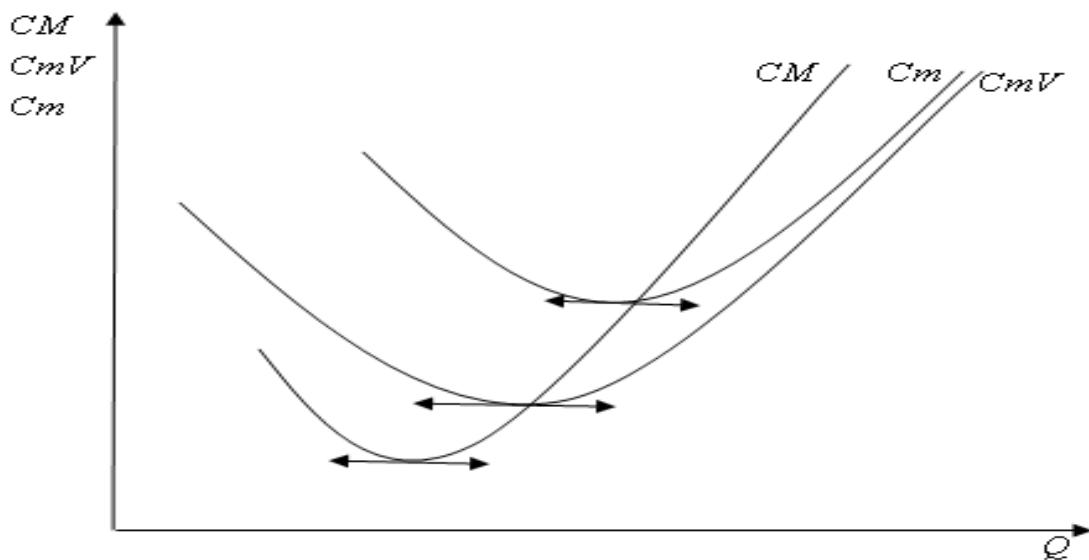
$$\Rightarrow Cm \Leftrightarrow \frac{\Delta Cm}{\Delta Q} = 0$$

$$\Leftrightarrow \frac{\frac{\Delta CV}{\Delta Q} \cdot Q - \frac{\Delta Q}{\Delta Q} (CV + CF)}{Q^2} = 0$$

$$\Leftrightarrow \frac{\Delta CV}{\Delta Q} = \frac{CV + CF}{Q}$$

$$\Leftrightarrow CM = Cm$$

ما سبق نستنتج أن أدنى نقطة على منحنى Cm تقع على يمين أدنى نقطة على منحنى CmV ، والسبب في هذا يرجع لكون معدل التزايد في CmV أقل من معدل التناقص في CmF ، مما يجعل منحنى Cm يستمر في التناقص كما في الشكل:



مثال: منتج بإمكانه صنع المنتج Q بثلاث طرق فنية مختلفة، أشكال هذه الطرق الثلاث تتبع دوال الإنتاج التالية:

$$Q_1 = L^{0.25} \cdot K^{0.25}$$

$$Q_2 = 2L^{0.5} \cdot K^{0.5}$$

$$Q_3 = K \cdot L$$

إذا علمت أن سعر وحدة هذا المنتج هو P وأن معادلة تكاليف إنتاج هذا المنتج هي متتماثلة بالنسبة للطرق الثلاثة وتأخذ الشكل: $CT = 10K + 4L$

1-أوجد دوال التكاليف الكلية، ثم علق على أشكال المنحنيات في كل طريقة؟

2-ما هي العلاقة التي يمكن أن تتوارد بين شكل منحنيات التكلفة وغلة الحجم؟

الحل:

1- إيجاد دوال التكاليف:

$$\Pi = P.Q - CT = P.L^{0.25} \cdot K^{0.25}$$

$$\begin{cases} \frac{\Delta \Pi}{\Delta L} = 0.25.P.L^{-0.75}.K^{0.25} - 4 = 0 \\ \frac{\Delta \Pi}{\Delta K} = 0.25.P.L^{0.25}.K^{-0.75} - 10 = 0 \end{cases}$$

بقسمة المعادلة الأولى على الثانية نجد:

$$\frac{(1)}{(2)} \Leftrightarrow \frac{L}{K} = \frac{10}{4} \Rightarrow K = \frac{2}{5}L$$

نعرض قيمة K في CT وفي Q فنجد:

$$CT = 10 \left(\frac{2}{5}L \right) + 4L = 8L$$

$$Q = L^{0.25} \left(\frac{2}{5}L \right)^{0.25} \Rightarrow L^{0.5} = \left(\frac{5}{2} \right)^{0.25} \cdot Q \Rightarrow L = \frac{\sqrt{5}}{\sqrt{2}} \cdot Q^2$$

$$\Rightarrow CT = 8L = 8 \cdot \frac{\sqrt{5}}{\sqrt{2}} \cdot Q^2 = 4\sqrt{10} \cdot Q^2$$

بنفس طريقة معالجة الحالة الأولى نجد:

$$CT_1 = 4\sqrt{10}Q^2$$

$$CT_2 = 2\sqrt{10} \cdot Q$$

$$CT_3 = 4\sqrt{10} \cdot Q^{0.5}$$

من الدوال السابقة يمكن أن نسجل الملاحظات التالية بشأن شكلها:

- في الحالة الأولى تزداد التكلفة بمعدل متزايد.

- في الحالة الثانية تزداد التكلفة بمعدل ثابت.

- في الحالة الثالثة تزداد التكلفة بمعدل متناقص.

2- العلاقة التي يمكن أن تتوارد بين أشكال دوال التكلفة وغلة الحجم:

- الدالة الأولى متجانسة من درجة أقل من الواحد $(0.25 + 0.25)$ ، وبالتالي تتبع قانون غلة الحجم المتافق.

- الدالة الثانية متجانسة من درجة تساوي الواحد $(0.5 + 0.5)$ ، وبالتالي تتبع قانون غلة الحجم الثابت.

- الدالة الثالثة متجانسة من درجة أكبر من الواحد $(1 + 1)$ ، وبالتالي تتبع قانون غلة الحجم المتزايد.

وبالتالي:

- غلة الحجم المتافقية تتوافق وتكليف كلية تتزايد بمعدل متزايد.

- غلة الحجم الثابتة تتوافق وتكليف كلية تتزايد بمعدل ثابت.

- غلة الحجم المتزايدة تتوافق وتكليف كلية تتزايد بمعدل متناقص.

المبحث الثاني: التكاليف في المدى الطويل.

1- التكلفة المتوسطة الكلية LCm : اشتقاق هذا المنحنى يعتمد على التوقعات المستقبلية بشأن الطلب، ذلك أن كل نقطة منه تمثل أدنى تكلفة يمكن أن تتحملها المؤسسة عن كل وحدة منتجة عند المستويات المختلفة للطلب، وبالتالي هذا المنحنى يوضح كيفية اختيار الحجم المناسب للمشروع-المصنع-من طرف المؤسسة حسب مستوى الطلب المنتظر، فإذا علمنا أن منحنى التكلفة المتوسطة في المدى القصير SCm لا يمكن أن يكون أقل من منحنى التكلفة المتوسطة في المدى الطويل LCm - لأن كافة الترتيبات الهدافلة لخفض التكلفة في المدى القصير يمكن القيام بها في المدى الطويل- فان منحنى التكلفة المتوسطة في المدى الطويل سيكون غلافاً لمنحنيات التكلفة المتوسطة في المدى القصير.

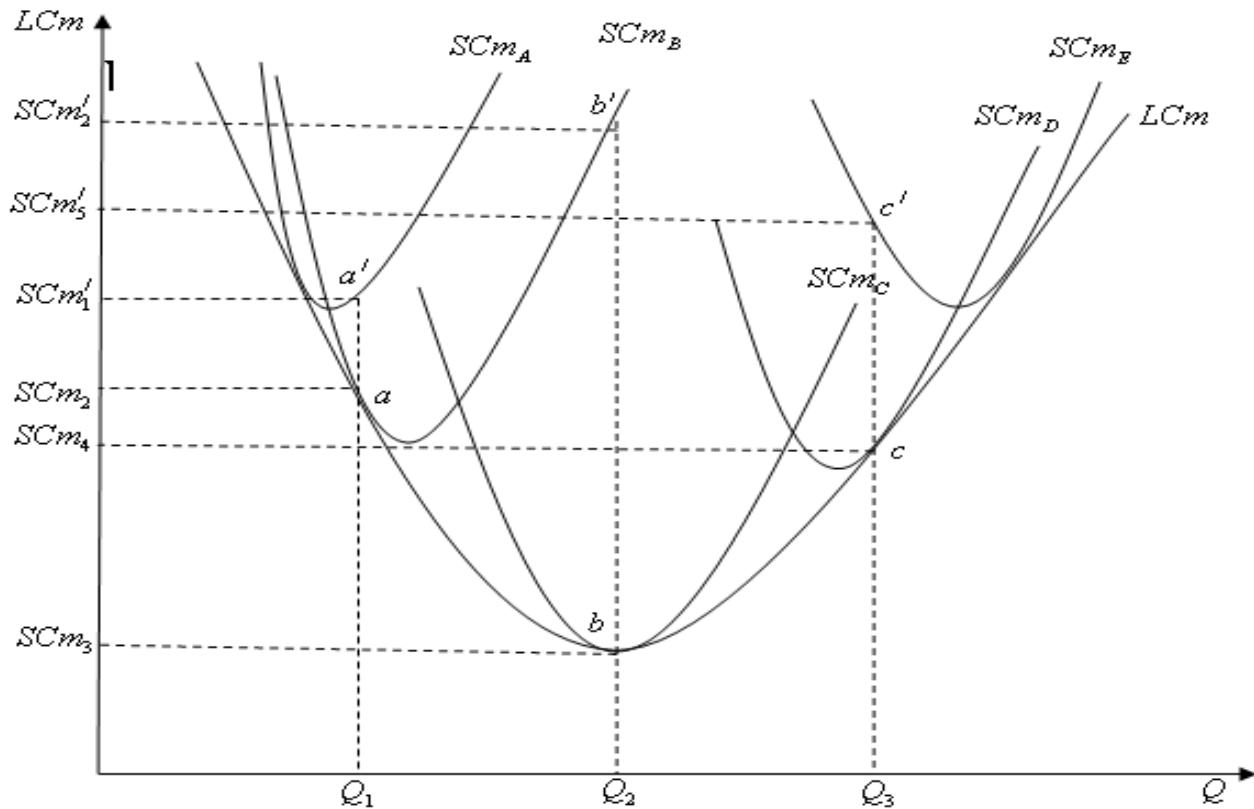
لنفترض أن المؤسسة عليها الاختيار بين خمسة مشاريع $A.B.C.D.E$ كما في الشكل المعايير، ولنفترض أن $Q_1.Q_2.Q_3$ هي المستويات المرغوب إنتاجها، وبالتالي:

- لإنتاج المستوى Q_1 من الأحسن بناء المصنع B بتكلفة دنيا مقدارها SCm_2 ، وبالتالي فالنقطة a تتنمي لمنحنى LCm .

- لإنتاج المستوى Q_2 من الأحسن بناء المصنع C بدل المصنع B أو المصنع E بتكلفة دنيا مقدارها SCm_3 ، وبالتالي النقطة b تتنمي لمنحنى LCm .

- لإنتاج المستوى Q_3 من الأحسن بناء المصنع D بدل المصنع E بتكلفة دنيا مقدارها SCm_4 ، وبالتالي فالنقطة c تتنمي لمنحنى LCm .

الربط بين النقاط $a.b.c$ ونقاط أخرى مشابهة، على فرض أنه يمكن بناء عدد لا ينتهي من المصانع يمكننا من الحصول على منحنى التكلفة المتوسطة في المدى الطويل.



من الشكل يمكن تسجيل الملاحظات التالية:

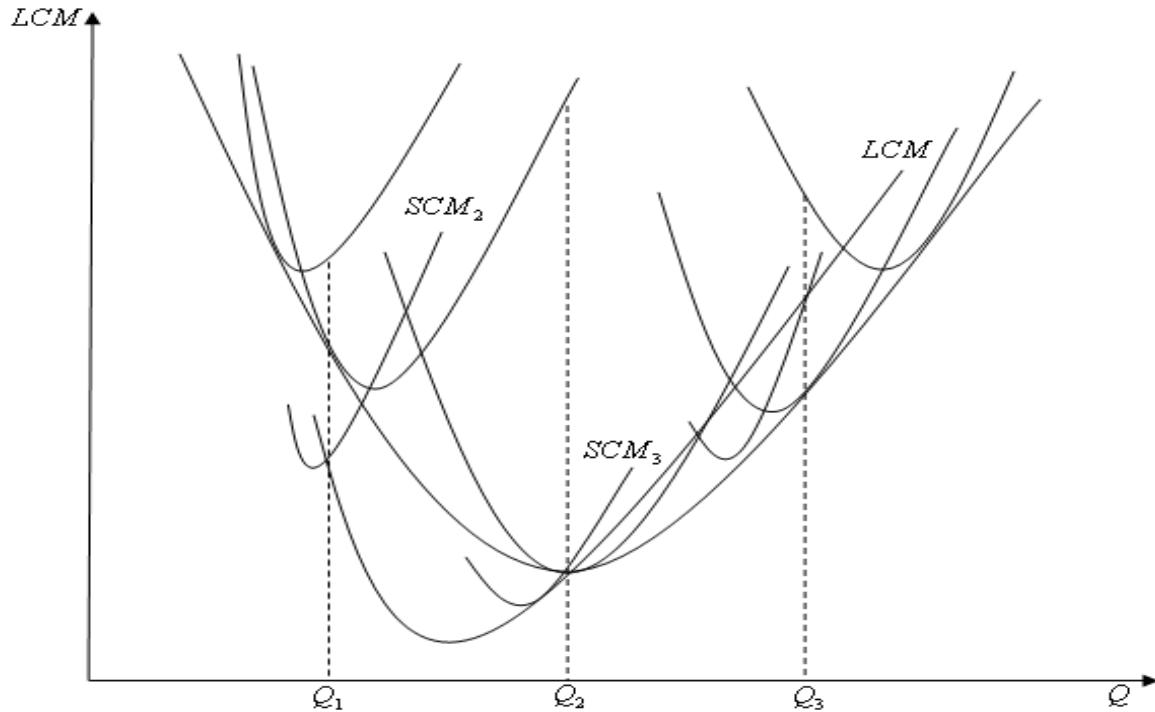
-يأخذ منحنى LCm حسب النظرية التقليدية شكل حرف U بسبب وجود اقتصadiات الحجم لدرجة معينة، والتي تحدث في المؤسسة الكبيرة بسبب: تخصص اليد العاملة، استعمال التسيير الآلي وتحسين مردود الآلات، شراء المواد الأولية بأقل تكلفة بسبب تحسن الشروط الشرائية التفاوضية الناتجة عن الحجم الكبير، ...الخ، في حين تحدث لا اقتصadiات الحجم إذا تجاوزت المؤسسة حجم معين وهذه الحالة راجعة لتدور طريقة التسيير.

-كل نقطة على منحنى LCm تمثل نقطة مماس مع منحنى SCm في جهته اليسرى وهذا على يسار Q_2 ، ليدل ذلك على أن المصنع يستعمل لمستوى أقل من طاقته الإنتاجية-ذلك أن زيادة الإنتاج تؤدي إلى انخفاض تكلفة الوحدة الواحدة في المدى القصير، بينما على يمين Q_2 يتتجاوز المصنع قدرته الإنتاجية.

-أدنى نقطة على منحنى LCm تمثل السياسة الاستثمارية المثلث الواجبة الإتباع من طرف المؤسسة.

2-التكلفة الحدية في المدى الطويل SCM: لا يعتبر منحنى التكلفة الحدية في المدى الطويل منحنى غطاء لمنحنيات التكلفة الحدية في المدى القصير، وإنما يتم اشتقاقه بالاعتماد على نقاط المماس بين منحنيات التكلفة المتوسطة في المدى الطويل ومنحنيات التكلفة المتوسطة في المدى القصير، حيث لما كان منحنى SCM و

LCM يمثلان ميل المماس، فانه في النقاط التي تساوي فيها SCm و LCm تكون $SCM = LCM$ كما في الشكل المولاي:



من الشكل يمكننا تسجيل الملاحظات التالية:

-عند Q_1 يتحقق التالي: $LCm = SCm \succ LCM = SCM$

-عند Q_2 -السياسة الاستثمارية المثلثي-يتحقق التالي: $LCm = SCm = LCM = SCM$

-عند Q_3 يتحقق التالي: $LCM = SCM \succ LCm = SCm$

مثال: يشغل منتج جهازا إنتاجيا M لإنتاج السلعة Q بتكلفة إجمالية مقدارها:

$$CT = 0.35Q^3 - 59.6Q^2 + 3420Q + 4000$$

وتعطي الصيغة التالية منحنى التكلفة في الفترة الطويلة:

$$CT_L = 0.25Q^3 - 40Q^2 + 2500Q$$

1-أوجد قيمة Q التي تجعل التكلفة الإجمالية في الفترة القصيرة تساوي التكلفة الإجمالية في الفترة الطويلة؟

2- ما هي سياسة استثمارات المؤسسة قصد الحصول على تساوي بين التكاليف المتوسطة والحدية في الفترة القصيرة والطويلة؟

الحل:

1- إيجاد قيمة Q التي تحقق تساوي التكاليف الكلية في المدى القصير والطويل:

$$CT = CT_L \Leftrightarrow SCM = LCM$$

$$SCM = 1.05Q^2 - 119.2Q + 3420$$

$$LCM = 0.75Q^2 - 80Q + 2500$$

بمساواة التكاليف الحدية في المدى القصير والطويل نجد:

$$SCM = LCM \Leftrightarrow 1.05Q^2 - 119.2Q + 3420 = 0.75Q^2 - 80Q + 2500$$

$$\Leftrightarrow 0.3Q^2 - 39.2Q + 920 = 0$$

$$\Delta = B^2 - 4AC = (-39.2)^2 - 4(0.3)(920) = 1536.64 - 1104 = 432.64 \Rightarrow \sqrt{\Delta} = 20.8$$

$$\Delta > 0 \Rightarrow Q_1 = \frac{-B - \sqrt{\Delta}}{2A} = \frac{39.2 - 20.8}{2(0.3)} = 30.66$$

$$\Delta > 0 \Rightarrow Q_2 = \frac{-B + \sqrt{\Delta}}{2A} = \frac{39.2 + 20.8}{2(0.3)} = 100$$

ومنه مستوى الإنتاج الذي يحقق تساوي التكاليف بعد التعويض في دوال التكاليف الكلية هو $Q = 100$.

2- سياسة استثمار المؤسسة للحصول على تساوي التكاليف المتوسطة والحدية في الفترة القصيرة والطويلة.

$$LCm = \frac{CT_L}{Q} = 0.25Q^2 - 40Q + 2500$$

$$LCm \Leftrightarrow \frac{\Delta LCm}{\Delta Q} = 0$$

$$\frac{\Delta LCm}{\Delta Q} = 0 \Leftrightarrow 0.5Q - 40 = 0$$

$$\Leftrightarrow Q = 80$$

إذن يجب على المؤسسة بناء تجهيز آخر ذا طاقة إنتاجية أقل-تمكن من إنتاج $Q = 80$.

المراجع المعتمدة:

- عبد الحميد برحومة، مبادئ الاقتصاد الجزائري، ج1، دار الهدى للطباعة والنشر والتوزيع، 2012.
- عماري عمار، الاقتصاد الجزائري- ملخص الدروس وتطبيقات محولة-، دار النشر جيطلي، برج بوعريريج، الجزائر، 2010.
- حسين علي بخت وغالب عوض الرفاعي، أساسيات الاقتصاد الرياضي، دار المناهج للنشر والتوزيع، عمان، الأردن، 2003.
- محمد فرجي، التحليل الاقتصادي الجزائري، ط1، الأصالة للنشر والتوزيع،الجزائر، 2012.
- حربى محمد عريقات، مبادئ الاقتصاد - التحليل الجزائري-، دار وائل للنشر ، عمان، الأردن، 2010.
- عفاف عبد الجبار سعيد ومجيد علي حسين، مقدمة في التحليل الاقتصادي الجزائري، دار وائل للنشر ، عمان، الأردن، 1998.
- بوكرین رزique، تطبيقات في الاقتصاد الجزائري، دار الأمل للطباعة والنشر والتوزيع، تizi وزو، الجزائر، 2005.
- دومينيك سلفاتور، نظرية اقتصadiات الوحدة-نظريات وأسئلة-، ترجمة سعد الدين محمد الشيال ونزيه أحمد ضيف، ديوان المطبوعات الجامعية، 1994.